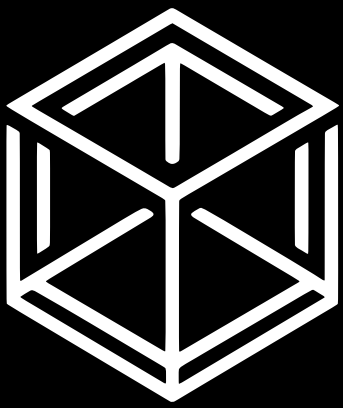


SOMAX

International Consulting Company

SEKTOR ZA TRGOVINU I NABAVKE





S MAX International Consulting Company je međunarodna konsultantska kuća, sa prisustvom na tržištima Evropske unije i Zapadnog Balkana.

Naš rad je u domenu u kome se poslovi komercijalno dobijaju ili gube: regulatorna usklađenost, implementacija projekata, ugovaranje i upravljanje realizacijom ugovora, kako u domaćim tako i u prekograničnim poslovima. Naš tim poseduje međunarodno iskustvo u najstrože regulisanim okruženjima: projekti međunarodnih finansijskih institucija i razvojnih banaka, poslovanje multinacionalnih kompanija i projekti finansirani po međudržavnim sporazumima. Savetovali smo obe strane stola, do najviših nivoa odlučivanja.

Od prvog postupka do uspešno realizovanog projekta.

SMAX
International Consulting Company

1. Ulazak na tržište i prodaja

Ulazak na tržište od procene do prvog poslovanja. Utvrđuje se da li postoji potražnja za proizvodom i po kojoj ceni se prodaje, te koje zahteve moraju zadovoljiti proizvod i delatnost prema propisima tog tržišta.

Zatim se postavlja kanal prodaje: identifikuju se i proveravaju partneri, dogovaraju se uslovi saradnje i osigurava isporuka kupcu.

Model ulaska bira se prema tržištu i proizvodu: direktna prodaja, agent ili distributer, ili sopstveno pravno lice.

Podrška u osnivanju i registraciji delatnosti pravnog lica u inostranstvu: izbor pravne forme i sedišta, registracija društva i delatnosti, poreska registracija i PDV, otvaranje bankovnog računa, dozvole i uslovi koje to tržište propisuje za obavljanje delatnosti, i postavljanje poslovnog okvira za prve operacije.

Procena tržišta i regulatornog okvira 01

Pregled potražnje i konkurencije, verifikacija zahteva koje proizvod i delatnost moraju zadovoljiti na datom tržištu.

www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

02 Model ulaska i postavljanje operative

Izbor načina ulaska na tržište, od direktne prodaje i zastupnika do distributera ili sopstvene firme i uspostavljanje poslovanja u skladu sa tim.

03 Kanali prodaje i distribucije

Pronalaženje i provera distributera i zastupnika, pregovaranje o uslovima saradnje i uspostavljanje sistema isporuke do kupca.



www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

2. Poslovanje sa javnim sektorom

Omogućavamo pristup tenderima uz stručnu podršku u svakoj fazi: vodimo ceo postupak, od ispunjenja uslova za učešće do potpisanog ugovora i njegove realizacije.

Izgradnja kapaciteta 01

Procena spremnosti firme za tendere i izrada plana nastupa: sređivanje referenci, sertifikata i dokumentacije, kao i izbor tržišta i naručilaca na kojima firma realno može da konkuriše.

Vođenje postupaka nabavki 02

Vođenje firme kroz postupak od objave do dodele posla: analiza konkursne dokumentacije sa modelom ugovora, uz akcenat na uslove i rizike koje ponuđač preuzima, priprema i podnošenje ponude, zahtevi za pojašnjenje i zaštita prava.

Realizacija ugovora 03

Podrška i posle dodele posla: praćenje realizacije i izmene ugovora, kao i priprema za naredne postupke.

www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

3. Usklađenost u spoljnotrgovinskom poslovanju

Provera da li posao sme da se realizuje i pod kojim uslovima, pre nego što se roba pokrene. Utvrđuju se status poslovnog partnera i poreklo robe, primenjuju se sankcije i kontrola izvoza i priprema se dokumentacija, kako pošiljka ne bi bila zaustavljena na granici.

01 Provera poslovnog partnera i robe

Provera kupca, dobavljača i krajnje namene robe, kao i njihovog statusa u odnosu na sankcione liste i uvozna i izvozna ograničenja.

02 Poreklo i carinski status robe

Utvrđivanje porekla robe i svrstavanja u carinsku tarifu, kao i uslova za primenu preferencijalnih stopa po sporazumima o slobodnoj trgovini.

03 Dokumentacija i procedura

Priprema uvozne i izvozne dokumentacije, sertifikata i dozvola, kao i vođenje postupaka pred nadležnim organima do puštanja robe u slobodan promet.

www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

4. Globalno snabdevanje

Uspostavljanje snabdevanja sa inostranih tržišta kroz kompletan nabavni proces, sa ciljem nižih nabavnih cena i pouzdane isporuke: najpre se utvrđuje na kom tržištu se roba realno najpovoljnije nabavlja, a dobavljači se proveravaju i biraju konkurentski, ne samo po ceni, nego prema ukupnom trošku, kvalitetu i pouzdanosti. Najniža cena u ponudi retko je i najniži trošak na kraju. Ugovor i uvozni postupak zato se postavljaju tako da rizik ne ostane na kupcu.

Identifikacija dobavljača i ugovaranje 01

Utvrđuje se sa kog tržišta je nabavka određene robe najisplativija, uzimajući u obzir pored cene i rokove, kvalitet, carinski tretman i trošak logistike. Dobavljači se proveravaju po kapacitetu, istoriji poslovanja, sertifikatima i izvoznom iskustvu. Zatim svi dobijaju isti zahtev za ponudu, kako bi se ponude poredile pod istim uslovima i po stvarnom trošku isporuke do magacina kupca.

SMAX
International Consulting Company

02 Ugovori i raspodela rizika

Pregovaranje o ceni, rokovima isporuke, uslovima i načinu plaćanja, i njihovo uobličavanje u ugovorni okvir koji obezbeđuje dugoročnu sigurnost snabdevanja: izbor Incoterms pravila, ugovorne garancije kvaliteta, penali za kašnjenje, zaštita avansa, osiguranje robe u transportu i nadležnost za sporove.

03 Uvoz, logistika i kontrola kvaliteta

Optimizacija transporta i organizacija uvoznog postupka, od inspekcije pre ukrcaja i preuzimanja robe kod proizvođača, preko carinjenja i usklađenosti sa propisima tržišta uvoza, do isporuke na licu mesta, provere količine i kvaliteta pri prijemu i rešavanja reklamacija.

www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

5. Opremanje objekata

Nabavka opreme za magacine, proizvodne i uslužne objekte i kancelarije: od izbora rešenja koje odgovara prostoru i načinu rada, preko nabavke direktno od proizvođača, do isporuke i montaže na licu mesta.

Oprema po meri i nameni objekta 01

Izrada tehničke specifikacije opreme (dimenzije, nosivost, materijali i način montaže), usklađene sa važećim standardima, uz ugovorne garancije da isporučena oprema odgovara naručenoj.



www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

6. Specijalni delovi i industrijska oprema

Nabavka delova, mašinerije i materijala koji nisu dostupni na lokalnom tržištu ili su podložni dugim vremenima isporuke. Identifikuje se proizvođač ili ovlašćeni izvor, proverava se usklađenost sa specifikacijom i ugovara se isporuka u zahtevanom vremenskom roku.

01 Mašinski delovi

Rezervni i ugradni delovi za mašine i postrojenja u različitim industrijama, uz proveru usaglašenosti sa originalnom specifikacijom i zahtevima proizvođača.

02 Specijalni materijali

Specijalni i tehnički materijali za industriju i građevinarstvo, uz proveru usaglašenosti sa traženim standardom i tehničkom specifikacijom projekta.

03 Industrijske mašine

Kompletne mašine i proizvodne linije, od pronalaženja proizvođača i upoređivanja ponuda do isporuke, montaže i puštanja u rad.

www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

SMAX
International Consulting Company

7. Oprema za odbranu i bezbednost

Podrška u trgovini opremom za odbranu i bezbednost, gde posao zavisi od dozvole koliko i od komercijalnih uslova: posao se postavlja tako da isporuka bude dozvoljena u svakoj zemlji kroz koju roba prolazi.

Kontrolisana roba i dozvole 01

Svrstavanje robe na kontrolne liste i pribavljanje izvoznih, tranzitnih i uvoznih dozvola pred nadležnim organima, priprema sertifikata o krajnjem korisniku i prateće dokumentacije, kao i ugovorne odredbe koje rokove i obaveze strana vezuju za izdavanje i uslove dozvola.

www.smax.international | office@smax.international
+381 60 33 88 185 | +386 71 328 925

01 ULAZAK NA TRŽIŠTE I PRODAJA

Procena tržišta i regulatornog okvira
Model ulaska i postavljanje operative
Kanali prodaje i distribucije

02 POSLOVANJE SA JAVNIM SEKTOROM

Izgradnja kapaciteta
Vođenje postupaka nabavki
Realizacija ugovora

03 USKLAĐENOST U SPOLJNOTRGOVINSKOM POSLOVANJU

Provera poslovnog partnera i robe
Poreklo i carinski status robe
Dokumentacija i procedura

04 GLOBALNO SNABDEVANJE

Identifikacija dobavljača i ugovaranje
Ugovori i raspodela rizika
Uvoz, logistika i kontrola kvaliteta

05 OPREMANJE OBJEKATA

Oprema po meri i nameni objekta

06 SPECIJALNI DELOVI I INDUSTRIJSKA OPREMA

Mašinski delovi
Specijalni materijali
Industrijske mašine

07 OPREMA ZA ODBRANU I BEZBEDNOST

Kontrolisana roba i dozvole

www.smax.international
office@smax.international
+381 60 33 88 185 · +386 71 328 925