

Ventanas puertas

Cerramientos Acristalados y Protección Solar



ESPECIAL
PROTECCIÓN SOLAR
(PRIMERA PARTE)

KÖMMERLING
PUERTAS CORREDERAS DE PVC
PARA TERRAZAS Y JARDINES

DIMASIMMA INSTALA
UN ALMACÉN AUTOMÁTICO
EN TENERIFE PARA **CORTIZO**

VOILÀP - TRONZADORA
DE DOBLE CABEZAL
PRECISION TS2 DE **EMMEGI**

OPERA COMPANY LANZA
UNA NUEVA PÁGINA WEB
CENTRADA EN LA CONECTIVIDAD
Y EL SERVICIO AL CLIENTE

MASTER ITALY REFUERZA
SU PRESENCIA EN ESPAÑA
Y AMÉRICA LATINA.



216

Julio / Agosto 2026
Revista Técnica Bimestral

Síguenos en:



Kö
Kömmerring®

FICHA DE EMPRESA

SOFTWARE
PARA
FABRICANTES
DE VENTANAS
Y PUERTAS



10 - 13 NOV,
PAB. 8 - STAND 16



18 - 21 NOV,
GAL 401

SÍGUENOS
EN NUESTRAS
REDES
SOCIALES



FICHA DE EMPRESA

Ir al Sumario
Ir al Índice de Anunciantes

INTRALOGÍSTICA para PERFILES de ALU y PVC

ALMACÉN INTELIGENTE

Interfaz mecánica e informática con:

- Área de preparación de pedidos.
- Equipos de acabado y RPT.
- Otras líneas de proceso y embalaje.

AGV, para transporte de contenedores, eskid o cestas para perfiles de aluminio.

DimaSimma

EXCELENCIA basada en décadas de **EXPERIENCIA**.
Desde 1965.

ALBATROS:

- Sistema logístico aéreo en interfaz con almacén automático y AGVs.
- Velocidad: 240 metros/min.
- Capacidad: de 1,5 a 15 ton.

Movemos 90.000 paquetes de perfiles.
Cada día. En todo el mundo.

DIMSA INTRALOGÍSTICA IBÉRICA sl – comercial@dimisa.eu – www.dimasimma.com

Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA



KÖMMERLING- PROFINE IBERIA
CAMARMA DE ESTERUELAS
Madrid - España
info@kommerling.es
www.kommerling.es



44

36



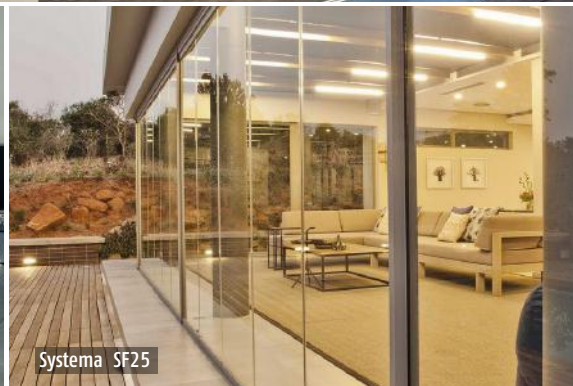
32

SUMARIO

- 4** Editorial / Índice de anunciantes.
- 18** NEWS - Noticias Breves.
- 21** CATÁLOGOS.
- 22** VIDEOPRODUCTOS.
- 24** **DIMASIMMA** instala un almacén automático en TENERIFE para **CORTIZO**.
- 26** **VOILÀP** - Tronzadora de doble cabezal *PRECISION TS2* de **EMMEGI**.
- 28** **OPERA COMPANY** lanza una nueva página web centrada en la conectividad y el servicio al cliente.
- 30** *COR 80 EVOLUTION*, la nueva ventana de **CORTIZO** totalmente industrializada.
- 32** **GRADITEL SOLAR** - Una nueva forma de disfrutar de los espacios interiores.
- 36** **PERSAX** celebra su 50 Aniversario con la calidad como premisa.
- 38** **DICTATOR** - Sistemas de retención y accesorios para puertas cortafuego.
- 40** **MASTER ITALY** refuerza su presencia en ESPAÑA y AMÉRICA LATINA.
- 42** **PRODIM** - La solución de *PROLINER V9* para la planimetría del vidrio.
- 44** **KÖMMERLING** - Puertas correderas de PVC para terrazas y jardines.
- 46** Especial **PROTECCIÓN SOLAR** (Primera parte).
- 61** **ROI** amplía su fábrica con líneas más modernas y avanzadas.
- 62** Entrevista a **Karina Poliak** - Gerente de marketing de **MÜCHTEK**.
- 66** Especial **SISTEMAS** de **CARPINTERÍA** (Segunda parte).
- 82** Sistemas **WICONA** en el edificio de oficinas inspire en BARCELONA.
- 86** **FESQUA 2026** - La cita brasileña de las ventanas, el vidrio y las fachadas.
- 90** Entrevista a **João Ferreira Gomes** - Presidente de **ANFAJE**.
- 96** Entrevista a **Cornelia Lutz** - Directora de la feria **BAU**.
- 100** **FLEXIFORCE** simplifica la instalación de puertas de garaje con *NXT*.
- 102** Sistemas de acero **JANSEN** en la Filmoteca de Cataluña.
- 104** **INTERNI ONESTI** organiza con **LUALDI** y **OLIVARI** la jornada puertas de arquitectos.
- 108** Entrevista a **Juan Miguel Cantó** - Director comercial de **REPLUS**.
- 111** **SOMMER** incorpora *ACCU-PACK 0.7 S3* para alimentación de emergencia a sus automatismos.
- 112** **THERMIA BARCELONA** - Proyectando el futuro de la arquitectura
- 114** **WECO WINDOWS** - Compromiso con la innovación, la calidad y la sostenibilidad.
- 116** FERIAS Y EVENTOS INTERNACIONALES.



Systema SF20



Systema SF25



Systema SF55

Perspectivas soleadas para el hogar ...

Con los sistemas de acristalamiento flexibles de SUNFLEX, puede crear espacios luminosos y soluciones de espacios abiertos. Podemos ofrecerle soluciones a medida gracias a nuestros propios productos, desarrollados en cada detalle. La selección única de soluciones de acristalamiento SUNFLEX cubre todos los requisitos arquitectónicos modernos.

sunflex.es

SUNFLEX 

Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA



1989 - 2026
PROPORCIÓN 3 S.A.

Número 216 Año 2026



EDITORIAL

La construcción continúa evolucionando en un escenario marcado por la rehabilitación del parque edificado, la mejora de la eficiencia energética y la creciente demanda de soluciones capaces de incrementar el confort y reducir el consumo de los edificios. En un mercado que comienza a estabilizar su crecimiento tras los últimos ejercicios, la innovación tecnológica, la industrialización y la calidad de las envolventes siguen siendo algunos de los principales motores de desarrollo para fabricantes y proveedores. Durante los últimos meses, el debate arquitectónico internacional ha reforzado precisamente estas prioridades. La celebración en BARCELONA del CONGRESO MUNDIAL DE ARQUITECTOS UIA 2026, coincidiendo con BARCELONA, CAPITAL MUNDIAL DE LA ARQUITECTURA 2026, ha vuelto a situar al diseño de la envolvente del edificio entre los elementos esenciales para responder a los desafíos de la sostenibilidad, la resiliencia climática y la eficiencia energética. En este escenario, las ventanas,

puertas, cerramientos acristalados, sistemas de protección solar y el vidrio continúan ampliando sus prestaciones y consolidando su protagonismo dentro de la arquitectura contemporánea.

En esta edición publicamos el Especial PROTECCIÓN SOLAR (Primera parte) y SISTEMAS de CARPINTERÍA (Segunda parte), en los que mostraremos las principales novedades de los fabricantes y proveedores del mercado de los cerramientos.

Tras el verano, el calendario internacional volverá a ofrecer importantes oportunidades para el sector, la actividad nacional e internacional volverá a activarse con las ferias VETECO, SMART DOORS y CONSTRUTEC en MADRID y EURASIA WINDOW & DOOR en ESTAMBUL (Turquía), citas que volverán a convertir a MADRID y ESTAMBUL en los grandes puntos de encuentro europeos para la industria de la ventana, la puerta, la protección solar y el vidrio en la edificación actual. ■

PROPORCIÓN 3 S.A.

Redacción, publicidad, administración,
suscripciones y producción:

Bruc, 48 - 08010 BARCELONA - España

Tel.: +34 93 412 07 64

correo@vidrioperfil.com - administracion@vidrioperfil.com

www.vidrioperfil.com

REVISTA DEL VIDRIO PLANO E INDUSTRIAS AFINES

no se hace responsable ni comparte necesariamente el contenido de los artículos y comentarios
aparecidos en la publicación. Queda prohibida la reproducción total
o parcial de lo publicado sin la autorización expresa de la Editorial.

© PROPORCIÓN 3 S.A.

Dep. Legal: B-13969/88 - ISSN 2565-0602

vidrioperfil.com

EL PORTAL DE LA CARPINTERÍA Y EL VIDRIO

Síguenos en:



ÍNDICE DE ANUNCIANTES

CATÁLOGOS	21	KÖMMERLING	PORTADA	SIPLAN	13
CATÁLOGOS Y VIDEOPRODUCTOS	60	NET3 COMUNICACIÓN	59	SMART DOORS 2026	16
CORTIZO	6 y 7	NET3 COMUNICACIÓN	89	SUNFLEX	3
DICTATOR	5	OPERA	INT. PORTADA	VETECO 2026	12
DIMASIMMA 1965 - DIMSA	1	PERFILES PLECK	8 y 9	VIDEOPRODUCTOS	22 y 23
EXTERPLAS	17	PRODIM	10	VIDRIOPERFIL.COM	4
EURASIA WINDOW & DOOR 2026	95	R+T 2027	14	VIDRIOPERFIL.COM	58
GRADITEL SOLAR SISTEMAS	15	REVISTA DE VENTANAS AMÉRICA LATINA	21	VIDRIOPERFIL.COM	120
GRADITEL SOLAR SISTEMAS	35	REVISTA DE VENTANAS AMÉRICA LATINA	119	VOILÂP - EMMEGI	11
HUECO ARQUITECTURA	118	REVISTA DE VENTANAS AMÉRICA LATINA	121		

DICTATOR

The Driving Force in Motion Control



Ascensores unifamiliares y componentes



Cierrapuertas y amortiguadores de puerta



Amortiguadores hidráulicos



Accionamientos automáticos de puertas y portones



Accionamientos de puertas cortafuego



Pistones de gas y accesorios



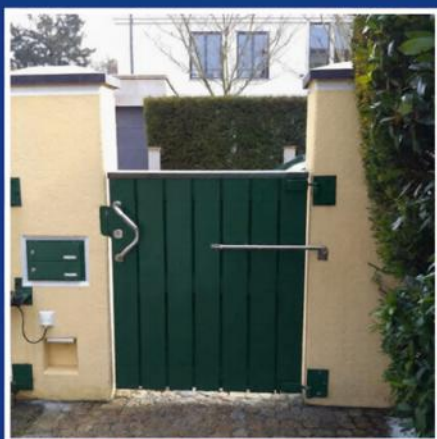
Protección contra incendios



Sistemas de control de puertas esclusas

Dictator Española S.A.U.

Montcada, 8 - Polígono Industrial Camp de les Pereres
08130 Santa Perpètua de Mogoda - Barcelona - España
+34 93 719 13 14 - dictator@dictator.es - www.dictator.es



Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA

COR VISION EVOLUTION

VISTAS INFINITAS

Nudo central de 25 mm

Capacidad de acristalamiento:
44 mm



Grandes dimensiones: hasta **3,5 m por hoja**
Apertura **manual** (500 kg máx./hoja)



Destacadas prestaciones térmicas y acústicas:
 $\geq 0,88 \text{ W/m}^2\text{K}$ / **-43 dB** / A **4** / E **E900** / V **C5**



RPT preinsertada en el nudo central:

Incluye el engatillado ensamblado con los perfiles



Opción corte recto: reduce los procesos de mecanizado



Accesibilidad: posibilidad de umbral de 20 mm sin necesidad de obra





COR VISION EVOLUTION

Industrializamos el minimalismo



www.cortizo.com

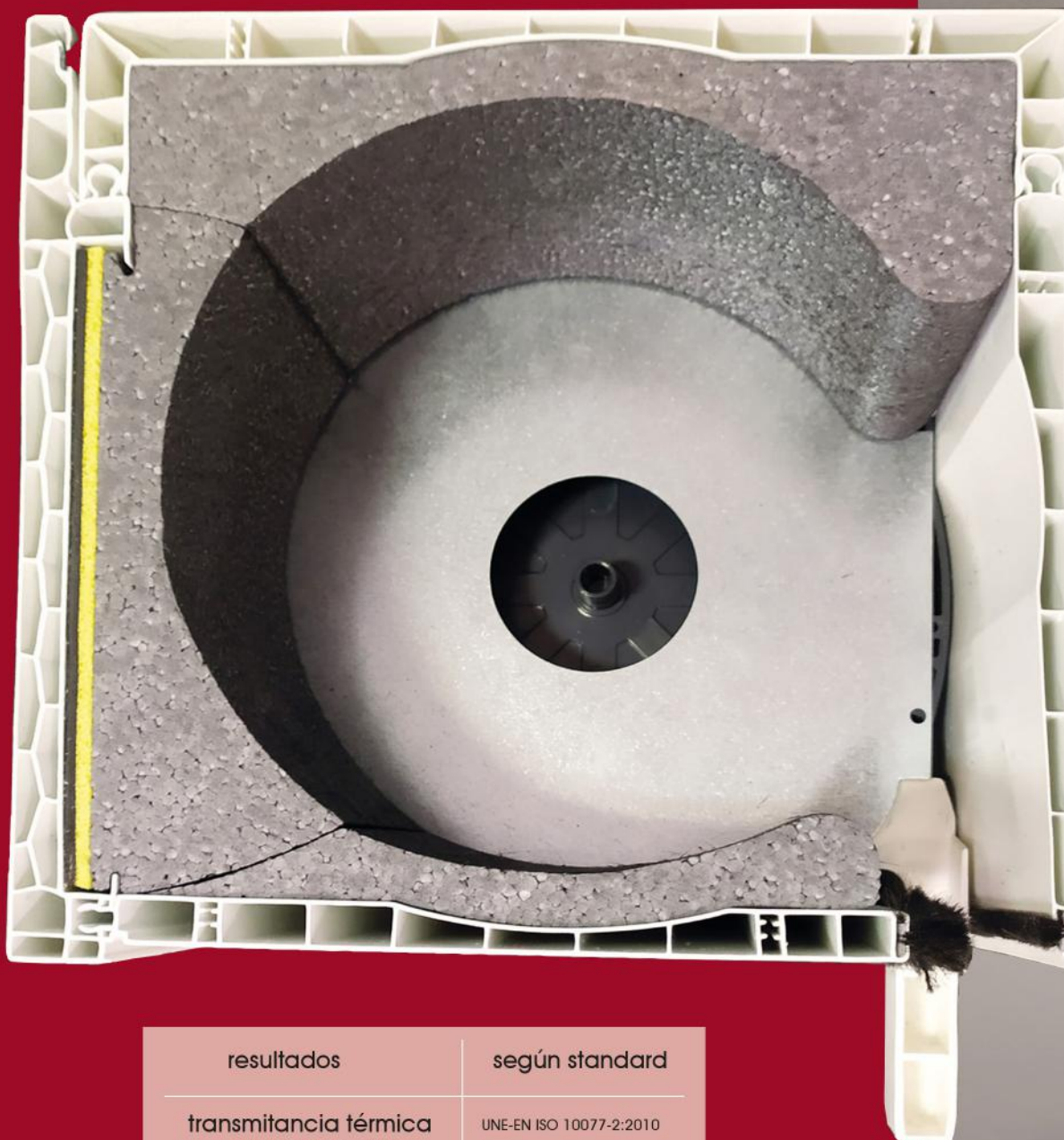


Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA

Un EFICIENTE AISLAMIENTO evita del calor de la vivienda o que en

CAJÓN DECORATIVO 200 PREMIUM PLUS 165 ▼



resultados	según standard
transmitancia térmica 0'75 (W/m²K)	UNE-EN ISO 10077-2:2010
reducción sonora Rw: 45 (-1;-3) dB RAtr: 42 dBA RA: 42,6 dBA	Rw (C;Ctr)
diferencia de nivel normalizada ponderada a elementos pequeños s/UNE-EN ISO 717-1 Dn,e,w (C;Ctr): 64 (-1;-3) dB Dn,e,A,tr: 61 dBA	

[Ir al Sumario](#)

[Ir al Índice de Anunciantes](#)

que en invierno se escape un 30% verano entre el calor del exterior

◀ LAMAS DE PERSIANAS BIOCLIMÁTICAS

Para anchos de 380. Clasificación 4.
Próxima clasificación Passive House.

- ✓ Mejora la eficiencia energética en toda obra.
- ✓ Excelentes prestaciones térmicas y acústicas que contribuyen a un ahorro energético y económico.
- ✓ Cajón certificado para PROYECTOS PASSIVHAUS.



◀ Relleno interior de cada lama aislada



◀ Tapa lateral grapada

- ✓ RENDIMIENTO EFICAZ COMO MOSQUITERA.
- ✓ PERMITE LA MIRADA HACIA EL EXTERIOR.
- ✓ MANTIENE LA PRIVACIDAD EN EL INTERIOR DE LA VIVIENDA.



todos los ensayos de nuestros productos disponibles en

www.perfilespleck.com

 @Perfiles Pleck

Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA

PRODIM

DESCUBRE LA NUEVA SERIE PROLINER V



MÁS RÁPIDO. MÁS PRECISO. MÁS VENTAS.

MÁS INFORMACIÓN EN WWW.PRODIM-SYSTEMS.ES

El cnc compacto y de alto rendimiento

COMET R4

Centro de mecanizado CNC de 5 ejes controlados

fluedesign



- + 5 EJES CNC CARENADO
- + ELECTROMANDRIL DE HASTA 10,5 KW
- + ALMACÉN PARA 12 HERRAMIENTAS
- + PANTALLA TÁCTIL DE 24" CON INTERFAZ DE USUARIO INTUITIVA
- + PREPARADO PARA LA INDUSTRIA 4.0



Voilàp Iberica S.A.
Barcelona
Tel. +34 93 721 36 30
voilapiberica@voilap.com

 **emmegi** ::
a voilàp company

www.emmegi.com

Suscríbese aquí

FICHA DE EMPRESA

46.7k
participantes

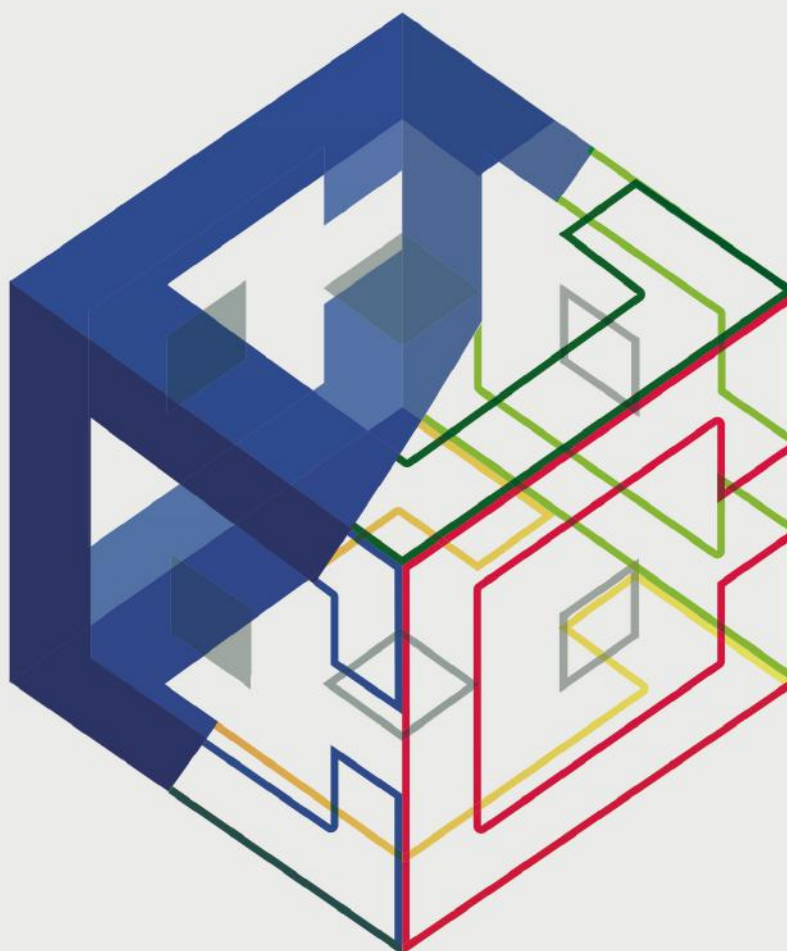
560
empresas

81
países

42k m²
superficie

El mayor
evento de
construcción
en Madrid

ADQUIERE TU PASE



CONTRACTORS

DEVELOPERS

ARCHITECTURE

SPECIFIERS

II CONGRESO  **SEMANA INTERNACIONAL
DE LA CONSTRUCCIÓN**

INDUSTRIALIZED CONSTRUCTION, SUSTAINABILITY AND DIGITAL TRANSFORMATION





Protección solar que inspira, calidad que perdura

URBAN*Garden*
COLLECTION

nacional: siplan@siplan.com
international: export@siplan.com
www.siplan.com





¿Y SI ...

... los sistemas de puertas se convirtieran en la «infraestructura inteligente» de la envolvente del edificio - y tú no estuvieras al día?

¡Depende de ti!



Feria líder mundial especializada en persianas, puertas/portones y sistemas de protección solar

Del 15 al 19 febrero 2027
Messe Stuttgart, Alemania

www.rt-expo.com



Graditel Solar



Venta exclusiva a Profesionales
www.graditelsistemas.com

Enjoy every moment

Modelo Prestige de Graditel Solar, la referencia en pérgolas Bioclimáticas.

Reconocida por profesionales y clientes por su diseño innovador y su eficiencia. Prestige se consolida como la pérgola bioclimática más avanzada y completa de su categoría. Diseño, precisión y tecnología se unen en la pérgola más moderna y eficiente del mercado.

Una solución creada para quienes buscan elegancia, confort y fiabilidad sin concesiones. Sin duda un diseño que marca tendencia.

Fábrica y oficinas:
C/ de Bémez 6-8 - 28946 FUENLABRADA - Madrid (España)
Tel.: +34 916 902 941 - +34 916 903 590
info@graditelsolar.com
www.graditelsistemas.com

Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA

46.7k
participantes

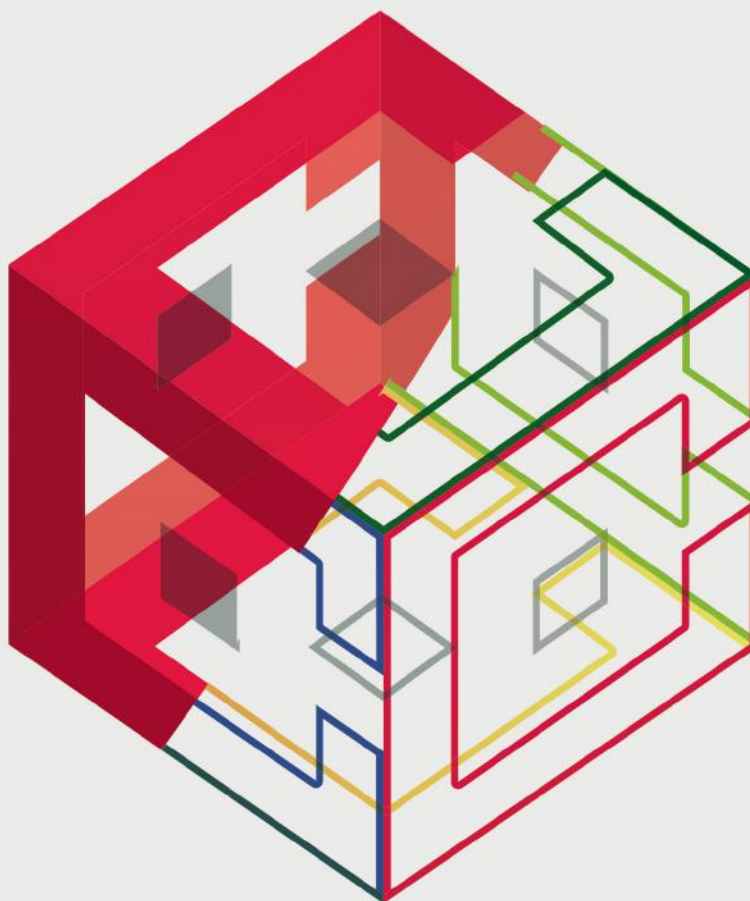
560
empresas

81
países

42k m²
superficie

**El mayor
evento de
construcción
en Madrid**

ADQUIERE TU PASE



CONTRACTORS

DEVELOPERS

ARCHITECTURE

SPECIFIERS

II CONGRESO



SEMAMA INTERNACIONAL
DE LA CONSTRUCCIÓN

INDUSTRIALIZED CONSTRUCTION, SUSTAINABILITY AND DIGITAL TRANSFORMATION



**Extrusionados
Termoplásticos s.a.**



El cálido perfil

**Fabricación
de juntas
y perfiles
en todo tipo
de materiales**

- *PVC blando*
- *PVC rígido*
- *Cauchos termoplásticos*
- *EPDM*
- *Polietilenos*
- *PC*
- *ABS*
- *EVA*
- *PU*
- *PMMA*
- *etc...*



Carretera de la Roca Km. 12'5
Polígono Can Baliarda - Calle Indústria, 15-23
Apartado de Correos 48
08105 SANT FOST DE CAMPSENTELLES
Barcelona - España
Tel.: +34 93 570 60 20 Fax: +34 93 570 29 12
exterplas@exterplas.com
www.exterplas.com

**Extrusión de todo
tipo de juntas para
series europeas**

- *Coextrusión*
- *Triextrusión*
- *Junta central*
- *Puente Térmico*
- *Acristalamiento*
- *Estanqueidad*

**BUSCAMOS
DISTRIBUIDORES
EN EXCLUSIVA
Y AGENTES
COMERCIALES
PARA DIFERENTES
ZONAS**

Suscríbase aquí

FICHA DE EMPRESA

BIRGIT ZONDLER, GERENTE DE GEZE IBERIA, NOMBRADA VICEPRESIDENTA DE LA CÁMARA ALEMANA DE COMERCIO PARA ESPAÑA

18

GEZE IBERIA ha anunciado que su gerente, **Birgit Zondler**, ha sido nombrada vicepresidenta de la **CÁMARA DE COMERCIO ALEMANA PARA ESPAÑA (AHK ESPAÑA)**.

Con una sólida trayectoria en construcción tecnológica, automatización y sostenibilidad, la directiva Birgit Zondler asume su cargo para reforzar el compromiso de la institución con la innovación. Su gestión priorizará el desarrollo del talento joven mediante el impulso estratégico de la formación dual.

En esta nueva etapa, Zondler, que ya venía desarrollando una destacada labor como miembro de la junta directiva de la AHK ESPAÑA, asume la vicepresidencia compartiendo liderazgo con **Manuel Zafra (MERCK)** y bajo la presidencia de **Paco Pérez Botello (VOLKSWAGEN GROUP ESPAÑA DISTRIBUCIÓN)**, conformando un equipo directivo de vanguardia para el corredor empresarial hispano-alemán.

Aportando su doble perspectiva como líder de GEZE IBERIA en el ámbito de la edificación inteligente y como tesorera en la fundación formativa **FEDAEDU**, la vicepresidenta centrará sus esfuerzos en la descarbonización y automatización del parque inmobiliario, así como en el impulso de la **FORMACIÓN PROFESIONAL DUAL** como puente hacia el empleo juvenil cualificado.

"Es un verdadero honor y una gran responsabilidad asumir esta vicepresidencia tras ser reelegida por la junta", ha declarado Birgit Zondler. "Pongo toda mi ilusión y energía a disposición de



nuestro nuevo presidente, Paco Pérez Botello, y de todo el equipo de la junta. Junto a Manuel Zafra, trabajaremos intensamente para fusionar la innovación tecnológica con una educación de excelencia, consolidando a ESPAÑA como el socio industrial más competitivo de ALEMANIA".

Desde su nueva posición, Zondler reforzará la hoja de ruta de la AHK ESPAÑA para aportar valor añadido a las más de 1.100 empresas asociadas, impulsando la competitividad, la digitalización y los criterios ESG en el tejido empresarial bilateral. ■

www.geze.es

NUEVA EDICIÓN DEL PREMIO A LA INNOVACIÓN R+T

El **PREMIO A LA INNOVACIÓN R+T** entra en su siguiente fase: las empresas expositoras pueden presentar sus productos innovadores hasta el 11 de septiembre de 2026 y optar a los prestigiosos premios de cara a **R+T 2027**, la feria líder mundial especializada en persianas, puertas/portones y sistemas de protección solar que se celebrará del 15 al 19 de febrero de 2027 en MESSE STUTTGART, ALEMANIA.

Desde 1991, el PREMIO A LA INNOVACIÓN R+T distingue las novedades más pioneras del sector y se considera un indicador importante de su capacidad de innovación y su viabilidad futura. En la última edición de R+T 2024 se premiaron 29 productos de 25 empresas. En total participaron 79 empresas de 17 países, lo que supone un nuevo récord.

“El PREMIO A LA INNOVACIÓN R+T es mucho más que un simple galardón. Es un escaparate del potencial innovador de todo nuestro sector. Nos alegramos de que el premio entre en una nueva edición e invitamos cordialmente a todas las empresas expositoras de la R+T 2027 a presentar sus novedades y a aprovechar el escenario que ofrece esta feria líder mundial”, afirma **Sebastian Esswein**, miembro de la dirección de MESSE STUTTGART.

El requisito para participar es estar inscrito como empresa expositora o coexpositora en la feria R+T 2027. Se pueden presentar productos que hayan salido al mercado, como muy pronto, después de la feria R+T 2024. No es necesario que estén totalmente listos para la producción en serie en el momento de la presentación.

Para reflejar la evolución del sector, en 2027 se otorgarán premios en las siguientes categorías: accionamientos para persianas enrollables y sistemas de protección solar, accionamientos, sistemas de control y dispositivos de seguridad para portones, sistemas de protección solar exterior en la fachada, herramientas de trabajo digitales y analógicas, domótica/hogar inteligente/soluciones basadas en aplicaciones, sistemas de protección solar interior, sistemas de protección solar exterior, soluciones especiales, textiles técnicos y portones. Además, el jurado podrá otorgar premios especiales, por ejemplo, a productos especialmente sostenibles o con un diseño excepcional.

Las candidaturas se evaluarán mediante un proceso de dos fases. Un jurado independiente compuesto por 20 expertos de renombre del sector, entre los que se encuentran representantes de las asociaciones sectoriales, redactores



especializados y otros expertos, determinará los productos ganadores en el marco de la deliberación final. ■

www.messe-stuttgart.de

FORTERRO ANUNCIA LA ADQUISICIÓN DE KLAES

FORTERRO, proveedor europeo de software para el mercado industrial, ha anunciado la firma de un acuerdo para adquirir **KLAES**, empresa especializada en software para la fabricación de ventanas, puertas, fachadas e invernaderos. La operación, sujeta a aprobación regulatoria y prevista para este trimestre del año, refuerza la estrategia de crecimiento de la compañía en el sector.

La incorporación de KLAES se suma a las adquisiciones realizadas el año pasado de **ORGADATA** y **BM GROUP**, consolidando la expansión de la unidad de negocio "WINDOWS & DOORS" y acercando a FORTERRO a su objetivo de convertirse en uno de los principales proveedores de software del mercado europeo para todos los materiales.

Fundada en 1983 y con sede en BAD NEUENAHN-ACHWEILER (Alemania), KLAES cuenta con presencia en más de 50 países y una amplia trayectoria en el desarrollo de soluciones digitales para el sector. Su cartera incluye un sistema ERP, herramientas de control de producción como *E-PROD* y soluciones 3D para diseño de fachadas.

La operación permite a FORTERRO ampliar su cobertura funcional y tecnológica: mientras **LOGIKAL** (antes ORGADATA) mantiene su posicionamiento como solución de referencia para aluminio, KLAES aporta una sólida especialización en PVC y madera. Por su parte, BM GROUP refuerza la presencia en el segmento residencial, especialmente en REINO UNIDO e IRLANDA. Con esta combinación, FORTERRO avanza hacia un modelo de plataforma capaz de dar soporte a toda la cadena de valor, desde el diseño y la configuración hasta la producción y la instalación.



Directivos de FORTERRO y de KLAES tras la firma del acuerdo.

El grupo prevé reforzar la evolución de la oferta de KLAES mediante inversiones en tecnologías en la nube e innovaciones basadas en inteligencia artificial, con el objetivo de acelerar la digitalización tanto en entornos industriales como en oficios especializados. La colaboración dentro de la unidad "WINDOWS & DOORS" permitirá además impulsar desarrollos en ámbitos como la automatización de procesos y el análisis avanzado de datos, facilitando una llegada más ágil al mercado.

KLAES continuará operando como marca independiente, manteniendo su enfoque en el cliente y su posicionamiento en el sector, al tiempo que se beneficia de la infraestructura, los recursos y la red internacional de FORTERRO.

Miriam Berzen, directora general de KLAES, ha señalado: *"Formar parte de FORTERRO marca el inicio de una nueva etapa para nuestra compañía. Nos permite reforzar nuestras capacidades y acelerar el desarrollo de soluciones innovadoras, manteniendo al mismo tiempo la cercanía con nuestros clientes"*.

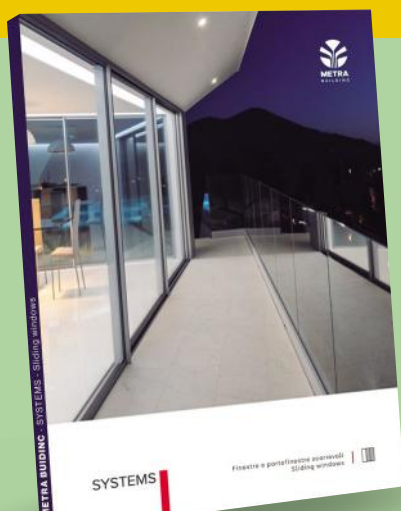
Por su parte, **Dean Forbes**, consejero delegado de la compañía FORTERRO, ha destacado: *"Con ORGADATA, BM GROUP y KLAES, ampliamos nuestra capacidad para dar soporte a los principales materiales y procesos del sector. Nuestro objetivo es ayudar a los fabricantes a digitalizar sus operaciones de forma más rápida y eficaz mediante soluciones cada vez más inteligentes"*. ■

www.forterro.com

www.klaes.de

Catálogos

METRA Sistemas Correderos



CLICAR AQUÍ
PARA VER EL
CATÁLOGO

METRA BUILDING
RODONGO SAIANO
Brescia - Italia
metra@metra.it
www.metrabuilding.com

SUNFLEX Sistemas Correderos Giratorios



CLICAR AQUÍ
PARA VER EL
CATÁLOGO

SUNFLEX
WENDEN-GERLINGEN
Alemania
info@sunflex.de
www.sunflex.es

Ventanas puertas

Cerramientos Acristalados y Protección Solar

AMÉRICA LATINA

Edición

90
Julio 2026

Mûchtek
Ventanas que inspiran
espacios más luminosos y confortables

PREMIO Primer Premio, Categoría Arquitectura Residencial Unifamiliar 2026. Casa Mora del Estudio Mûchtek Mas Arq. - Jujuy, Argentina. Taller colaboración: Veteo.

LOS GANADORES DE LA SEGUNDA EDICIÓN VIAJARÁN A VETECO

Mûchtek **IN&OUT DESIGN**

@muchtek tecnoperfilesgroup /muchtek.com Encontranos en las redes @inoutdesignmuchtek /inoutmuchtek.com

¿Quiere exportar?

Edición digital AMÉRICA LATINA distribuida a 21 países:

Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Cuba, Ecuador, El Salvador, Florida (EE. UU.), Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, Puerto Rico, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.

publicidad@vidrioperfil.com

Suscríbase aquí

Planta de lacado de ALUMINIOS GALISUR.



REPLUS: Fábrica de Ventanas.



Distribución de **SALAMANDER MY WINDOW** en España.



MASTER: Series TOPFLEX.



DIMASIMMA

instala un almacén automático en TENERIFE para **CORTIZO**

La colaboración entre DIMASIMMA y ALUMINIOS CORTIZO continúa fortaleciéndose. Tras más de dos décadas de proyectos compartidos en distintas plantas de la multinacional gallega, un nuevo almacén automático está actualmente en la fase final de instalación en TENERIFE, ISLAS CANARIAS - España, sumando un nuevo capítulo a una alianza que ha demostrado ser sólida y duradera.

La relación entre ambas compañías comenzó en 2004, cuando **DIMASIMMA** fue seleccionada para suministrar sistemas automáticos de almacenamiento y manipulación destinados a optimizar los flujos logísticos internos

de producción. Desde entonces, la colaboración se ha consolidado y ampliado progresivamente en varias instalaciones estratégicas de la multinacional gallega, entre las que se incluyen las fábricas de PADRÓN, FRANCIA, MANZANARES y CERVERA.

El nuevo proyecto de TENERIFE permitirá mejorar significativamente la eficiencia logística de la planta gracias a un almacén automático de aproximadamente 2.000 ubicaciones, diseñado para alimentar de manera continua y eficiente la nueva ins-

Sistema de preparación de pedidos PTL (*PICK TO LIGHT*).





Transelevador BHB de 24 metros de altura.

talación de pintura mediante un sistema PTL (*PICK TO LIGHT*) de preparación de pedidos.

Uno de los aspectos más destacados del proyecto es la estructura del almacén, que alcanza una altura total de 24 metros, de los cuales 7 están bajo el nivel del suelo. Esta solución ha sido necesaria para cumplir con las normativas urbanísticas y paisajísticas locales de las ISLAS CANARIAS.

La realización de la instalación representa además un importante desafío de ingeniería debido al elevado riesgo sísmico de la zona, que ha requerido soluciones estructurales específicas para garantizar la máxima seguridad y estabilidad operativa del sistema.

Gracias a la integración de tecnologías inteligentes y software



Transelevador BHB de 24 metros de altura en fase de montaje.

avanzado de gestión, el nuevo almacén permitirá optimizar los flujos internos, reducir tiempos de manipulación, aumentar la capacidad de almacenamiento y garantizar una trazabilidad completa de los materiales.

La instalación y puesta en marcha del sistema están previstas para el próximo mes de agosto de 2026.

Con este nuevo proyecto, DIMASIMMA reafirma su posición como partner tecnológico de referencia para la intralogística industrial del sector del aluminio, acompañando desde hace más de veinte años el crecimiento internacional de CORTIZO con soluciones innovadoras, eficientes y totalmente personalizadas. ■

DIMASIMMA 1965

www.dimasimma.com

Para España, Portugal
e Iberoamérica:

DIMSA

INTRALÓGISTICA IBÉRICA

comercial@dimisa.eu

VOILÀP

Tronzadora de doble cabezal *PRECISION TS2* de **EMMEGI**

VOILÀP presenta *PRECISION TS2*, la tronzadora de doble cabezal de **EMMEGI** con 3 ejes controlados, cabezal móvil automático y gestión electrónica de angulaciones de 45° interiores a 15° exteriores. La máquina ofrece 280 posiciones por grado y avance del disco mediante dos cilindros oleoneumáticos.

Las protecciones locales automáticas de los cabezales de la tronzadora *PRECISION TS2*, realizadas en policarbonato resistente al rayado, son accionadas por un cilindro neumático con dispositivo antiplastamiento que anula la carga neumática en fase de cierre. Están montadas lateralmente en un sistema deslizante para proteger mejor al operador en cualquier operación de corte.

El panel de control de este nuevo equipo del fabricante **EMMEGI**, ergonómico y extremadamente avanzado,

utiliza una pantalla táctil de 10,4" y un software completamente personalizado y con numerosas funciones creadas específicamente para esta máquina, en entorno **MICROSOFT WINDOWS®**. Mediante la creación de listas de corte se optimiza el ciclo de elaboración, lo que permite reducir los desechos y los tiempos para las fases de carga y descarga de las piezas.

La tronzadora *PRECISION TS2* se puede equipar con mesa de rodillos en cabezal móvil, para carga y des-

carga estándar, y en cabezal fijo para carga desde el lado izquierdo. Un tope neumático en el cabezal móvil se encuentra disponible para facilitar el posicionamiento del perfil en esta modalidad de carga.

Otra de sus características es el eje virtual de inclinación del cabezal de corte, de forma que la inclinación de cada cabezal, hasta 15° hacia afuera y 45° hacia adentro en ambas versiones, de aluminio y PVC, se realiza con dos guías circulares ubicadas sobre cuatro





Panel de control, ergonómico, con pantalla táctil de 10,4".



El bloqueo del perfil para el corte se realiza de forma sumamente precisa y segura a través de dos prensas horizontales.



La etiquetadora industrial, opcional, permite identificar cada perfil cortado con características identificativas provenientes de la lista de corte.

pares de ruedas de acero. Esta solución, que ha sido patentada, permite eliminar cualquier obstáculo en la zona de corte, con la ventaja del posicionamiento y bloqueo del perfil, y ofrece además una rigidez superior a los sistemas tradicionales. El posicionamiento

mediante banda magnética absoluta elimina la necesidad de la referencia de los ejes y los tiempos de ciclo correspondientes.

Con la amplia disponibilidad de espacio que permite el eje virtual, el bloqueo del perfil para el corte se realiza de forma sumamente precisa y segura a través de dos prensas horizontales. Ante la necesidad de bloqueo vertical, en particular para cortes especiales, se encuentra disponible un sistema de prensas horizontales, objeto de patente, que permite bloquear verticalmente el perfil.

De manera opcional, la etiquetadora industrial permite identificar cada perfil cortado con características identificativas provenientes de la lista de corte. Además, la impresión del código de barras permite una fácil identificación del perfil, especialmente útil para las posteriores fases de trabajo en centros de mecanizado o en líneas de montaje asistido. ■



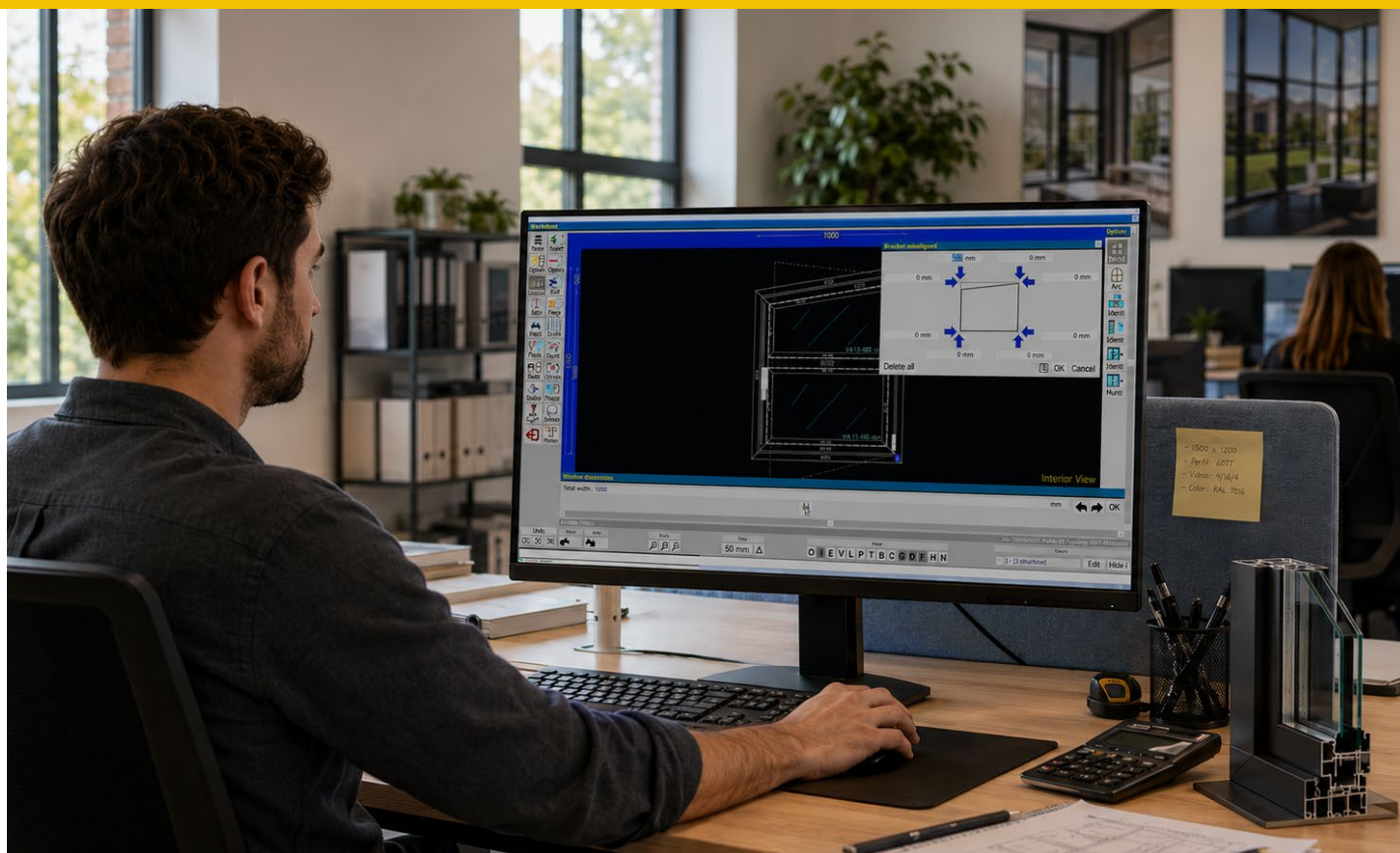
La inclinación de cada cabezal, hasta 15° hacia afuera y 45° hacia adentro en ambas versiones, de aluminio y PVC, se realiza con dos guías circulares ubicadas sobre cuatro pares de ruedas de acero.

VOILÀP IBÉRICA
SANT QUIRZE DEL VALLES
Barcelona - España
info.es@voilap.com
www.voilapdigital.com
www.somecopvc.com

OPERA COMPANY

lanza una nueva página web centrada en la conectividad y el servicio al cliente

OPERA COMPANY estará presente en VETECO 2026 y en CONCRETA 2026 con el lanzamiento de su nueva página web como principal novedad. La plataforma incorpora herramientas de consulta de compatibilidad con maquinaria y un área privada para asistencia, documentación y recursos formativos.

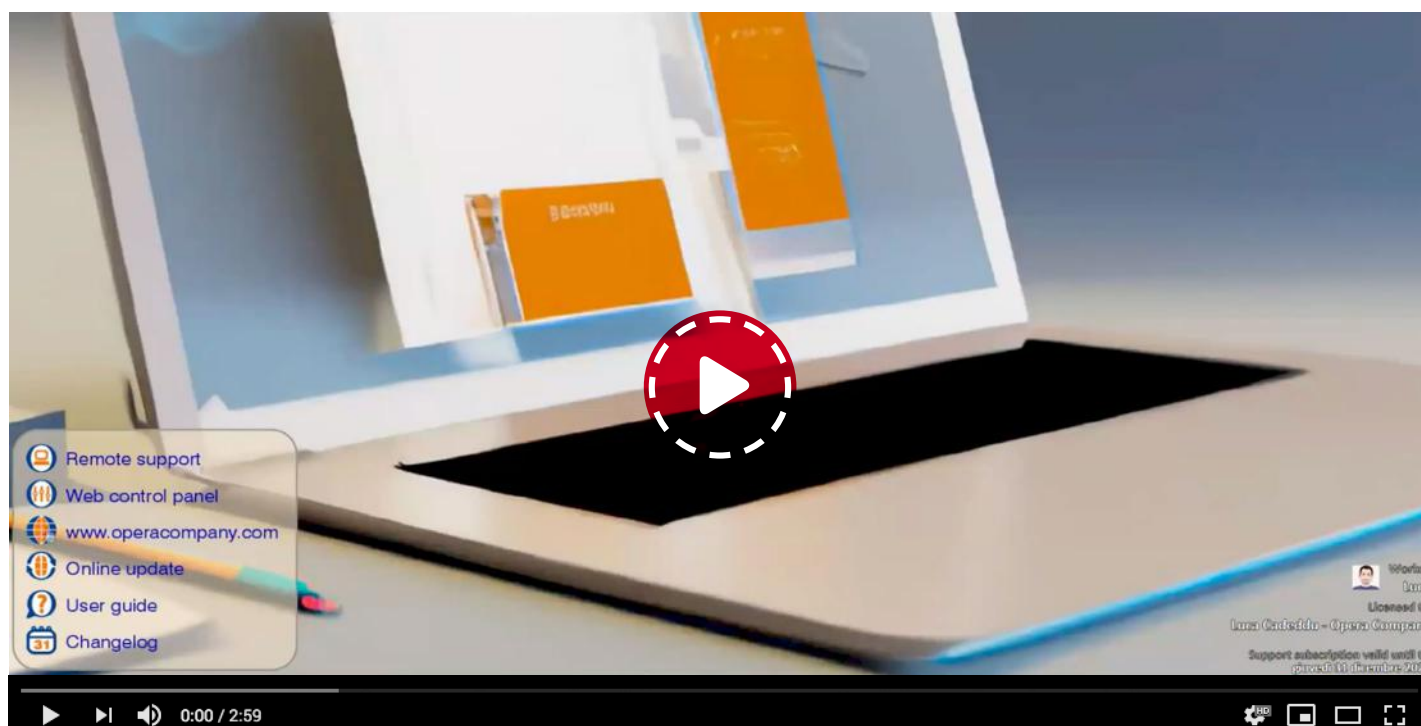


OPERA COMPANY ha presentado su nueva página web, una plataforma renovada que pone el foco en dos de los aspectos más importantes para sus usuarios: la compatibilidad de su software con diferentes máquinas y la mejora de la atención al cliente a través de un área privada y personalizada. La compañía,

presente en más de 70 países y con miles de licencias implantadas en todo el mundo, continúa así reforzando su apuesta por la innovación y la digitalización de sus servicios.

Una de las principales novedades del nuevo portal es la creación de una sección específica dedicada a las máquinas

compatibles con el software *OPERA*. Esta herramienta permite a los usuarios consultar de forma rápida y sencilla qué equipos pueden trabajar con las soluciones de la compañía. Al seleccionar la marca de una máquina, se despliega una pantalla con el listado completo de los distintos modelos y tipos compatibles,



La nueva web de OPERA COMPANY incorpora un buscador de compatibilidad de maquinaria y un área privada para mejorar el servicio a sus clientes.

ofreciendo una referencia actualizada y de gran utilidad tanto para clientes actuales como para potenciales usuarios.

La nueva web también incorpora un área reservada para clientes, concebida como un espacio de gestión y soporte integral. Desde esta zona privada, los usuarios de OPERA pueden acceder a su propio entorno personal para enviar solicitudes de asistencia técnica y comercial, realizar el seguimiento de sus consultas y acceder a documentación y recursos de apoyo relacionados con el software. Entre estos recursos destacan los videotutoriales y otros materiales formativos, diseñados para facilitar el uso de las soluciones de OPERA y ofrecer una experiencia más completa y autónoma a los clientes.

La renovación de la página web coincide además con un intenso calendario de actividades para la compañía, que estará presente en dos de las principales citas internacionales del sector de la construcción y de la industria. Del 10 al 13 de noviembre, OPERA COMPANY participará en **VETECO**, el salón de referencia en ESPAÑA para la ventana, la fachada, la protección solar y el vidrio que se celebra en IFEMA en MADRID, España, y reúne a los principales fabricantes, distribuidores y profesionales del sector. La empresa estará ubicada en el **Pabellón 8, Stand 16**, donde mostrará las últimas novedades de su software y las nuevas funcionalidades de su plataforma digital.

Pocos días después, del 18 al 21 de noviembre, la compañía viajará a

OPORTO, en Portugal, para participar en **CONCRETA**, una de las principales ferias portuguesas dedicada a la arquitectura, la construcción, la ingeniería y el diseño. El certamen, que se celebra en el recinto de EXPONOR en OPORTO, se ha consolidado como uno de los grandes escaparates de innovación para el sector en la PENÍNSULA IBÉRICA. Los visitantes podrán encontrar a OPERA COMPANY en el **Pabellón 4 - Stand 401**.

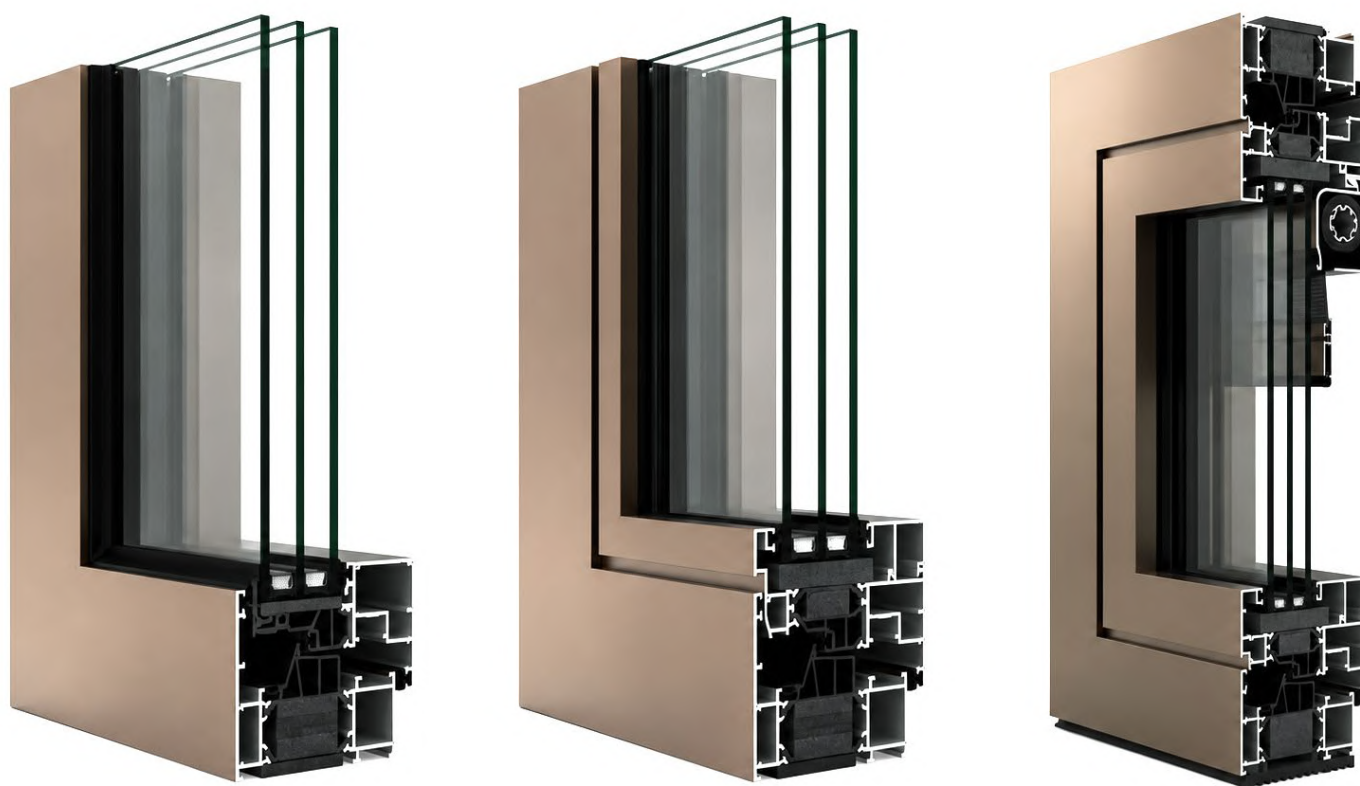
Con el lanzamiento de esta nueva página web y su presencia en dos de las ferias más importantes de la industria, OPERA COMPANY reafirma su compromiso de seguir ofreciendo soluciones cada vez más avanzadas, accesibles y adaptadas a las necesidades de sus clientes.

En **www.operacompany.com** ya está disponible el nuevo sitio web de la compañía. ■

OPERA COMPANY
SELARGIUS - Cerdeña - Italia
info@operacompany.com
www.operacompany.com

COR 80 EVOLUTION, la nueva ventana de **CORTIZO** totalmente industrializada

Este sistema permite reducir tiempos de producción de la mano de soluciones como el uso de juntas de batiente premontadas o un diseño especial de poliamida.



El sistema *COR 80 EVOLUTION* sale al mercado con versiones de hoja oculta, semivista y vista.

CORTIZO presenta la nueva ventana *COR 80 EVOLUTION*, una serie abisagrada de aluminio de canal 16 destinada a la fabricación industrial de ventanas, puertas y balconeras que llega al mercado acompañada de un excepcional rendimiento térmico (U_f desde 1,2 W/m²K). Este sistema permite reducir considerablemente los

tiempos de producción gracias a soluciones como la utilización de juntas de batiente premontadas o un diseño especial de poliamida que permite incluir la junta central en el perfil sin necesidad de colocarla manualmente.

Por otro lado, el uso de escuadras de ensamblar y la disponibilidad de una hoja tubular para usar bisagras de

fijación directa agilizan el montaje de esta serie, la cual también dispone de un inversor central de hoja oculta de dos piezas que facilita el acristalamiento en obra sin necesidad de desmontar el perfil y el herraje.

La *COR 80 EVOLUTION* sale al mercado en versión de hoja oculta, hoja vista o semivista y cuida la estética con detalles como las opciones de



AGILIZA TIEMPOS DE **FABRICACIÓN**

POSIBILIDAD DE INCLUIR
JUNTAS PREMONTADAS EN LA HOJA

BATIENTE CENTRAL INCLUIDA EN EL PERFIL
GRACIAS A UN **DISEÑO ESPECIAL DE POLIAMIDA**

OPCIÓN DE HOJA TUBULAR PARA FIJAR
LAS BISAGRAS DIRECTAMENTE EN EL ALA DE LA HOJA



juntas en negro o gris, tapas en negro y blanco o la posibilidad de ocultar bisagras y drenajes.

En cuanto a sus prestaciones, el nuevo sistema de CORTIZO ha superado

con éxito las pruebas realizadas en los bancos de ensayo, logrando una clasificación Clase 4 (permeabilidad al aire), Clase E1200 (estanqueidad al agua) y Clase C5 (resistencia al viento). ■

CORTIZO
PADRÓN

A Coruña - España
marketing@cortizo.com
www.cortizo.com

GRADITEL SOLAR

Una nueva forma de disfrutar de los espacios interiores

GRADITEL SOLAR SISTEMAS presenta *THERMAL* y *BRISE 25*, dos sistemas de cerramiento que ofrecen el máximo confort gracias a sus altas prestaciones de aislamiento térmico y acústico y a una estética diferenciada, elegante y contemporánea.

Durante años, los cerramientos convencionales de vidrio templado de 8 y 10 mm han sido la solución habitual para cerrar terrazas y pérgolas bioclimáticas, permitiendo crear espacios más luminosos, elegantes y protegidos frente al viento y la lluvia.

Sin embargo, las necesidades actuales han evolucionado. Hoy los usuarios buscan espacios más confortables, eficientes y estéticamente integrados en la arquitectura de la vivienda. Ya no se trata únicamente de cerrar un espacio exterior, sino de transformarlo en una

auténtica prolongación del hogar que pueda disfrutarse durante todo el año.

Para responder a estas nuevas exigencias, **GRADITEL SOLAR SISTEMAS**, fabricante especializado en pérgolas bioclimáticas y soluciones de exterior de alta gama,



Sistema *THERMAL*.



presenta dos innovadores sistemas de cerramiento desarrollados para cubrir necesidades diferentes bajo una misma filosofía de calidad, diseño e innovación: *THERMAL* y *BRISE 25*.

***thermal*: el máximo nivel de aislamiento.**

El nuevo sistema *THERMAL* ha sido desarrollado para quienes buscan las máximas prestaciones térmicas y acústicas. Su principal diferencia respecto a los cerramientos tradicionales es la incorporación de un sistema de doble acristalamiento aislante con cámara interior, una tecnología utilizada habitualmente en carpinterías de altas

prestaciones que mejora notablemente el confort, reduce el ruido exterior y aumenta la eficiencia energética del conjunto.

La gran aportación de *THERMAL* es su capacidad de aislamiento. Gracias a su doble acristalamiento con cámara interior, reduce las pérdidas térmicas, mejora el confort y disminuye notablemente el ruido exterior. El resultado es un espacio más confortable, eficiente y aprovechable durante todo el año.

THERMAL incorpora además una exclusiva perfilaría intermedia estructural que aporta una gran rigidez al conjunto, permitiendo integrar el doble acristalamiento sin renunciar a una estética elegante y minimalista.

Uno de sus elementos más innovadores es el sistema de imanes de precisión entre hojas, que garantiza una unión uniforme y un cierre mucho más eficaz que los sistemas tradicionales. Combinados con felpas técnicas de alta densidad, crean una barrera altamente efectiva frente al aire, al agua y al polvo. El sistema incorpora carros equipados con rodamientos calibrados de acero inoxidable, garantizando un deslizamiento suave, silencioso y preciso incluso después de miles de aperturas y cierres. Cada detalle ha sido diseñado para ofrecer la sensación de calidad y robustez propia de un producto de alta gama.

THERMAL puede instalarse con guía inferior sobrepuesta o embutida, permitiendo adaptarse tanto a reformas como a proyectos de nueva construcción. Además, incorpora una guía superior con compensador, diseñada para absorber pequeñas desviaciones estructurales y garantizar un funcionamiento perfecto incluso en cerramientos de grandes dimensiones.

brise 25: diseño arquitectónico y protección solar.

Junto a *THERMAL*, GRADITEL SOLAR presenta también el nuevo cerramiento deslizante abatible *BRISE 25*, una solución inspirada en los sistemas arquitectónicos *BRISE SOLEIL* utilizados en los proyectos más exclusivos de la arquitectura contemporánea. *BRISE 25* sustituye el vidrio tradicional

por una elegante composición de perfiles horizontales de aluminio de 25 x 25 mm con acabado efecto madera, distribuidos mediante una modulación uniforme de tubo de 25 mm y separación de 40 mm.

Esta configuración crea una estética arquitectónica moderna y sofisticada, permitiendo el paso controlado de la luz y del aire, al tiempo que aporta privacidad, protección solar y una imagen exclusiva de gran impacto visual. El resultado es un cerramiento ligero, elegante y funcional que transforma cualquier pérgola o espacio exterior en un entorno de diseño contemporáneo, manteniendo la robustez y la calidad constructiva que caracterizan a GRADITEL SOLAR SISTEMAS.

Al igual que *THERMAL*, el sistema *BRISE 25* incorpora rodamientos

calibrados de acero inoxidable y una estructura diseñada para garantizar estabilidad, durabilidad y un funcionamiento perfecto durante años.

apertura total sin obstáculos.

Tanto *THERMAL* como *BRISE 25* incorporan un sistema deslizante abatible que permite desplazar las hojas y abatirlas completamente hasta 90°, quedando recogidas y apiladas ordenadamente en uno de los laterales. Esta solución permite abrir prácticamente el 100% del hueco, eliminando barreras visuales y creando una conexión total entre el interior y el exterior cuando se desea disfrutar del espacio completamente abierto.

Además de facilitar la ventilación y el acceso, el sistema permite una limpieza cómoda de todas las hojas y una gran flexibilidad de uso durante todo el año. La combinación de apertura total, diseño minimalista y máxima funcionalidad convierte tanto a *THERMAL* como a *BRISE 25* en soluciones ideales para quienes buscan disfrutar de sus espacios exteriores sin limitaciones.

Con el lanzamiento de *THERMAL* y *BRISE 25*, la empresa GRADITEL SOLAR SISTEMAS amplía su gama de cerramientos premium ofreciendo dos conceptos completamente diferentes. Mientras *THERMAL* está orientado a quienes buscan el máximo aislamiento, confort y eficiencia energética, *BRISE 25* ha sido concebido para quienes priorizan el diseño arquitectónico, la protección solar y la integración estética. ■



GRADITEL SOLAR SISTEMAS

HUMANES DE MADRID

Madrid - España

comercial@graditelsolar.com

www.graditelsistemas.com



Enjoy every
moment

www.graditelsistemas.com

Suscríbese aquí

FICHA DE EMPRESA

PERSAX

celebra su 50 Aniversario con la calidad como premisa

La compañía PERSAX reunió a toda su plantilla y a sus acompañantes en una gala concebida como un homenaje a las personas, al compromiso con la calidad y a la continuidad de un proyecto industrial que mira ya hacia los próximos 50 años.



Con motivo de su 50 aniversario, **PERSAX** reunió a todo su equipo en una gala concebida como un reconocimiento a las personas que han hecho posible su evolución durante cinco décadas.

La velada puso de manifiesto que el crecimiento de PERSAX no se explica solo por la innovación o el desarrollo industrial, sino, sobre todo, por su mayor patrimonio: las personas.

una historia de evolución.

Desde su fundación en 1976, PERSAX ha acompañado la transformación del sector de la protección solar y del cerramiento.

La incorporación de nuevas tecnologías, la ampliación de sus líneas de producto, el desarrollo de soluciones cada vez más eficientes y la apuesta constante por la innovación han marcado una trayectoria de crecimiento sostenido. Sin embargo, durante la gala quedó patente que existe un principio que continúa siendo el mismo que hace cincuenta años: la calidad, no solo como resultado final del producto, sino como una forma de entender el trabajo. Una filosofía que la compañía ha querido resumir en el lema creado para esta conmemoración: *"Fabricamos calidad, inspiramos confort."*



Tras la proyección de un vídeo que recorrió la evolución de la empresa, la dirección centró su intervención en agradecer el compromiso de todas las personas que han formado parte de esta historia.

Uno de los momentos más emotivos de la noche fue la entrega de



Brindis de representantes de las tres familias fundadoras.

reconocimientos a empleados que representan diferentes valores de la cultura de PERSAX. La empresa quiso destacar actitudes que han definido su identidad durante cinco décadas:

- La trayectoria.
- El espíritu PERSAX.
- El saber hacer.
- El compromiso operativo.
- La capacidad de representar la marca como auténticos embajadores.

Estos cinco reconocimientos reflejan que el éxito de una organización no depende únicamente de los resultados, sino también de las personas que la construyen cada día.

La gala reservó uno de sus momentos más simbólicos para la entrega a todos los empleados de una botella de aceite de oliva virgen extra procedente de la finca familiar anexa a la empresa.

No fue un regalo elegido por casualidad. Se trataba de un aceite de cosecha temprana, recolectado durante la madrugada para preservar todas sus cualidades. Un producto elaborado con paciencia, res-

peto por los tiempos y atención al detalle. Valores que representan la manera en la que PERSAX entiende su propio trabajo.

Durante la entrega se recordó que la empresa y esos olivos han crecido bajo la misma luz del Mediterráneo, una metáfora ligada al territorio y al origen de la compañía.

tres familias, un mismo proyecto.

Otro de los momentos más representativos de la celebración fue el brindis protagonizado por representantes de las tres familias fundadoras, que pusieron voz a tres conceptos: el legado, la continuidad y el futuro. Un gesto que simbolizó la unión de un proyecto empresarial capaz de evolucionar generación tras generación sin perder los valores que le dieron origen.

Las intervenciones también rindieron homenaje a quienes iniciaron este camino hace cincuenta años y a quienes ya no están, pero cuyo legado sigue formando parte de la identidad de PERSAX.

El cierre del acto dejó un mensaje claro: el verdadero éxito de una em-

presa familiar no es solo alcanzar los cincuenta años, sino hacerlo con la ilusión, el talento y la capacidad para seguir construyendo el futuro.

Con la segunda y la tercera generación plenamente implicadas en la continuidad del proyecto y un equipo humano consolidado, PERSAX afronta una nueva etapa manteniendo intacto el compromiso que ha guiado toda su trayectoria: fabricar con calidad para seguir inspirando confort.

Cincuenta años después de su fundación, PERSAX sigue demostrando que la innovación y el crecimiento solo tienen sentido cuando se apoyan en valores sólidos. Los mercados cambian y los productos evolucionan, pero la esencia permanece: hacer las cosas con calidad. ■

PERSAX - PERSIANAS PERSAX
VILLENNA - Alicante)
España
central@persax.es
export@persax.es
www.persax.es

DICTATOR Sistemas de retención y accesorios para puertas cortafuego

DICTATOR ofrece una gama de sistemas de retención y accesorios para puertas cortafuego que integra unidades de control, detectores, electroimanes, placas de anclaje, selectores de cierre y soluciones para entornos ATEX, con soporte técnico durante las distintas fases del proyecto.

DICTATOR desarrolla una gama de sistemas de retención y accesorios para puertas cortafuego concebida para mantener las hojas abiertas en condiciones normales de uso y garantizar su cierre automático en caso de incendio. La propuesta reúne los distintos componentes necesarios para configurar una instalación completa: unidades centrales para control y alimentación, detectores de humo y calor, electroimanes de retención, placas de anclaje, selectores de

cierre para puertas de dos hojas y accesorios como pulsadores de desbloqueo. La gama contempla también soluciones específicas para entornos ATEX.

La actividad de DICTATOR se centra en soluciones para automatización de puertas y portones, así como en sistemas asociados a protección contra incendios. Desde 1980, la empresa trabaja con accionamientos modulares y accesorios configurables para adaptar cada instalación a las exigen-

cias del proyecto. La compañía ofrece soporte durante la planificación, instalación, puesta en marcha, aceptación y mantenimiento del sistema, además de asesoramiento para el marcado CE.

Uno de los elementos de control de la gama es la *CENTRAL RZ-24*, una unidad de retención "todo en uno" destinada al control y alimentación del sistema. El equipo está testado y aprobado por el DIBT, Instituto Alemán de Tecnología de la Construc-

Dispositivo *CENTRAL RZ-24*.



Electroimán de retención antideflagrante.



ción, conforme a la norma EN 14637. Con una potencia de 900 mA, permite gestionar sistemas de retención desde una única unidad e integra funciones de alimentación, evaluación de detectores, reseteo e interruptor de desbloqueo manual. Su diseño incorpora espacio interior para añadir componentes adicionales, como placas de relés o fuentes de alimentación de emergencia, y es apto para sistemas de retención antideflagrantes.

En detección, DICTATOR incluye el detector de humo *RM 4000*, un detector óptico testado según la norma EN 54-7 y diseñado para trabajar en rangos de temperatura de -40 °C a +70 °C. El dispositivo funciona en combinación con *CENTRAL RZ-24*, que lo alimenta y evalúa simultáneamente. Su recámara y sus algoritmos de filtrado reducen falsas alarmas, mientras que la entrada de partículas en suspensión en la cámara activa el estado de alarma para provocar el cierre de la puerta cortafuego. El equipo prescinde de relé interno e incorpora un indicador LED bicolor, rojo y amarillo, visible a 360°.

La gama de detección se completa con el detector de calor *WM 4000* y con el detector de humo *RM 3000IS EX* y el detector de calor *WM 3000IS EX*, desarrollados para zonas con riesgo de explosión.

El apartado de retención se articula mediante una amplia gama de electroimanes fabricados en ALEMANIA, diseñados para mantener abiertas puertas cortafuego y liberarlas automáticamente en caso de emergencia. Las series *S, K, Q, R, RI, F, FT, U, FB, RM* y *ST* cubren distintas necesidades de montaje en suelo, techo, pared o encastrado. Según la configuración, pueden incorporar cajas de bornes laterales, protección *IP 65*, pulsadores integrados, contactos de estado o conexiones tipo jack de 4 pines.



Electroimanes de retención *FT*.

Para aplicaciones que requieren capacidad de retención en espacios reducidos, DICTATOR dispone de electroimanes rectangulares *EM FH*. La gama también incluye electroimanes antideflagrantes para zonas ATEX 1, 2, 21 y 22, con versiones capsuladas herméticamente y opciones de conexión mediante caja de bornes o cable directo.

Las placas de anclaje completan la función de los electroimanes y permiten alcanzar la fuerza de retención especificada en cada sistema. DICTATOR ofrece la serie *G*, con cojinete de goma flexible; la serie *W*, con articulación angular; y la serie *T*, telescópica y con amortiguación, para adaptarse a distintas condiciones de montaje.

En puertas cortafuego batientes de doble hoja, el orden de cierre resulta determinante para asegurar el correcto sellado del conjunto. Para esta aplicación, DICTATOR incorpora selectores de cierre testados según la norma DIN EN 1158. La gama incluye *SR 90*, equipado con brazo telescópico, y *SR 2000*, instalado de forma oculta bajo el marco para integrarse en el diseño de la puerta.



Placa de anclaje serie *T*.



Selector de cierre *SR 2000*.



Selector de cierre *SR 90*.

El sistema se completa con retenedores de puerta, cerrojos térmicos y pulsadores de desbloqueo, orientados a asegurar un cierre fiable y sin holguras en situación de incendio. En conjunto, la gama de DICTATOR permite configurar soluciones de retención para puertas cortafuego mediante componentes normalizados, opciones de detección específicas y accesorios adaptados tanto a instalaciones convencionales como a entornos con riesgo de explosión. ■

DICTATOR ESPAÑOLA
SANTA PERPÈTUA DE MOGODA
Barcelona - España
dictator@dictator.es
www.dictator.es

MASTER ITALY

refuerza su presencia en ESPAÑA y AMÉRICA LATINA

Crece la presencia internacional de MASTER ITALY en los mercados de habla hispana. Un camino de desarrollo comercial y técnico que en los últimos años ha llevado a la empresa a consolidar su presencia en ESPAÑA y a acelerar el crecimiento en los mercados de AMÉRICA CENTRAL y del SUR, con una organización cada vez más estructurada y una red de profesionales especializados.

El objetivo de **MASTER ITALY** en estos años ha sido crear un área estratégica capaz de englobar a todos los principales mercados de habla hispana, incluyendo también a PORTUGAL y BRASIL, realidades históricas y comercialmente muy vinculadas al mercado latinoamericano.

Un proyecto que hoy cuenta con el compromiso de un equipo internacional compuesto por figuras comerciales y técnicas especializadas: **José Antonio Sánchez**, SPAIN sales manager, una figura de gran experiencia en el mercado español; **Antonio Espinar**, technical sales representative, recientemente incorporado al equipo como promotor técnico para ESPAÑA y PORTUGAL; **Amin Martínez**, technical sales representative dedicado a los principales mercados de habla hispana como MÉXICO, COLOMBIA y ECUADOR; y **Miguel Obando**, CENTRO AMÉRICA y CARIBE sales area manager.

*"Desde hace 3 años seguimos manteniendo un crecimiento de dos dígitos en estos mercados -explica **Silvio Grassi**, regional sales manager de MASTER ITALY-, una señal evidente de que la organización construida a lo largo del tiempo y la presencia directa en estas zonas están dando resultados concretos".*



Equipo iberoamericano de MASTER ITALY, de izquierda a derecha: Miguel Obando, sales area manager para CENTRO AMÉRICA y CARIBE; Antonio Espinar, technical sales representative para ESPAÑA y PORTUGAL; Silvio Grassi, regional sales manager; José Antonio Sánchez, SPAIN sales manager; y Amin Martínez, technical sales representative para MÉXICO, COLOMBIA y ECUADOR.

Grassi proviene de una trayectoria interna en la empresa desarrollada en el área técnica y en la asistencia técnica de MASTER ITALY, una experiencia que le ha permitido adquirir con los años un conocimiento profundo de los mercados internacionales y de las necesidades de aplicación de los clientes.

"Comencé mi trayectoria como promotor técnico, trabajando también

en los mercados del NORTE de ÁFRICA. Posteriormente, tuve la oportunidad de orientar mi carrera hacia el área comercial, con el deseo de reforzar la presencia de MASTER ITALY en los mercados de CENTRO AMÉRICA y SUDAMÉRICA. Desde hace cuatro años superviso todo el continente americano y nuestro objetivo principal ha sido consolidar la presencia en los mercados de habla hispana".



MASTER ITALY participa en COLOMBIA en el ciclo de talleres técnicos SISTEMAS VIDRIADOS DE ALTO DESEMPEÑO.



Visita de la empresa española THERMIA BARCELONA a la central de MASTER ITALY en ITALIA.



Stand de MASTER ITALY en VETECO 2024.

Según Grassi, el diseño italiano representa hoy en día uno de los elementos distintivos más valorados. *“El minimalismo, las grandes aperturas y la atención estética requieren soluciones tecnológicamente avanzadas. El diseño italiano sigue teniendo un atractivo fortísimo en estos mercados. En un mundo lleno de ofertas, lo que marca la diferencia es la capacidad de proponer un valor añadido real desde el punto de vista estético, de diseño y tecnológico”*. Un posicionamiento que MASTER

ITALY respalda a través de un constante apoyo técnico y comercial. *“No nos limitamos a la entrega del producto. Acompañamos a los clientes en todas las fases: desde la presentación preliminar hasta la aplicación final. Nuestros representantes técnicos y comerciales están listos para responder a cualquier necesidad de diseño y aplicación”*.

La presencia internacional de la empresa también se refleja en su participación en los eventos feriales más importantes del sector,

como **GLASSTECH MEXICO**, en MÉXICO D.F., **VETECO en MADRID** y **GLASSBUILD AMERICA** en los ESTADOS UNIDOS, oportunidades estratégicas para consolidar relaciones comerciales y presentar soluciones de alto contenido tecnológico y de diseño. ■

MASTER ITALY
CONVERSANO
Bari - Italia
info@masteritaly.com
www.masteritaly.com

La solución de *PROLINER V9* para la planimetría del vidrio

En el mundo de la transformación del vidrio, donde la precisión lo es todo, incluso un solo milímetro puede marcar la diferencia entre una instalación impecable y un error costoso. La planimetría no es sólo una cuestión estética: es la base invisible que determina si el vidrio encajará perfectamente, reflejará con claridad o resistirá las tensiones estructurales a lo largo del tiempo.

Con la tecnología *FLATNESS CHECK 2.0* integrada en *PROLINER V9*, el sistema de medición del vidrio de **PRODIM**, los fabricantes pueden verificar la planitud de la superficie de instalación antes o durante la medición (por ejemplo, al medir una barandilla de vidrio) y utilizar el valor Z para obtener información más detallada sobre las condiciones de la superficie.

FLATNESS CHECK 2.0 no es una herramienta de medición más: es la solución más avanzada del sector. Su tecnología permite analizar la planitud de las superficies en tiempo real con una precisión de nivel milimétrico. Lo que realmente la diferencia es su velo-

cidad. A diferencia de otros sistemas que requieren pasos adicionales y ralentizan el flujo de trabajo, *FLATNESS CHECK 2.0* se integra perfectamente en el proceso de medición. La verificación de la planitud deja de ser una tarea independiente y pasa a formar parte natural del trabajo diario.

Con esta herramienta, los fabricantes de vidrio pueden:

- Medir superficies de forma inmediata y sin interrupciones.
- Detectar desviaciones con precisión milimétrica antes de la instalación.
- Realizar ajustes sobre la marcha para garantizar un resultado perfecto desde el primer intento.

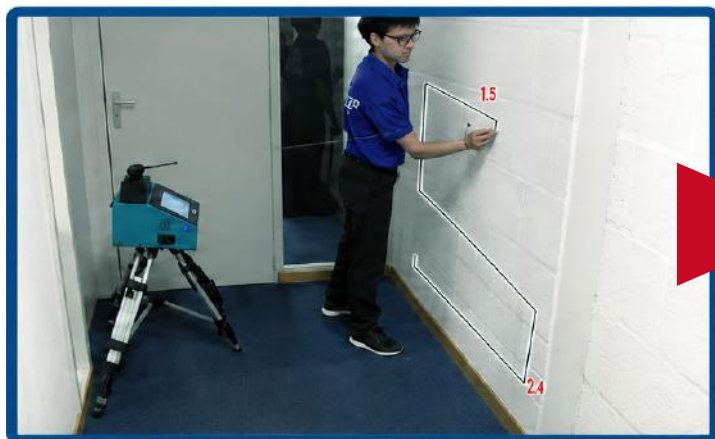
Estas ventajas son fundamentales en aplicaciones como las que se muestran a continuación.

Vidrios con un ajuste perfecto para cocinas.

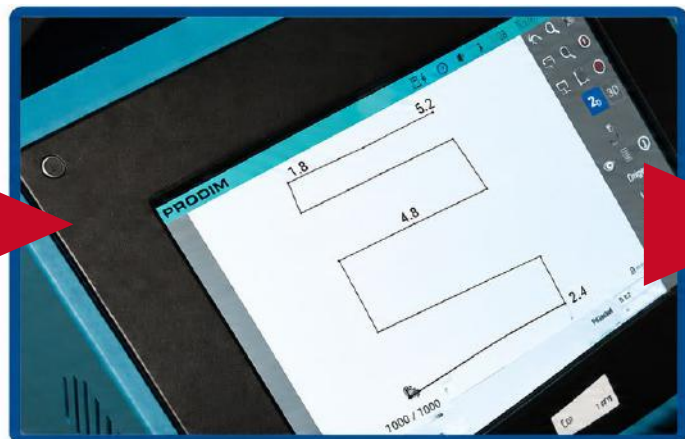
En el segmento de las cocinas de alta gama, los paneles de vidrio para revestimiento deben combinar estética y funcionalidad. Sin embargo, las paredes rara vez son perfectamente planas. Pequeñas ondulaciones o irregularidades pueden provocar huecos visibles, una adhesión deficiente o incluso tensiones que generen grietas con el tiempo.

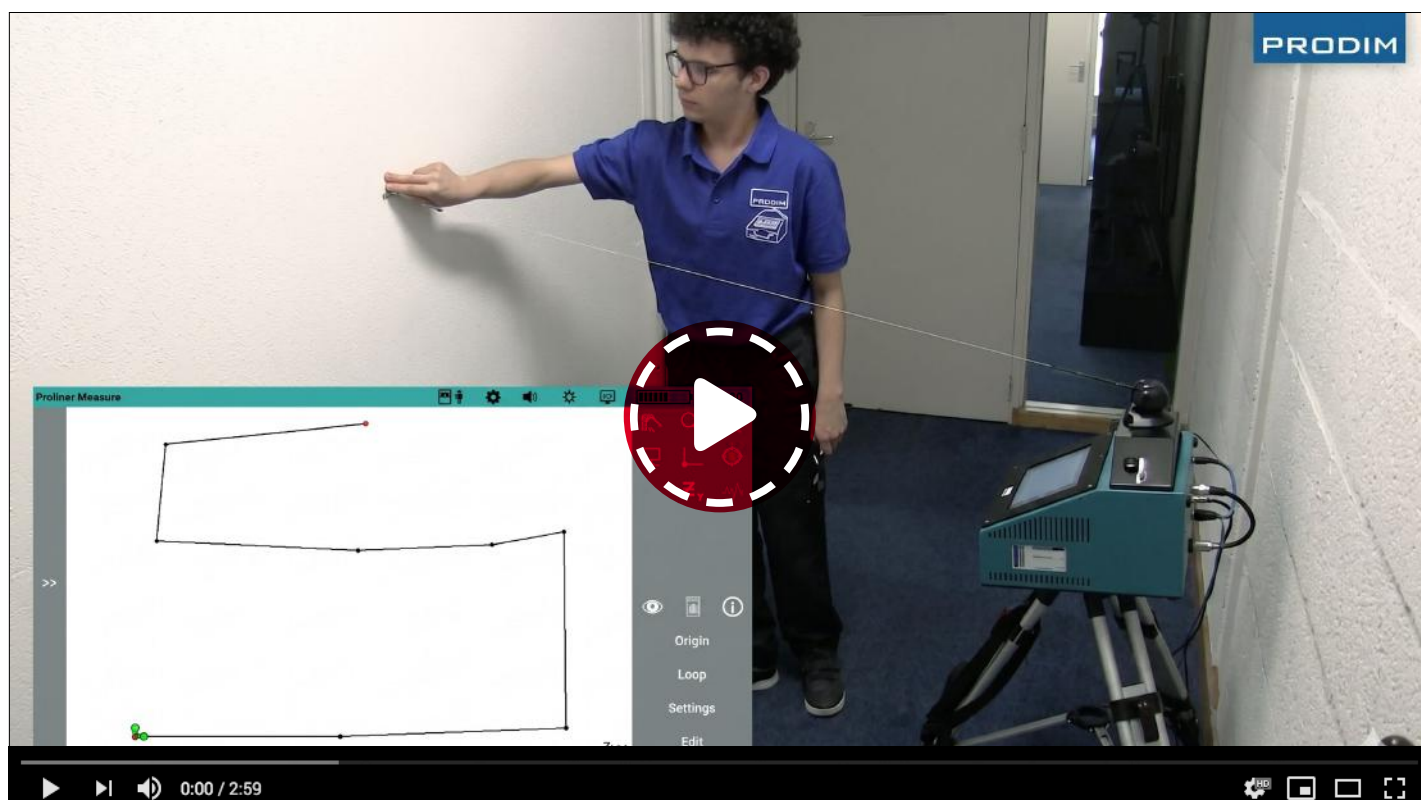
Con *FLATNESS CHECK 2.0*, los profesionales pueden analizar la superficie de

Medición en el sitio.



Visualización en el dispositivo.





la pared en cuestión de segundos y detectar cualquier desviación. Esto permite ajustar soportes o paneles antes de la instalación, garantizar una adhesión uniforme y lograr un acabado impecable y duradero.

Espejos de pared a pared para baños.

Los espejos de pared a pared son un elemento distintivo de los baños de lujo. Sin embargo, su rendimiento depende completamente de la planimetría de la pared. Incluso pequeñas

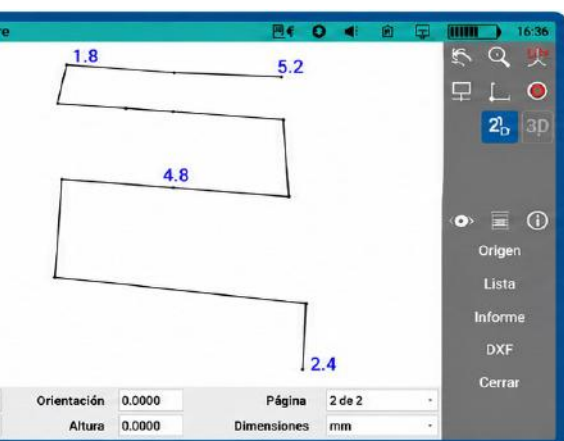
FLATNESS CHECK 2.0, integrado en ***PROLINER V9***, permite verificar la planitud en tiempo real con precisión milimétrica, optimizando instalaciones de vidrio, detectando desviaciones y garantizando acabados perfectos, duraderos y eficientes.

irregularidades pueden provocar huecos visibles, reflejos distorsionados o problemas de adhesión.

FLATNESS CHECK 2.0 permite analizar toda la superficie en tiempo real e identificar incluso las desviaciones más pequeñas. El resultado es una instalación perfectamente alineada, con reflejos nítidos y una mayor durabilidad gracias a una distribución uniforme de las tensiones. Para los espejos personalizados de gran formato, medir la planimetría no es una opción, sino un requisito indispensable.

En resumen, sin una planimetría adecuada, incluso el vidrio de mayor calidad no ofrecerá el rendimiento esperado. ***FLATNESS CHECK 2.0*** de ***PROLINER V9*** elimina las suposiciones y permite a los fabricantes trabajar con la precisión que sus clientes exigen en cada proyecto. En un mercado donde la excelencia es obligatoria, esta herramienta resulta indispensable. ■

Resultado en el software.



PRODIM INTERNATIONAL

HELMOND - Países Bajos
info@prodim-systems.com
www.prodim-systems.com

KÖMMERLING

Puertas correderas de PVC para terrazas y jardines

KÖMMERLING ofrece con **PREMIDOOOR76**, **PREMIDOOOR76 LUX** y **PREMISLIDE76** una gama de puertas correderas de PVC para grandes huecos, diseñada para optimizar el espacio, favorecer la entrada de luz y mejorar el aislamiento.

Abrir una vivienda hacia una terraza o un jardín parece una decisión sencilla hasta que llega el momento de elegir la puerta. Bajo la denominación genérica de corredera conviven sistemas con mecanismos, prestaciones y usos diferentes. La dimensión del hueco, el espacio disponible y el aislamiento requerido determinan qué solución resulta más adecuada.

KÖMMERLING, empresa dedicada al desarrollo de sistemas de perfiles de PVC para ventanas y puertas, articula su oferta para estas aplicaciones a partir de varias tipologías: CORREDERAS TRADICIONALES, ELEVADORAS y SLIDE. Todas comparten el desplazamiento lateral de las hojas, pero difieren en la manera de cerrar, soportar grandes superficies acristaladas y limitar la entrada de aire y agua.

La CORREDERA TRADICIONAL sigue siendo la opción más reconocible. Las hojas se mueven sobre carriles paralelos y no invaden el espacio interior durante la apertura. Esa característica permite instalarla en salones, cocinas o dormitorios en los que una hoja abatible dificultaría la distribución del mobiliario o reduciría la superficie útil.



Corredera elevable PREMIDOOOR76.

Su funcionamiento es sencillo y requiere un mantenimiento limitado. A cambio, el contacto entre la hoja y el marco no alcanza normalmente la presión que ofrecen otros sistemas. Por ese motivo, sus prestaciones de aislamiento y estanqueidad suelen quedar por debajo de las correspondientes a soluciones con mecanismos de cierre más complejos.

La CORREDERA ELEVABLE responde a otra escala: al girar la manilla, la hoja se eleva ligeramente antes de desplazarse, un mecanismo que facilita el movimiento de elementos de mayores dimensiones y permite incorporar amplias superficies acristaladas sin renunciar a un manejo controlado. *PREMIDOOR76* pertenece a esta categoría y está concebida para grandes huecos de acceso a terrazas y jardines, donde la entrada de luz y la continuidad visual con el exterior adquieren especial relevancia, al tiempo que su funcionamiento elevador mejora el cierre y la estanqueidad frente a una corredera convencional.

PREMIDOOR76 LUX introduce una variación en la hoja fija. La reducción



Corredera elevadora
PREMIDOOR76 LUX.

de la sección visible del perfil aumenta la presencia del vidrio y disminuye el impacto visual del PVC. No cambia la lógica de apertura, pero sí la percepción del cerramiento desde el interior.

PREMISLIDE76 es una corredera paralela. Su mecanismo combina el movimiento lateral con una maniobra de cierre que aproxima y presiona la hoja contra el marco. El objetivo es conservar la

facilidad de desplazamiento de una corredera y, al mismo tiempo, mejorar la hermeticidad.

Esta solución ocupa una posición intermedia entre la corredera tradicional y los sistemas practicables. Está destinada a proyectos en los que se busca aprovechar el espacio, reducir las infiltraciones de aire y mejorar la estanqueidad al agua sin recurrir a una apertura abatible convencional.

Las diferencias entre estos sistemas también se reflejan en el aislamiento. Las puertas practicables han ofrecido históricamente mejores resultados por la presión ejercida sobre las juntas al cerrarse. La incorporación de mecanismos elevadores y SLIDE ha reducido esa distancia, aunque el comportamiento final depende de la configuración completa del cerramiento.

El vidrio forma parte de esa ecuación. Los dobles o triples acristalamientos con vidrios bajo emisivos ayudan a limitar las pérdidas de energía y a estabilizar la temperatura interior. En viviendas sometidas a una radiación solar intensa, los vidrios de control solar pueden reducir la entrada de calor durante el verano sin eliminar la iluminación natural.

La elección no depende, por tanto, de una única prestación. El tamaño del hueco, la frecuencia de uso, la orientación de la fachada y la composición del acristalamiento deben analizarse conjuntamente. La corredera deja así de ser una categoría única para convertirse en una familia de soluciones con respuestas técnicas diferenciadas. ■



Corredera paralela *PREMISLIDE76*.

**KÖMMERLING
PROFINE IBERIA**
CAMARMA DE ESTERUELAS
Madrid
España
info@kommerling.es
www.kommerling.es

Especial **PROTECCIÓN SOLAR** (Primera parte)

La protección solar deja de ser un accesorio y entra en la estrategia energética

La protección solar está dejando de ocupar un papel secundario en los edificios. Persianas, toldos, venecianas, screens y pérgolas se integran cada vez más en la envolvente para reducir el sobrecalentamiento, mejorar el confort y limitar el uso de la climatización. El mercado avanza, además, hacia sistemas automatizados, soluciones para rehabilitación y productos capaces de cubrir superficies acristaladas de mayores dimensiones.

El principal cambio se produce en la protección exterior. Al detener la radiación antes de que atraviese el vidrio, estos sistemas ayudan a reducir la entrada de calor y los picos de refrigeración. Las soluciones interiores, por su parte, siguen desempeñando una función importante en el control de la luz, el deslumbramiento y la privacidad.

Esta evolución obliga a valorar cada instalación como un conjunto. La orientación del edificio, el tipo de vidrio, el tamaño del hueco, el tejido, el viento y el sistema de control condicionan el resultado. La persiana enrollable aporta oscuridad y robustez; la veneciana exterior permite regular la entrada de luz; el screen ZIP combina protección, visibilidad y estabi-

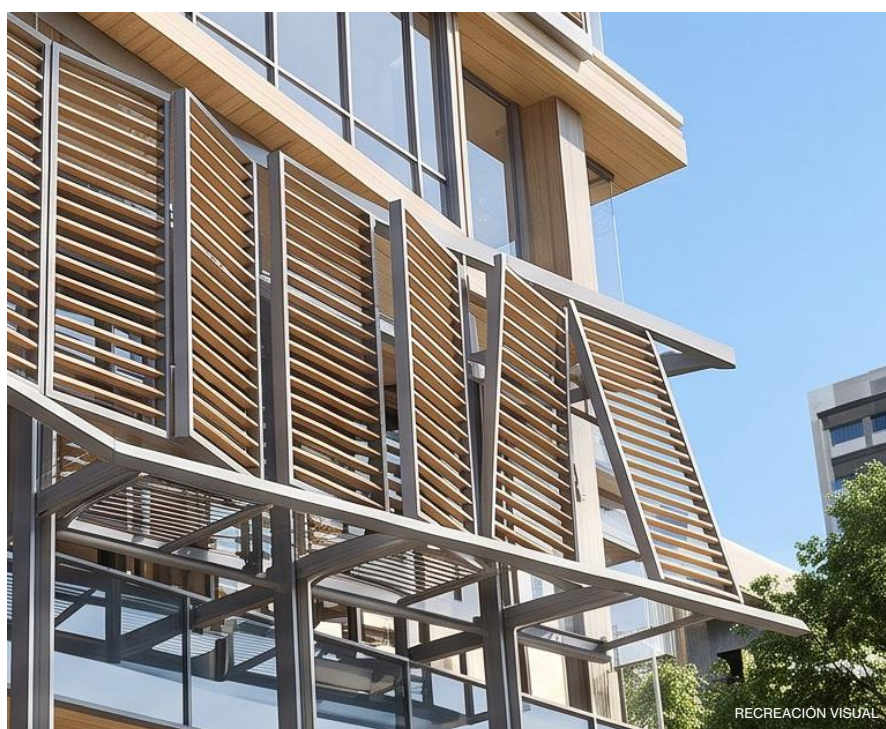




lidad; y el toldo crea sombra sin cerrar por completo el espacio.

La automatización cambia también el funcionamiento de estos productos. El motor deja de ser solo una alternativa al accionamiento manual y se conecta con sensores, aplicaciones y sistemas de gestión del edificio. La posición de persianas, toldos o lamas puede ajustarse según la radiación, la temperatura, el viento, la hora del día o la ocupación.

Esta gestión permite coordinar la protección solar con la climatización, la iluminación y la ventilación. Sin embargo, una configuración incorrecta puede cerrar los sistemas cuando no es necesario, reducir la entrada de luz natural o aumentar el uso de iluminación artificial.





RECREACIÓN VISUAL

La programación, el mantenimiento y la posibilidad de control manual pasan así a formar parte de la prestación.

La alimentación solar gana presencia en edificios sin instalación eléctrica previa y en proyectos de rehabilitación. La combinación de panel, batería y motor permite instalar persianas, toldos, screens o cortinas sin realizar grandes obras ni tender

nuevos cables. Su funcionamiento, no obstante, depende de la orientación, las sombras, la temperatura y la frecuencia de uso.

Grandes huecos y menor impacto visual.

El aumento de las superficies acristaladas impulsa sistemas de

mayores dimensiones y componentes cada vez menos visibles. Los screens ZIP concentran buena parte de esta evolución gracias a un guiado lateral que mantiene el tejido sujeto y mejora su estabilidad.

Los nuevos desarrollos buscan aumentar los anchos, reducir el tamaño de los cajones, reforzar las guías e integrar los mecanismos en dinteles, techos y fachadas. Esta tendencia acerca la protección solar a la ingeniería de la envolvente, ya que el resultado depende también de los anclajes, el drenaje, el aislamiento, el cableado y el acceso para mantenimiento.

La instalación adquiere, por tanto, más importancia. Fabricantes, instaladores, carpinteros, fachadistas y electricistas deben coordinarse desde las primeras fases del proyecto. La calidad del producto puede perderse si



RECREACIÓN VISUAL



la fijación, la programación o el mantenimiento no son adecuados.

Rehabilitación y espacios exteriores.

La rehabilitación aparece como uno de los principales campos de crecimiento. Los edificios existentes necesitan soluciones compactas, motores con batería o energía solar y sistemas que puedan instalarse con poca obra. También ganan peso las guías de menor sección y los productos compatibles con ventanas de aluminio, PVC o madera.

Las restricciones de las comunidades de propietarios, la protección del patrimonio y la uniformidad de las fachadas pueden dificultar estas actuaciones. Por ello, la facilidad de montaje, la reversibilidad y el control de los puentes térmicos se convierten en aspectos decisivos.

Las pérgolas, cubiertas textiles y toldos evolucionan, al mismo tiempo, hacia sistemas que permiten utilizar durante más meses terrazas, patios y espacios de

hostelería. Algunas incorporan iluminación, calefacción puntual, drenaje, cerramientos laterales o generación fotovoltaica.

Esta ampliación de funciones exige explicar con claridad sus límites. Una pérgola puede ofrecer sombra y cierta protección frente a la lluvia o el viento, pero no tiene necesariamente las prestaciones de aislamiento y estanqueidad de un cerramiento convencional.

El mercado de la protección solar entra así en una etapa de mayor madurez. El producto sigue siendo importante, pero también lo son el cálculo, la instalación, la automatización, el mantenimiento y la documentación de las prestaciones. La evolución apunta hacia soluciones capaces de responder al calor, los grandes acristalamientos, la rehabilitación y el aprovechamiento de los espacios exteriores.

A continuación les presentamos una selección de empresas con productos dedicados a la protección solar. ►

SIPLAN

Novedades en pérgolas y cofres

Nueva pérgola *pergo rain plus*.

PERGO RAIN PLUS es la nueva pérgola de lona tensada para lluvia de **SIPLAN**, especialmente diseñada para cubrir grandes espacios con una estética moderna y la garantía de la familia *PERGO-RAIN*; creando un espacio funcional y acogedor todo el año.

El diseño ha priorizado las líneas limpias y elegantes, con una parte frontal que oculta las guías y ofrece una estética sin elementos que interrumpan las líneas rectas. Los perfiles de la estructura y los palillos están reforzados para cubrir espacios de hasta 36 metros cuadrados con un solo módulo, consiguiendo una línea máxima de 6 metros, o bien 8 metros de salida máxima.

El sistema se caracteriza por un montaje sencillo y un mantenimiento fácil. Su diseño en módulos únicos sin empalmes agiliza la instalación y reduce posibles puntos de debilidad. Además, el anclaje oculto al suelo mejora la estética del conjunto y permite incorporar cerramientos verticales de lona o vidrio, así como un tejadillo de protección.

El sistema evacua el agua a través de los pilares y ha superado ensayos de embolsamiento según UNE-EN 1933, alcanzando Clase 2 con una inclinación mínima de 5 grados. Esta menor pendiente facilita su instalación en espacios con altura limitada. Además, cuenta con validación de resistencia y seguridad frente al viento según UNE-EN 13561:2015, con Clase 3.

Posibilidad de iluminación LED en los palillos mediante difusores integrados en el perfil, con conexiones sencillas y rápidas plug and play (enchufar y listo).

Las opciones de montaje del sistema se adaptan a un amplio rango de espacios, tanto en hostelería como en entornos particulares, con instalación de pared a portería, entre paredes, autoportante o en voladizo.

Gama de cofres de brazos articulados.

La nueva gama de cofres de brazos articulados amplía el catálogo con soluciones para espacios exteriores orientadas a usuarios e instaladores. Estos sistemas protegen la lona al recogerla dentro de la





Cofre D-40.

perfilería de aluminio, prolongando la vida útil del tejido. Además, el diseño del cofre ayuda a reducir la entrada de agua, incluso con lluvia oblicua, manteniendo los componentes interiores mejor aislados frente a las inclemencias meteorológicas.



Una de las principales ventajas de estos sistemas es la protección adicional de la lona, que queda recogida dentro de la perfilería de aluminio y prolonga la vida útil del tejido. El diseño del cofre también ayuda a limitar la entrada de agua, incluso con lluvia oblicua, manteniendo mejor protegidos los componentes interiores. Además, los sistemas de protección exterior favorecen el confort térmico del edificio, reducen los cambios de temperatura en el interior y contribuyen al ahorro energético en climatización.

La garantía de la marca SIPLAN se basa en una apuesta irrenunciable por la calidad, respaldada por ensayos técnicos exigentes conforme a las normativas europeas e ISO. Ningún producto se lanza al mercado sin verificar previamente su resistencia al viento y su durabilidad, requisitos fundamentales en sistemas que deben ofrecer la máxima seguridad y fiabilidad a los usuarios.

Finalmente, *DINASTY COLLECTION* es la incorporación más reciente a la gama de cofres de brazo articulado. Presentada como novedad en 2026, esta familia se caracteriza por sus líneas rectas, estética minimalista y adaptación a construcciones contemporáneas.

Al igual que la gama *K-SET*, permite integrar iluminación LED en los brazos y en el perfil del cofre, ofrece anclajes a pared o techo y está disponible con accionamiento manual o motorizado. La colección incluye los modelos *D40*, con brazos en los extremos y salidas de hasta 4 metros; *D30*, de diseño versátil para salidas de hasta 3 metros; *D25*, para salidas de hasta 2,5 metros; y *MINICOFRE D*, un cofre de brazo de punto recto concebido para aplicaciones en ventana.

La gama de cofres de brazos articulados ofrece distintas soluciones técnicas y estéticas para adaptarse a diferentes necesidades de instalación. Incluye los sistemas *K-SET*, caracterizados por sus líneas curvas y diseño atemporal; *K-SET 35*, un sistema multibrazo con salidas de hasta 4 metros y cajón de aluminio con inclinación regulable; *K-SET 30*, con brazos situados en los extremos y salidas de hasta 3,5 metros; y *K-SET 25*, un cofre compacto para salidas de hasta 2,5 metros. ■

www.siplan.com

ALUMINIOS GALISUR

Pérgolas, techos móviles y lamas de protección solar.



Los sistemas de protección solar de **ALUMINIOS GALISUR** permiten vivir y aprovechar el exterior durante todo el año, desde los días más calurosos del verano hasta las tormentas en invierno. Su gama incluye distintas series de protección solar que combinan funcionalidad, calidad, protección, elegancia y estilo en cualquier entorno:

- **PÉRGOLAS:** las pérgolas de última generación de ALUMINIOS GALISUR combinan diseño contemporáneo, funcionalidad y altas prestaciones técnicas para disfrutar del exterior con el máximo confort durante todo el año. Estos sistemas ofrecen una elevada resistencia frente a los agentes atmosféricos y permiten regular la entrada de luz, sombra y ventilación natural mediante lamas orientables motorizadas, favoreciendo un mejor control térmico del

espacio. La compañía dispone de dos soluciones principales: la pérgola bioclimática motorizada *DOHA SUN* y la serie *DOHA ENERGY*.

La pérgola bioclimática *DOHA SUN* es una pérgola motorizada de fácil montaje, con perfilera de corte recto, soportes de 125 X 125 mm y juntas de estanqueidad en EPDM. Ofrece múltiples configuraciones, integración con fachada y cerramientos, iluminación LED en lamas, altavoces Bluetooth y control mediante mando a distancia. Por su parte, la pérgola bioclimática *DOHA ENERGY* incorpora las prestaciones de la *DOHA SUN* y añade placas solares integradas, capaces de generar hasta 2.500 W. Cuenta con estructura de fácil montaje, soportes de 125 X 125 mm, juntas en EPDM, tornillería en acero

inoxidable y opciones como iluminación LED, altavoces Bluetooth y mando a distancia.

- **Techos Móviles:** Dentro de las soluciones de protección solar, los techos móviles de ALUMINIOS GALISUR destacan por su funcionalidad, resistencia y diseño. Su sistema de apertura y cierre permite adaptar el espacio exterior a las condiciones climáticas de cada momento, disfrutando del sol o protegiéndose de la lluvia con total comodidad. Además, pueden incorporar motorización para facilitar aún más su uso mediante el accionamiento con solo pulsar un botón. Fabricados en aluminio de primera calidad, estos sistemas ofrecen una elevada durabilidad y una excelente resistencia a la intemperie. Su diseño elegante y contemporáneo aporta, además, un acabado sofisticado en terrazas, porches, patios y otros espacios exteriores.

ALUMINIOS GALISUR dispone de dos modelos de techo móvil, *TM16* y *TM32*, ambos disponibles en versión manual o motorizada. El techo móvil corredero motorizado *TM32* permite incorporar acristalamientos de hasta 32 mm y cuenta con deslizamiento mediante rodamientos de agujas, escuadras de fundición de aluminio y juntas de estanqueidad con felpudos de lámina y juntas de EPDM, que garantizan la calidad del cierre. Presenta una pendiente mínima de 10° —17,6%—, una luz máxima de 5.000 mm y una anchura de luz ilimitada mediante la unión de módulos.



En los ensayos realizados, el sistema obtuvo la categoría APTO en estanqueidad de cubierta no inundable, sin detectarse goteos ni humedades durante 8 horas de prueba ni en las 24 horas posteriores.

- **LAMAS DE PROTECCIÓN SOLAR:** La firma dispone en su catálogo de lamas fijas, orientables y motorizadas, con diferentes opciones de instalación tanto en vertical como en horizontal. Entre sus modelos destaca la *LAMA 143*, de aluminio y dimensiones 143 X 15 mm, con espesor general de 1,2 mm. Presenta un montaje sencillo mediante ejes metálicos retráctiles, unión entre lamas con pletina de 14,5 X 3,5 mm y remaches de aluminio, además de distintos grados de apertura y bloqueo. Está disponible en versión manual o motorizada.

Por su parte, la *LAMA 210*, también fabricada en aluminio, cuenta con unas dimensiones de 210 X 30 mm y un espesor general de 1,5 mm. Este modelo ofrece opción manual o motorizada, facilidad de conexión mediante bulones a varilla y diferentes grados de apertura, adaptándose a distintas necesidades de control solar y diseño arquitectónico.s.

En palabras de la empresa, *"Invertir en protección solar es sinónimo de convertir cada espacio en un oasis de confort y bienestar en cualquier época del año"*. ■

www.galisur.es

SISTEMAS DELFÍN

SISTEMA ZIP con guiado por cremallera.

SISTEMAS DELFÍN ha desarrollado el **SISTEMA ZIP**, una solución de protección solar exterior basada en un mecanismo de guiado por cremallera en las guías laterales. El sistema está concebido para mantener la tela sujeta durante el funcionamiento y mejorar su ajuste en aplicaciones de fachada, con capacidad para filtrar casi el 100% de la luz solar exterior en función de la apertura y del tejido utilizado.

El **SISTEMA ZIP** se ofrece con distintos tamaños de cajón y acabados, con el objetivo de facilitar su integración en fachadas residenciales. La gama contempla cajones de 90, 100 y 120 mm, además de diferentes configuraciones de instalación y guías compatibles. El cajón de 90 mm, REF. 9185, incorpora tubo reforzado de Ø 50 mm con tapa reforzada y está previsto para sistemas de hasta 7 m de ancho. El cajón de 120 mm, REF. 9265, es un cajón cuadrado con tubo de Ø 80 mm para sistemas de hasta 5 m de ancho y mayor capacidad interior. El cajón de 100 mm, REF. 30.005, puede incorporar tapa inferior normal o reforzada en función del ancho del sistema y permite instalación integrada en techos o fachadas, o instalación visible con soportes.

El guiado lateral del **SISTEMA ZIP** se realiza mediante guías por las que se introduce la cremallera para lograr el ajuste de la tela. La documentación técnica incluye las referencias 9818, 9824, 9826, 30.010 y 30.011, con composiciones formadas por dos perfiles clipados. Según los datos del fabricante, este guiado permite que el estor soporte vientos de hasta 76 km/h, con clasificación de clase 5, y contribuye a limitar la entrada de luz e insectos desde el exterior.

El accionamiento del **SISTEMA ZIP** se realiza mediante motores tubulares mecánicos, vía radio o solares, alojados en el interior del eje de enrollamiento. El funcionamiento eléctrico está orientado a facilitar el ascenso y descenso del estor y a reducir el nivel de ruido durante la maniobra. La opción de motor solar permite una instalación sin cables y sin conexión a la red eléctrica.

La solución se dirige a aplicaciones de protección solar exterior en huecos de fachada, con especial



atención a la integración arquitectónica, el control de la radiación solar y la estabilidad del tejido en condiciones de viento. ■

www.sistemasdelfin.com

BANDALUX

Cortinas inteligentes para el hogar conectado con LYNX.

Con la App LYNX de **BANDALUX** abrir, cerrar o programar las cortinas ya no requiere esfuerzo: desde un smartphone o con la voz, los usuarios pueden gestionar enrollables, verticales, plegables, tradicionales o toldos, en cualquier momento y lugar. Además, la aplicación ofrece integración con otros dispositivos como iluminación, música o ventiladores, creando ambientes personalizados adaptados a cada momento del día.

Un hogar más seguro y eficiente.

LYNX no sólo aporta comodidad, sino también seguridad y ahorro energético. Permite programar escenas automáticas en función de la hora, la luminosidad o la temperatura, optimizando el uso de la luz natural. También ofrece la opción de simular presencia cuando el hogar está vacío, reforzando la tranquilidad de los residentes.

Tecnología intuitiva y sin obras.

El sistema se instala de manera sencilla y sin necesidad de cables a la vista, garantizando la estética del hogar.

Su ecosistema de dispositivos incluye:

- **TRI SENSOR**, que mide temperatura, luz y movimiento para maximizar la automatización.
- **GATEWAY**, que centraliza todas las conexiones.
- **SMART DRIVE**, que convierte cualquier cortina motorizada en inteligente.
- **WALL MOTE**, un control táctil operativo incluso sin Internet.
- **SMART PLUG**, que gestiona otros aparatos y amplía el alcance del sistema.

Disponibilidad y soporte especializado.

La aplicación LYNX está disponible en Google Play y App Store, y es compatible con Amazon Alexa y Google Home. BANDALUX complementa el servicio con configuración gratuita de cortinas inteligentes, instalación profesional y soporte técnico especializado.

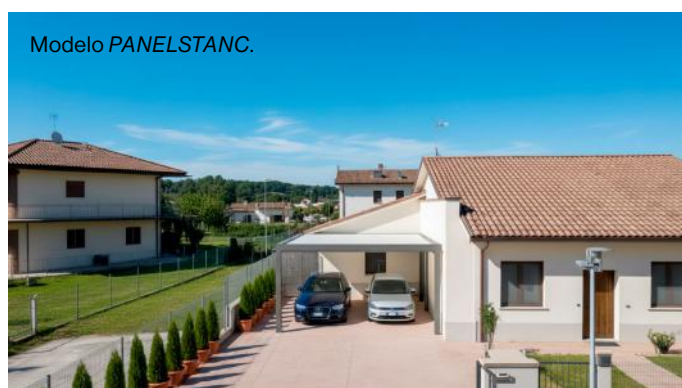
LYNX transforma la gestión del hogar en una experiencia más cómoda, segura y eficiente, poniendo la domotización al alcance de todos. ■



www.bandalux.es

INNALTECH

Reúne cuatro gamas en el CATÁLOGO de PÉRGOLAS 2026.



INNALTECH presenta el CATÁLOGO de PÉRGOLAS 2026, una propuesta centrada en el diseño y fabricación de soluciones exteriores personalizadas mediante perfiles y accesorios propios. La



gama está orientada a proyectos que requieren integración arquitectónica, protección solar, cerramientos, automatización o generación fotovoltaica en espacios exteriores.

El catálogo se organiza en cuatro líneas principales. *BIOSTANC*, la gama de pérgolas bioclimáticas de INNALTECH, incorpora un sistema patentado de orientación de lamas de doble eje. Puede equiparse con mecanismos y accesorios motorizados para adaptar el espacio exterior a distintas condiciones climáticas y minimizar la entrada de agua.

La línea *SOLARSTANC* integra paneles fotovoltaicos en la cubierta de la pérgola, combinando sombra y generación de energía. Está diseñada para aplicaciones en las que la cubierta exterior debe aportar protección solar y producción energética.

PANELSTANC reúne cubiertas técnicas y carports. Se configura como una cubierta opaca para exteriores o aparcamientos, con paneles instalados mediante el sistema de machihembrado. Permite distintas dimensiones y configuraciones, incluida la integración de paneles fotovoltaicos, lamas bioclimáticas orientables y cerramientos fijos o correderos bajo una misma estética.

La cuarta línea, *BRISE*, está enfocada a la protección solar y la privacidad mediante lamas y celosías fijas o correderas. Estas soluciones emplean lamas y tubos de aluminio procedentes del sistema *CLOSED* de INNALTECH.

El catálogo incluye opciones de personalización como screens, domótica, acristalamientos, placas fotovoltaicas, lacados, texturas, iluminación LED integrada y calefactores. ■

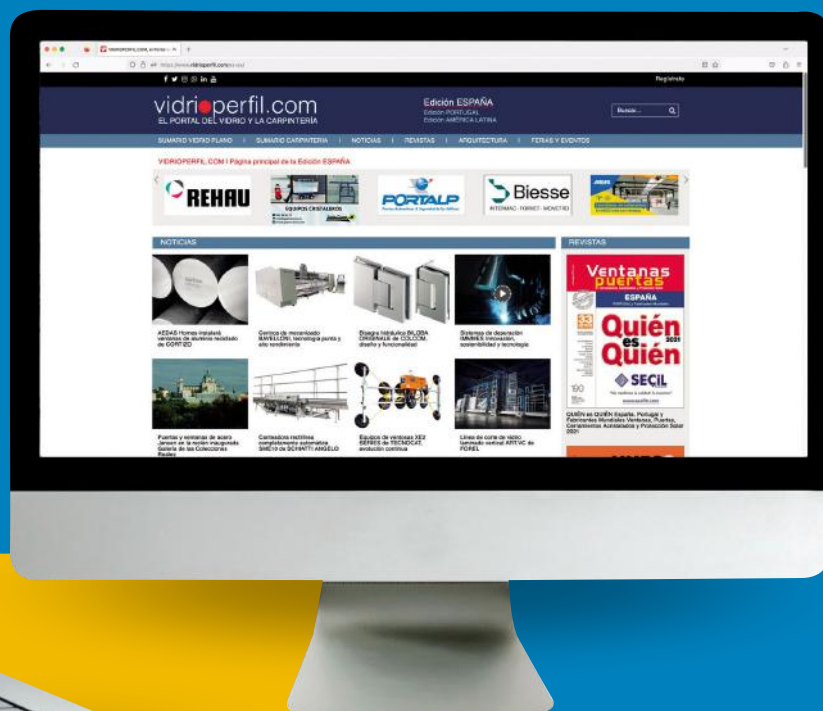
www.innaltech.com

En la próxima revista
número 217, podrá ver la
(Segunda parte) del
Especial
**PROTECCIÓN
SOLAR**



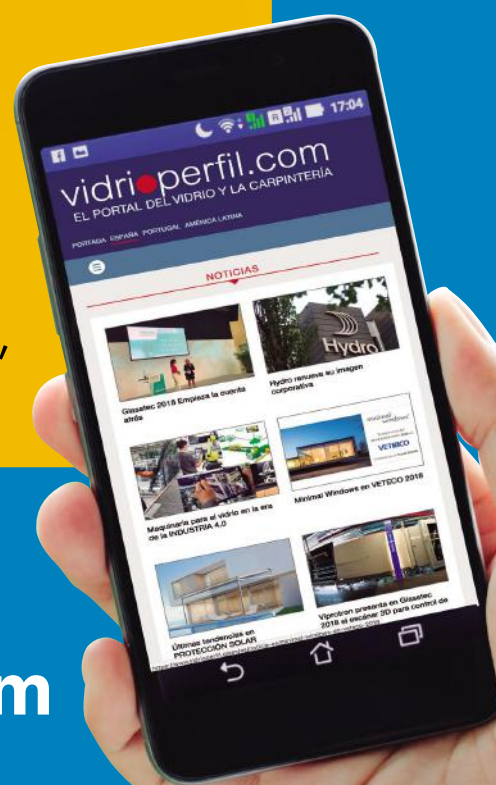
vidrioperfil.com

EL PORTAL DE LA CARPINTERÍA Y EL VIDRIO



**DISEÑO
RESPONSIVE**

adaptado a ordenadores,
tablets, móviles...



Síguenos en:



Descúbralo en
www.vidrioperfil.com



**QUIERO ANUNCIARME
EN ESTE PORTAL**

Ir al Sumario

Ir al Índice de Anunciantes

NET3

comunicación

Word cloud containing various digital marketing and communication terms:

- Google Ads
- Facebook
- LinkedIn Ads
- Instagram
- Youtube
- Notas de prensa
- TikTok
- Miniaturas
- Entrevistas
- Supervisión técnica
- Comunicación
- Banners
- Opinión
- Google Analytics
- Branding
- Podcasting
- SEM
- Plan de contenidos
- Diseño
- Copywriting
- Análisis de resultados
- WhatsApp Business
- Descripciones para vídeo
- Grabación
- UTM
- Catálogos
- Relaciones con medios
- Edición de textos
- Plan de redes
- Artículos de producto
- Edición de vídeo
- Hashtags
- Traducción
- Fotografía
- SEO
- Márketing
- Blog
- Anuncios
- Páginas publicitarias

Bruc 48, 08010 - BARCELONA - España

Tel.: +34 - 93 412 07 64

contenidos@net3.es

net3.es

PP3 Grupo
PROPORCIÓN 3

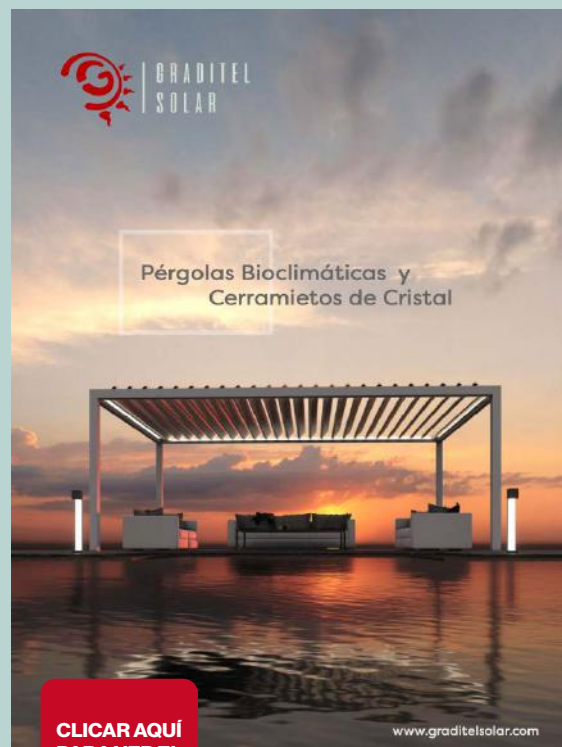
Suscríbase aquí

NET3 COMUNICACIÓN

**PROMOCIONA
TU CATÁLOGO
O TU VIDEO
EN NUESTRAS
PUBLICACIONES**

Catálogos Desde 2021

*Difunde
masivamente
tu video o tu
catálogo*



**CLICAR AQUÍ
PARA VER EL
CATÁLOGO**

VideoProductos Desde 2020



Síguenos en:



CONTRATA tu **VideoProducto** o tu **Catálogo**

al e-mail REDACCION@VIDRIOPERFIL.COM o al teléfono +34 93 412 07 64



ROI amplía su fábrica con líneas más modernas y avanzadas

ROI presenta la nueva ampliación de su fábrica y de las líneas de producción, una mejora que incluye la renovación de los centros de trabajo para la producción de ventanas de madera, implantando nuevas líneas de mecanizado, más modernas, sofisticadas y precisas con las que se ha obtenido un notable aumento de la capacidad de producción y de la calidad.



El compromiso de **ROI** es estar siempre a la vanguardia de los fabricantes de ventanas de madera, por ello es una marca que está en constante evolución, realizando nuevas inversiones y desarrollando nuevos proyectos para mejorar el producto, el servicio y la calidad.

La ampliación y mejora en los sistemas de producción de una fábrica no pasa sólo por introducir nuevas máquinas, sino que es preciso formar a los técnicos y mejorar todos los protocolos de trabajo, cosa que ROI hace constantemente para tener el mejor equipo humano posible. Teniendo en cuenta que ROI es una de las fábricas

más preparadas de ESPAÑA, tanto técnicamente como en recursos humanos, y con un nivel de calidad más alto.

Aprovechando las novedades en las nuevas líneas y en los procesos de fabricación, ROI ha ampliado su cartera de productos lanzando al mercado nuevas soluciones para los cerramientos de madera, dando más posibilidades a los proyectos de sus clientes para poder enfrentarse a nuevos retos con las máximas prestaciones y la mejor calidad en los acabados de barniz al agua, que ROI aplica con gran precisión y con las máximas garantías

gracias a sus sistemas robotizados.

Esta nueva mejora de la fábrica ha supuesto para ROI una importante inversión de tiempo y recursos y representa una firme apuesta de la empresa por continuar reforzando su capacidad productiva, consolidándose hoy en día como una de las fábricas de ventanas de madera más modernas de ESPAÑA. ■

DEKO GRUP-35 - ROI

GOLMÉS - Lleida

España

comercial@roi.es

www.roi.es

“Este año tenemos una agenda llena de eventos internacionales”

Con 20 años de experiencia en el sector de la carpintería de PVC, la firma MÜCHTEK afronta los desafíos del presente con avanzada tecnología, una extensa red de talleres certificados y presencia permanente en las principales ferias y eventos de esta industria.

Entrevista a **Karina Poliak** - Gerente de marketing de **MÜCHTEK**.

¿Cómo definiría la posición actual de MÜCHTEK tras 20 años de trayectoria, y qué peso tienen hoy sus soluciones de carpintería de PVC, productos arquitectónicos y Red de Elaboradores en su posicionamiento en ARGENTINA y AMÉRICA LATINA?

Efectivamente MÜCHTEK atraviesa un sólido proceso de expansión internacional. Tras 20 años de trayectoria, hemos logrado consolidarnos en el mercado argentino junto a una amplia red de talleres elaboradores certificados. Ese modelo sigue creciendo en AMÉRICA LATINA, con presencia activa en 16 países y con potencial aún para continuar expandiéndose hacia nuevos mercados.

A su vez, crece nuestra capacidad productiva y el portfolio de soluciones. Con el PVC como materia prima, contamos con más de 10 sistemas de carpinterías de medianas y altas prestaciones que responden a las exigencias de distintos mercados internacionales. A esto se suma la Línea *IN & OUT DESIGN*, productos arquitectónicos versátiles, de alta calidad y resistencia, que permiten revestir, ambientar y transformar espacios con eficiencia.

Tras la participación de MÜCHTEK en 2025 en eventos como CASA FOA





Stand de MÜCHTEK en EXPO REVESTIR 2026.

en CÓRDOBA, EXPO CONSTRUIR, EXPO CONSTRUYE en PUNTA DEL ESTE, EXPOCONSTRUCCIÓN & EXPO DISEÑO en COLOMBIA, FEVENT en CHILE, BATEV, EXPO REAL ESTATE en ARGENTINA y CASA FOA en MADERO HARBOUR, ¿Cómo valorar los resultados que se obtuvieron en términos de prescripción, contactos profesionales, oportunidades comerciales y visibilidad de marca?

Estos espacios de contacto e intercambio son clave para MÜCHTEK. Los valoramos porque nos permiten demostrar la calidad de nuestros productos y la seriedad con la que trabajamos día a día. Nuestras filiales y clientes en AMÉRICA LATINA nos solicitan estar presentes en estos eventos para que puedan vivir la experiencia MÜCHTEK de primera mano: comprobar las ventajas del PVC, sus prestaciones y la tecnología que aplicamos en cada solución.

Cada feria internacional en la que participamos se integra a nuestro calendario anual y se convierte en una fecha estratégica dentro de nuestra expansión comercial.

De cara a 2026, ¿en qué ferias y eventos tiene previsto participar MÜCHTEK, especialmente en VETECO en MADRID, FESQUA, EXPO AMEVEC u otras convocatorias del sector de la construcción, la ventana y la envolvente en AMÉRICA LATINA, EUROPA o ESTADOS UNIDOS?

Este año tenemos una agenda llena de eventos internacionales. Iniciamos en EE.UU. con la Feria IBS en febrero, en marzo estuvimos en EXPO CONSTRUYE en URUGUAY y en EXPO REVESTIR en BRASIL con un gran stand donde presentamos toda la línea IN& OUT DESIGN. Esta es la primera edición de la Expo en la que participa-

mos y fue una experiencia única para nuestra marca. En abril fuimos parte de la BIOFERIA y en mayo de EXPO CONSTRUIR con un novedoso stand en ARGENTINA. En junio hemos estado en BATEV, con un gran stand de 210 m² y todas nuestras soluciones en PVC. En agosto en EXPO REAL ESTATE y en septiembre FESQUA en BRASIL. En octubre estaremos presentes en CASA FOA, el evento de diseño e interiorismo más importante de la región LATAM y en la BIENAL DE ARQUITECTURA "HABITAR LO EXTREMO" y en el mes de noviembre, en VETECO en MADRID, España, con un novedoso stand y la participación especial de los ganadores de la segunda edición del PREMIO MÜCHTEK ARQUITECTURA 2025/2026.

¿Qué objetivos específicos tendrá la participación de MÜCHTEK en VETECO en MADRID, España, y qué



Stand de MÜCHTEK en VETECO 2024.

mensaje quiere trasladar la compañía al mercado español y europeo en torno al PVC, la eficiencia, el diseño y la industrialización de la carpintería?

En esta oportunidad, la empresa ocupará el **Stand 10D20** en el **Pabellón 10**, donde presentará todas sus soluciones en PVC eficientes y de la más alta calidad, que dan respuesta a las exigencias de la arquitectura moderna. MÜCHTEK, con una amplia trayectoria en el mercado latinoamericano, está siempre a la vanguardia de la industria presentando innovaciones constantes en sus líneas de carpinterías, incorporando nuevas soluciones que le permiten expandirse a nuevos mercados y siempre con tecnología, eficiencia y diseño como ejes fundamentales de sus desarrollos.

¿Qué acciones promocionales, encuentros con profesionales,

presentaciones de producto o actividades de networking está preparando MÜCHTEK para reforzar su presencia en VETECO y generar oportunidades con prescriptores, elaboradores, constructoras y empresas del sector?

Los visitantes podrán encontrarse con la Línea *EVOLUTION*, un sistema mixto fijo móvil ideal para proyectos exigentes en altura o frente a climas extremos debido a sus grandes cualidades técnicas y a la tecnología aplicada. A su vez, dentro de las correderas se presentará la Línea *PRIME* de dos hojas, la más elegida en el mercado latinoamericano para residencias y viviendas multifamiliares por su versatilidad de uso y unas dimensiones que se adaptan a todo tipo de proyectos arquitectónicos.

Entre las novedades para esta nueva edición de VETECO, MÜCHTEK

presenta la Línea *ENERGY 76*, y la *FUTURE SINGLE HANG*, el primer modelo guillotina de la marca, en un portfolio que actualmente cuenta con más de 10 sistemas diferentes que dan respuesta al mercado latino y norteamericano.

En el stand, la empresa también exhibirá la Línea *IN&OUT DESIGN*, junto con la Línea *WALL PANEL*, revestimientos, tubulares y tarimas de PVC, una gama de soluciones para uso interior y exterior disponible en una amplia variedad de colores y texturas, alineada con las tendencias globales en arquitectura e interiorismo.

En relación con el PREMIO MÜCHTEK ARQUITECTURA 2025/2026, centrado en obras con carpinterías de PVC y en la luz natural como recurso arquitectónico, ¿qué



Stand de MÜCHTEK en BATEV 2026.

“EI PREMIO MÜCHTEK DE ARQUITECTURA es un proyecto que impulsamos desde hace tres años. En 2024 realizamos la primera edición y este año concretamos la segunda con un crecimiento muy significativo”.

papel juega esta iniciativa dentro de la estrategia de promoción, prescripción y relación con arquitectos, estudios y desarrolladores?

EI PREMIO MÜCHTEK DE ARQUITECTURA es un proyecto que impulsamos desde hace tres años. En 2024 realizamos la primera edición y este año concretamos la segunda, con un crecimiento muy significativo en la cantidad de obras presentadas por categoría. Se sumaron nuevos estudios de arquitectura y talleres elaboradores

de toda AMÉRICA LATINA, exhibiendo proyectos donde las carpinterías son protagonistas en el diseño y la funcionalidad de las edificaciones.

Actualmente no existe en la región un reconocimiento de estas características: un premio que evalúe obras finalizadas poniendo el foco en la envolvente en el diseño de la luz y en el aporte concreto de las carpinterías al confort de quienes habitan los espacios. Ese diferencial lo vuelve único y cada vez más valorado por

estudios, desarrolladores y por los talleres de nuestra red, que encuentran en el certamen un escaparate para mostrar su trabajo en distintas latitudes, climas y geografías. En todos los casos, las carpinterías MÜCHTEK dan respuesta a las exigencias de los profesionales. ■

MÜCHTEK
TECNOFILES GROUP
CABA - Argentina
perfiles@muchtek.com
www.muchtek.com

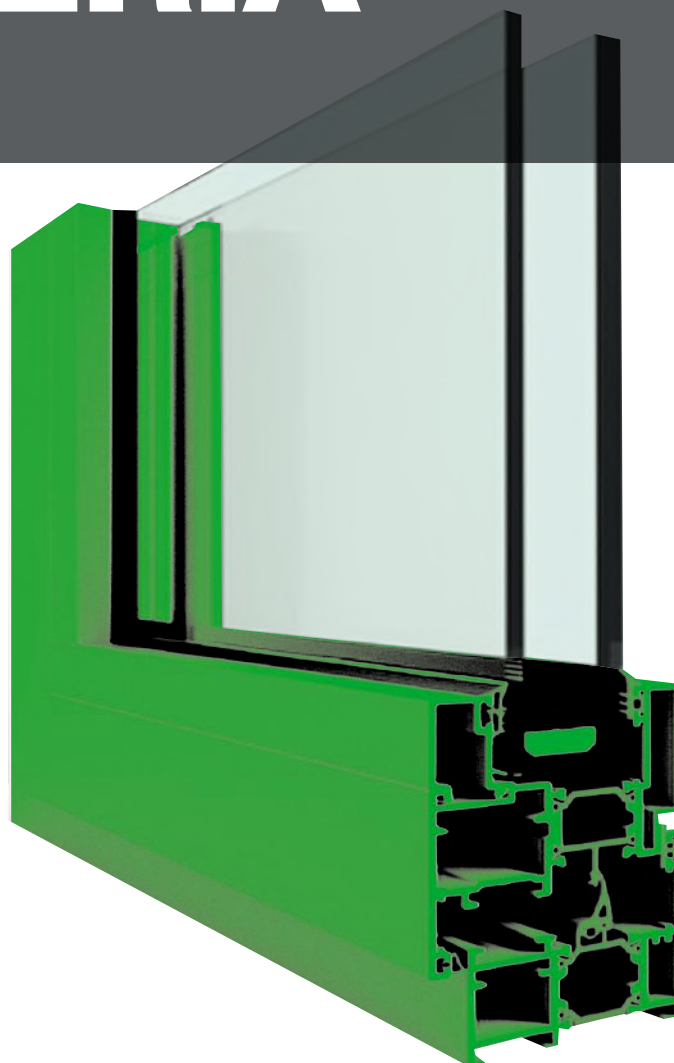
Especial **SISTEMAS** de **CARPINTERÍA**

(Segunda parte)

En nuestro anterior número les ofrecimos la primera parte de este especial dedicado a los **SISTEMAS** de **CARPINTERÍA**, un recorrido por la evolución que está experimentando este segmento y por algunas de las soluciones más representativas que actualmente ofrece el mercado. Pudimos comprobar cómo las crecientes exigencias en materia de eficiencia energética, confort, sostenibilidad y diseño han impulsado el desarrollo de productos cada vez más avanzados, capaces de responder a las necesidades de una arquitectura en constante transformación.

Lejos de tratarse de un mercado estático, los sistemas de carpintería continúan evolucionando gracias a la incorporación de nuevos materiales, procesos de fabricación más eficientes y soluciones técnicas que mejoran las prestaciones sin renunciar a la libertad de diseño. Fabricantes de todo el mundo siguen invirtiendo en innovación para desarrollar perfiles más resistentes, sistemas de apertura más versátiles, mejores niveles de aislamiento y una integración cada vez mayor con el resto de la envolvente del edificio.

La tendencia hacia edificios de consumo energético casi nulo y la creciente demanda de viviendas más confortables, sostenibles y conectadas han convertido a la carpintería en un componente estratégico. La reducción de las pérdidas térmicas, el aislamiento acústico, la seguridad y la durabilidad se combinan con diseños que apuestan por perfiles más esbeltos, grandes superficies acristaladas y una amplia variedad de acabados y colores.



La digitalización también está transformando el sector mediante la integración de soluciones domóticas, automatización y tecnologías de fabricación más avanzadas. Al mismo tiempo, el compromiso con la economía circular impulsa el uso de materiales reciclables y procesos más sostenibles. En esta Segunda Parte ampliamos nuestro recorrido con nuevos fabricantes y soluciones que reflejan el elevado nivel tecnológico y la constante evolución de un mercado preparado para responder a los retos presentes y futuros de la construcción.

A continuación les presentamos algunos de los sistemas de carpintería de primeras marcas del sector. ►

ITESAL

Sistema practicable de alta eficiencia y diseño *IT-71 NG*.

El sistema de ventana y puerta practicable *IT-71 NG* de la firma **ITESAL** es un perfecto ejemplo de cómo unir innovación, eficiencia y diseño en un solo sistema.

Diseñado para ofrecer el máximo aislamiento térmico y acústico, este innovador sistema garantiza una eficiencia energética excepcional, ayudando a reducir el consumo de calefacción y aire acondicionado en su hogar.

Fabricado con materiales de alta calidad, este sistema premium de gama alta combina durabilidad, resistencia y una estética elegante que se adapta a cualquier estilo arquitectónico. Gracias a su avanzada tecnología, proporciona un sellado hermético que protege del frío, el calor y el ruido exterior, creando un ambiente interior más confortable durante todo el año.

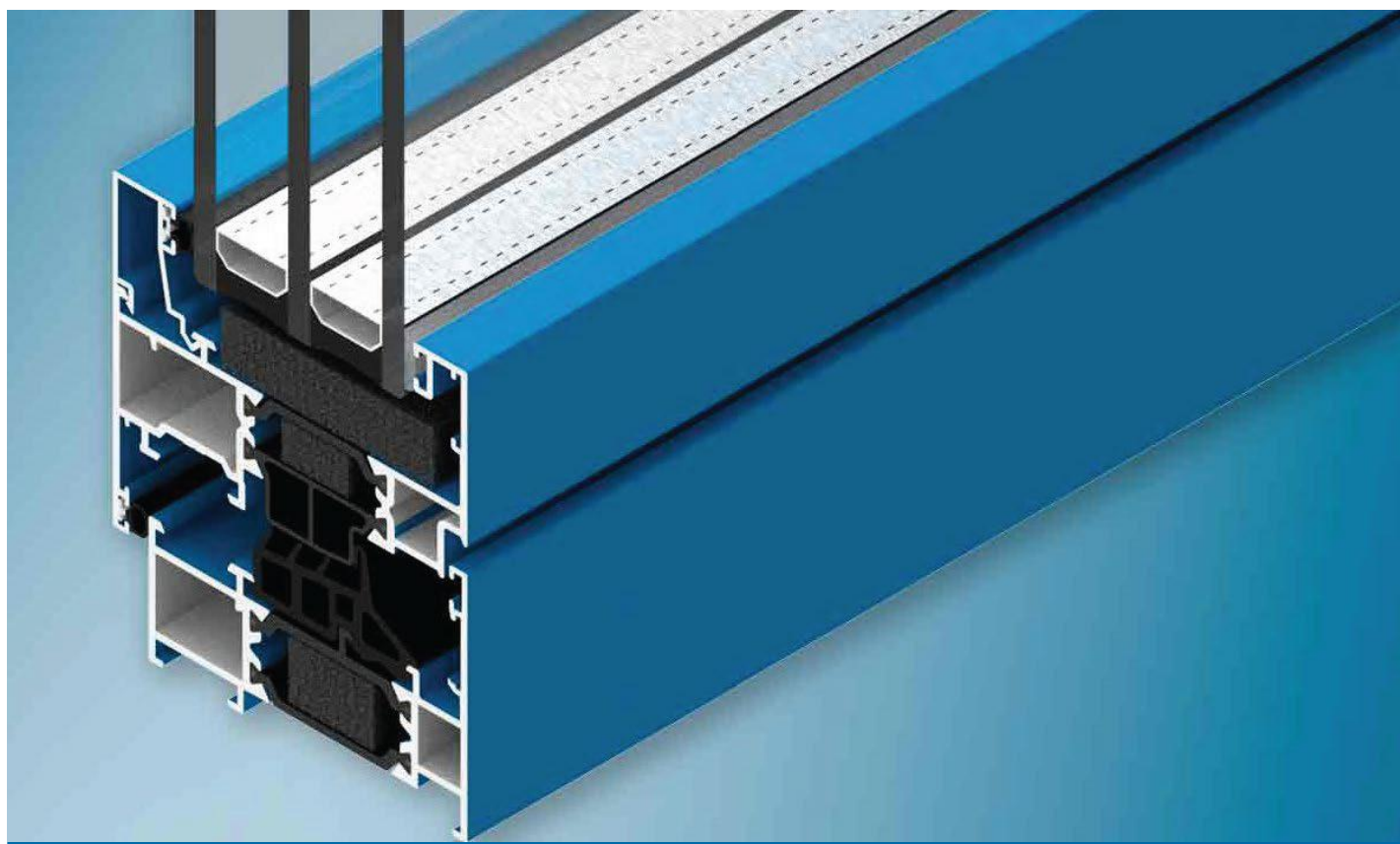
Es ideal para viviendas habituales y proyectos de alto nivel, este sistema de ventanas y puertas no solo mejora el bienestar en el hogar, sino que también representa una inversión inteligente al

contribuir a un importante ahorro energético y económico a largo plazo.

Entre sus principales características técnicas destacan las siguientes:

- Sistema de carpintería, para ventanas y puertas con rotura de puente térmico, de alta gama con excelentes prestaciones mecánicas y térmicas.
- Dimensiones base del sistema: Marco: 71 mm; Hoja: 79 mm.
- Varillas de poliamida de baja conductividad de 36 mm. en el marco y 32 mm. en la hoja, reforzadas con fibra de vidrio y cordón termofusible.
- Espesor máximo de vidrio: 58 mm.
- Doble escuadra interior y exterior, que garantizan un inglete de gran calidad.
- Espesor general de perfiles: 1,5 mm en ventana y 1,6 mm en puerta. ■

www.itesal.es



SOPENA INNOVATIONS

Corredera GS-120 RT.

La corredera GS-120 RT de **SOPENA INNOVATIONS** es un sistema de carpintería corredera con rotura de puente térmico, diseñado para grandes superficies acristaladas y cargas de hasta 500 kg por hoja, con motorización a partir de 300 kg. Incorpora cierre multipunto y juntas de estanqueidad en EPDM triextrusión, que mejoran la permeabilidad al aire, la estanqueidad y el aislamiento acústico.

Su diseño parte de un marco de dos carriles con sección de 120 mm y una hoja de 50 X 53 mm, dimensiones que permiten resolver cerramientos de uso residencial o terciario con hojas de gran formato.

El sistema presenta un espesor medio de perfil de 1,8 mm, lo que contribuye a la estabilidad del conjunto frente a las cargas derivadas del acristalamiento y del uso continuado. La rotura de puente térmico se realiza mediante poliamidas de 14,8 mm tanto en marco como en hoja, una solución destinada a reducir la transmisión térmica a través de los perfiles de aluminio y mejorar el comportamiento energético del cerramiento.

En cuanto al acristalamiento, la corredera dispone de una altura de galce de vidrio de 15 mm y admite

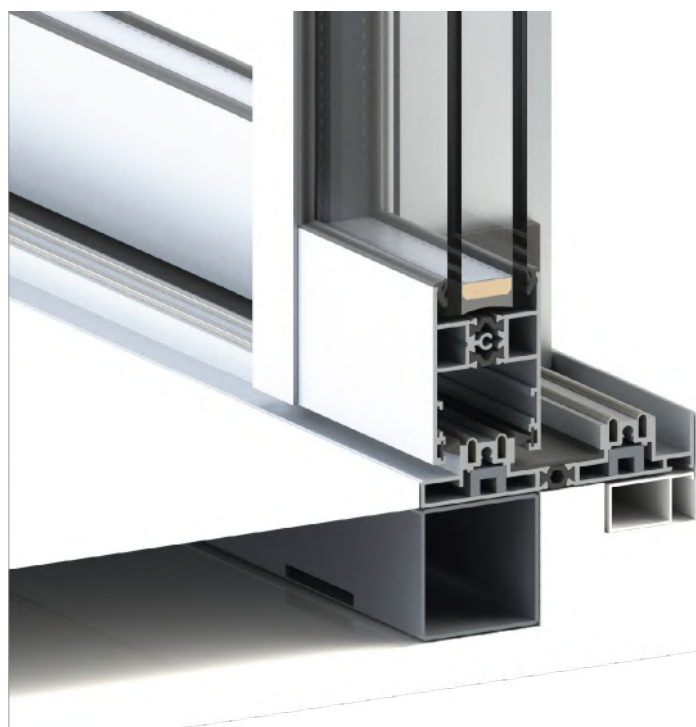


vidrios de hasta 42 mm de espesor, lo que permite incorporar composiciones de doble acristalamiento con prestaciones térmicas y acústicas adaptadas a las exigencias del proyecto.

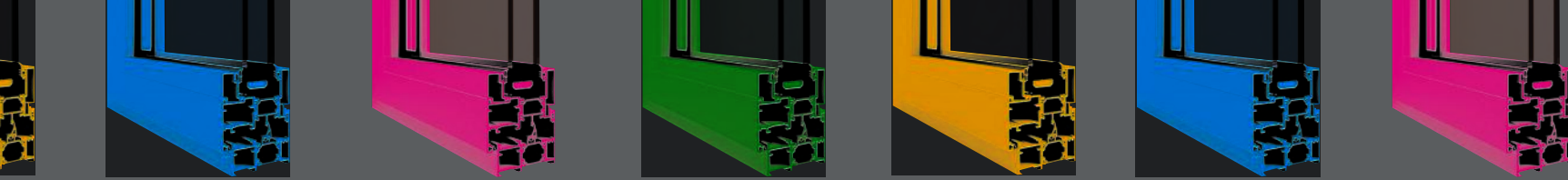
La corredera GS-120 RT incorpora mecanismos de cierre multipunto y permite alcanzar un peso máximo de hasta 500 kg por hoja, de acuerdo con las normas UNE-EN 13126-16:2008 y EN 1191:2008. Esta característica la hace adecuada para cerramientos de gran formato, donde la seguridad de maniobra, la resistencia del herraje y la estabilidad del conjunto resultan determinantes.

El sistema ha sido ensayado en el LGAI TECHNOLOGICAL CENTER según la norma UNE-EN 14351-1:2006+A2:2017, obteniendo clase 4 de permeabilidad al aire, A9 de estanqueidad al agua y C5 de resistencia al viento, sobre una muestra de 2.500 X 2.200 mm, lo que confirma sus prestaciones para cerramientos de altas exigencias.

Desde el punto de vista térmico, la corredera GS-120 RT alcanza una transmitancia $U_w = 1,8 \text{ W/m}^2\text{K}$, calculada según EN ISO 10077-2:2012 con doble acristalamiento 6-20-4 bajo emisivo con argón al 85%, $U_g = 1,0 \text{ W/m}^2\text{K}$ y dimensiones de 2.500 X 2.200 mm. Para otras dimensiones o vidrios debe consultarse la transmitancia específica. El sistema es válido para las zonas climáticas CTE 2013 A, B, C, D y E y está disponible en acabados RAL, bicolor, texturados, maderas y anodizados. ■



www.gruposopena.com



GRUPO AYUSO

Puerta plegable MAX.

La tendencia hacia espacios diáfanos, luminosos y conectados con el exterior ha impulsado el desarrollo de sistemas de carpintería capaces de resolver grandes dimensiones sin renunciar a prestaciones ni facilidad de uso. En esta línea se enmarca la puerta plegable MAX de **GRUPO AYUSO**, una solución diseñada para responder a los retos técnicos y funcionales de los cerramientos de gran formato.

La puerta plegable MAX permite la apertura total del hueco mediante un sistema plegable robusto y preciso, capaz de soportar hojas de grandes dimensiones y peso elevado. Este tipo de solución resulta especialmente adecuada para proyectos residenciales de alta gama, espacios contract, hoteles o restauración, donde la continuidad entre interior y exterior es un valor arquitectónico y experiencial clave.



Uno de los aspectos más destacados del sistema es el equilibrio entre tamaño y usabilidad. A pesar de sus grandes dimensiones, la puerta plegable MAX ha sido concebida para garantizar una maniobrabilidad fluida y un uso cómodo, aspecto fundamental cuando se trabaja con hojas de gran peso. La atención al detalle en herrajes, guiado y ajuste asegura un funcionamiento fiable y duradero, incluso en configuraciones exigentes.

Desde el punto de vista de las prestaciones, la puerta plegable MAX se adapta a las demandas actuales en materia de eficiencia energética y confort. Es compatible con acristalamientos de altas prestaciones, lo que permite cumplir con los requisitos térmicos y acústicos de la envolvente, tanto en obra nueva como en rehabilitación. De este modo, la apertura máxima no implica una renuncia al rendimiento cuando el sistema se encuentra cerrado.

El diseño del sistema responde también a la tendencia hacia perfiles más estilizados y una mayor superficie acristalada. La presencia visual del aluminio se reduce, potenciando la entrada de luz natural y reforzando la relación visual con el entorno. Esta ligereza estética se combina con una estructura sólida, pensada para ofrecer estabilidad y seguridad en el uso diario.

En términos de fabricación e instalación, MAX se ha desarrollado bajo criterios de industrialización y simplificación. La estandarización de componentes facilita

el trabajo en taller y optimiza los tiempos de montaje en obra, reduciendo la complejidad y mejorando la calidad final del conjunto.

Con la puerta plegable MAX, GRUPO AYUSO ofrece una respuesta clara a uno de los grandes desafíos del sector: hacer posible la arquitectura de grandes aperturas con sistemas fiables, eficientes y pensados para un uso real, alineados con las nuevas exigencias técnicas y de diseño del mercado. ■

www.grupoayuso.org

EXTRUGASA

Sistema QUINARQ para fabricación industrializada.

En la edificación, los talleres de carpintería de aluminio ya no compiten solo en capacidad productiva, sino en eficiencia operativa. Los plazos se acortan, los proyectos son más complejos y la exigencia técnica aumenta.

En este contexto, reducir tiempos no es trabajar más rápido, sino trabajar bajo un modelo industrializado. Un taller eficiente ya no depende únicamente de su layout o de su maquinaria. La verdadera transformación viene de integrar sistemas que estén diseñados para producir mejor. La industrialización se construye sobre tres pilares:

- Procesos en flujo continuo.
- Automatización y control logístico.
- Sistemas de carpintería pensados para simplificar la producción.

En este sentido, el sistema de **EXTRUGASA QUINARQ** deja de ser solo una gama de producto para convertirse en una herramienta productiva. **QUINARQ** nace con una premisa clara: mejorar la productividad en el taller a través de la estandarización y la industrialización. Su enfoque se basa en reducir la complejidad estructural del taller:

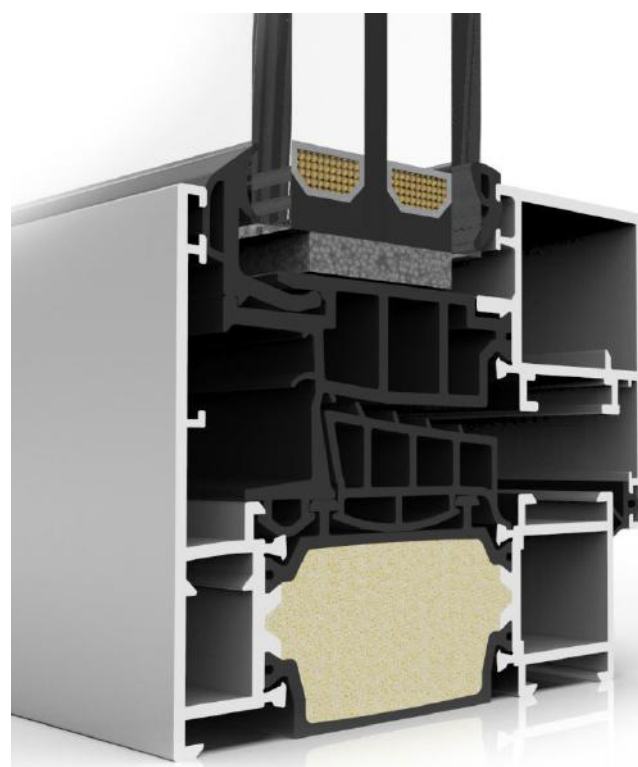
- Uso de los mismos perfiles en diferentes soluciones.
- Un mismo troquel para todas las series practicables.
- Compatibilidad de accesorios entre sistemas.
- Herramientas comunes para toda la gama.
- Procesos de ensamblado que siguen un mismo patrón.

Esto permite que el taller funcione como una línea productiva coherente, no como un conjunto de operaciones independientes.

Una de las grandes aportaciones de **QUINARQ** al taller industrializado es la optimización de recursos mediante una base técnica común:

- Se reduce el número de referencias en stock.
- Se simplifica la gestión de materiales.
- Se optimiza el espacio en taller.
- Se minimizan errores operativos.

En la práctica, esto se traduce en menor fricción operativa en el día a día y mayor capacidad productiva



Sistema de carpintería de aluminio QUINARQ.

con los mismos medios. Tal y como está desarrollado el sistema, con los mismos accesorios se puede fabricar la mayoría de los sistemas de la gama, reduciendo la complejidad y mejorando los tiempos.

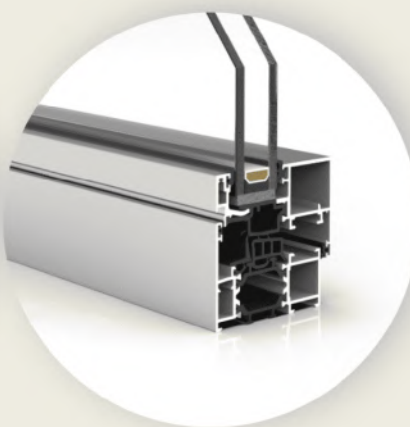
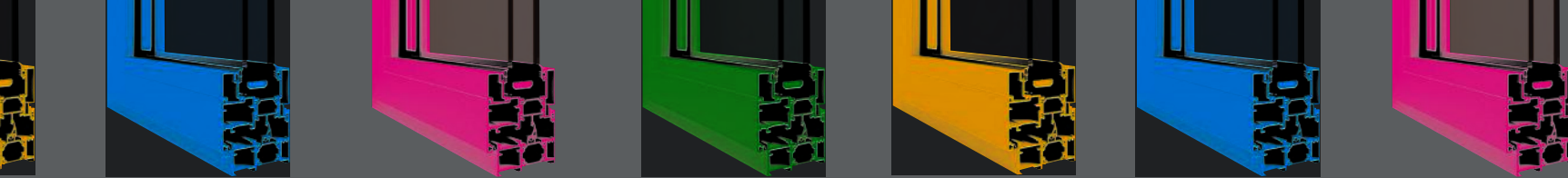
Uno de los mayores enemigos del rendimiento son las interrupciones:

- Cambios de configuración.
- Ajustes entre series.
- Adaptación de herramientas.
- Reaprendizaje de procesos.

QUINARQ elimina gran parte de estas fricciones gracias a su estandarización:

- Los procesos de fabricación son prácticamente idénticos entre series.
- El operario trabaja con una lógica repetitiva y optimizada.
- Se reducen drásticamente los tiempos de preparación.

El resultado es un taller que funciona en flujo continuo, con menos tiempos muertos y mayor rendimiento por operario. Industrializar no solo impacta en la veloci-



El sistema de carpintería de aluminio *QUINARQ* permite una máxima industrialización y optimización de la producción.

***QUINARQ* optimiza la producción en carpinterías de aluminio mediante estandarización, reducción de complejidad, eficiencia operativa, calidad y escalabilidad.**

dad, sino también en la calidad. Así, *QUINARQ* reduce la variabilidad del proceso, lo que permite:

- Mayor repetitividad en los resultados.
- Menor dependencia del factor humano.
- Reducción de incidencias.
- Control más preciso en cada fase.

La estandarización de los sistemas *QUINARQ* permite optimizar los procesos de fabricación de los sistemas

de carpintería de aluminio, alineándose con las exigencias del CTE (Código Técnico de la Edificación) y las tendencias de industrialización del sector.

Asimismo, uno de los grandes retos del sector es combinar diseño y eficiencia. *QUINARQ* resuelve esta ecuación con un enfoque claro: distintas soluciones y acabados estéticos sobre una misma base técnica que permite:

- Adaptarse a distintos proyectos sin cambiar la lógica de fabricación.
- Mantener la eficiencia incluso en diferentes series.
- Evitar sobrecostos derivados de la complejidad.

Hoy, los talleres más competitivos no son los que producen más, sino los que producen mejor. Integrar un sistema como *QUINARQ* significa:

- Reducir tiempos de fabricación.
- Simplificar operaciones.
- Optimizar recursos.
- Mejorar la calidad final.
- Mayor escalabilidad. ■

www.extrugasa.com

GRUPO SOSOARES

Ventana con rotura de puente térmico ST.

La gama *ST* de **GRUPO SOSOARES** se configura como un sistema con rotura de puente térmico, orientado a aplicaciones en carpintería de aluminio que requieren prestaciones térmicas y acústicas en línea con las exigencias actuales de la edificación. La gama se estructura en cuatro configuraciones estéticas —*RECTA*, *OVAL*, *OCULTA* y *STEEL*—, incluyendo esta última una variante en aluminio que reproduce la estética del acero sin renunciar a las prestaciones del sistema base. A nivel constructivo, el sistema dispone de marcos fijos de 71, 77 y 78 mm, y marcos móviles entre 70 y 85 mm según la línea. Es compatible con canal europeo y canal 16, integra juntas de EPDM para estanqueidad y emplea poliamidas de 39 mm (marco fijo) y 35 mm (marco móvil) para la rotura de puente térmico. Su diseño permite la integración de perfiles térmicamente mejorados combinados con acristalamiento doble o triple, con espesores comprendidos entre 18 y 54 mm en las líneas *RECTA*, *OVAL*

Gama *ST* - *STEEL*.



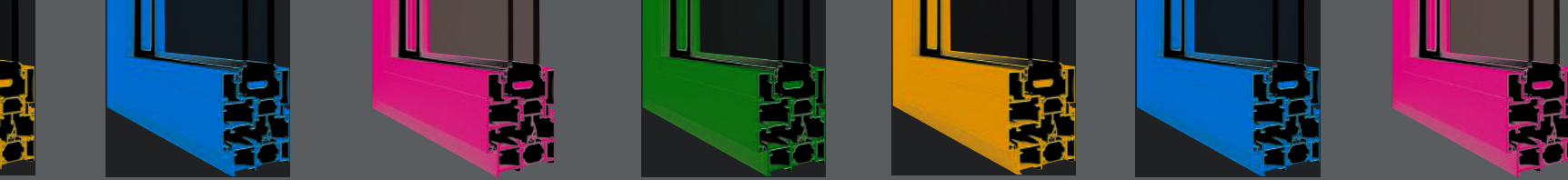
y *STEEL*, y entre 28 y 32 mm en la línea *OCULTA*.

La gama *ST* permite diferentes tipologías de apertura, incluyendo practicables interiores y exteriores de una o dos hojas, oscilobatientes, basculantes, proyectantes, oscilo-paralelas y plegables de hasta siete hojas. Los pesos máximos por hoja alcanzan los 150 kg en practicables, 180 kg en puertas y oscilobatientes, y hasta 160 kg en sistemas oscilo-paralelos. En ensayos conforme al marcado CE según la norma EN 14351-1:2006 + A1:2010, el sistema ha obtenido Clase 4 en permeabilidad al aire, Clase E1350 en estanqueidad al agua y Clase C5 en resistencia al viento, situándose dentro de los niveles más exigentes en carpintería de exterior. ■

www.grupososoares.pt



ST con triple acristalamiento.



WICONA

Ventana practicable *WICTEC 70 SG*.

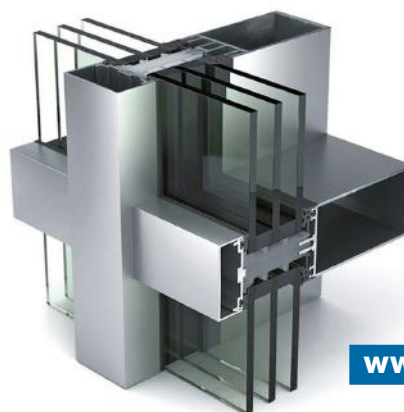
WICTEC 70 SG es la ventana practicable de **WICONA** con apertura hacia el interior y acristalamiento estructural, diseñada para satisfacer las máximas exigencias arquitectónicas y ofrecer el mayor confort de uso, así como la máxima entrada de luz natural con un mínimo perfil visto.

El marco exterior de la ventana *WICTEC 70 SG* se integra a la perfección en los perfiles montantes y travesaños de la fachada ligera, dejando solo el vidrio de la hoja practicable visible desde el exterior, lo que difumina los límites entre los acristalamientos fijos y los practicables. Se han desarrollado perfiles específicos de montante y travesaño que facilitan esta integración y permiten combinar elementos de apertura con una fachada ligera convencional.

Características técnicas:

- Ventana oscilobatiente con apertura hacia el interior.
- Estética de acristalamiento estructural.
- Marco oculto.

- Dimensiones de hoja: 1.000 mm X 2.500 mm.
- Peso de hoja de hasta 160 kg.
- Bisagras totalmente ocultas.
- Espesores de relleno de 27–39 mm y 45–57 mm.
- Compatible con fachadas stick *WICTEC 50*.
- Tres opciones de diseño para una configuración a medida de la fachada. ■



Sistema de fachadas *WICTEC 50*, compatible con ventana practicable *WICTEC 70 SG*.

www.wicona.com



ALUGOM

El diseño al servicio de la eficiencia y el confort.



Ventana *IBIZA*.



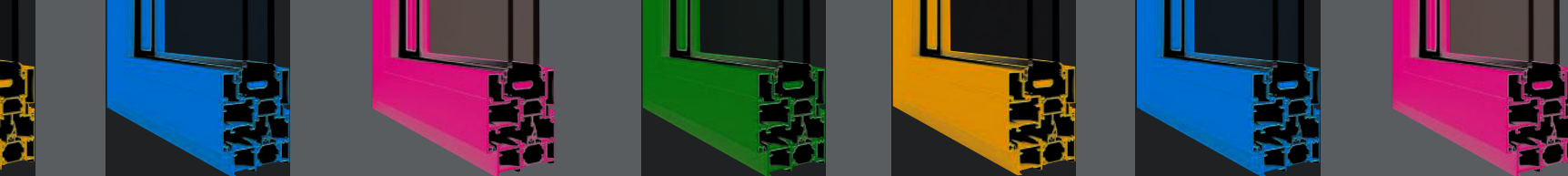
ALG VISTA.

ALUGOM concibe la carpintería de aluminio como un elemento clave para conectar los espacios interiores con el entorno exterior.

Bajo una apuesta clara por el minimalismo, se desarrollan sistemas como la solución *ALG VISTA* en ventanas practicables, con uno de los nudos centrales más estrechos del mercado, o la *IBIZA* como carpintería corredera. Estos sistemas con perfiles depurados y líneas limpias favorecen el acristalamiento de grandes superficies.

Con esta filosofía se hace posible que las ventanas y cerramientos dejen de ser una simple barrera para convertirse en un punto de encuentro entre arquitectura y sostenibilidad, obteniendo como resultado espacios más luminosos, abiertos y visualmente ligeros en los que la carpintería se integra con naturalidad en el diseño de la construcción.

En **ALUGOM** la sostenibilidad y el rendimiento de los recursos son principios preferentes en el diseño de siste-



AL-50 TAPETA.

mas. Así, se idean soluciones con rotura de puente térmico concebidas para mejorar la eficiencia energética y acústica además de lograr una optimización del confort interior y una reducción del consumo de energía, alineándose de esta forma con las tendencias actuales de la edificación sostenible. Adicionalmente, cuenta con las carpinterías ALG 83 PH y ALG 75 PH pertenecientes a su gama con certificación PASSIVE HOUSE, que permiten alcanzar estándares de efi-

ciencia superiores para aquellos proyectos más exigentes.

Otro de los grandes valores de ALUGOM es la versatilidad de sus soluciones. El catálogo de producto ofrece desde sistemas practicables y plegables hasta correderas y muros cortina, sistemas que permiten adaptarse a cualquier proyecto, con independencia de sus requerimientos. Esta flexibilidad se complementa con una amplia variedad de dimensiones, acabados y configuraciones que facilita a arquitectos, fabricantes e instaladores encontrar la solución más adecuada para cada edificación sin renunciar a prestaciones técnicas ni a libertad en el diseño.

En contexto actual, donde la arquitectura busca cada vez una mayor eficiencia y calidad en las carpinterías de aluminio y PVC, ALUGOM se consolida como una solución con un enorme potencial gracias a su durabilidad y amplias posibilidades de fabricación. Estas prestaciones se alcanzan fruto de su apuesta constante por la innovación y el desarrollo de sistemas avanzados para impulsar, ahora y siempre, una arquitectura sostenible a la vanguardia del diseño. ■



ALG PUERTA.

www.alugom.es

REYNAERS

Sistema de muro cortina de aluminio y madera *TIMBERWALL 50*.

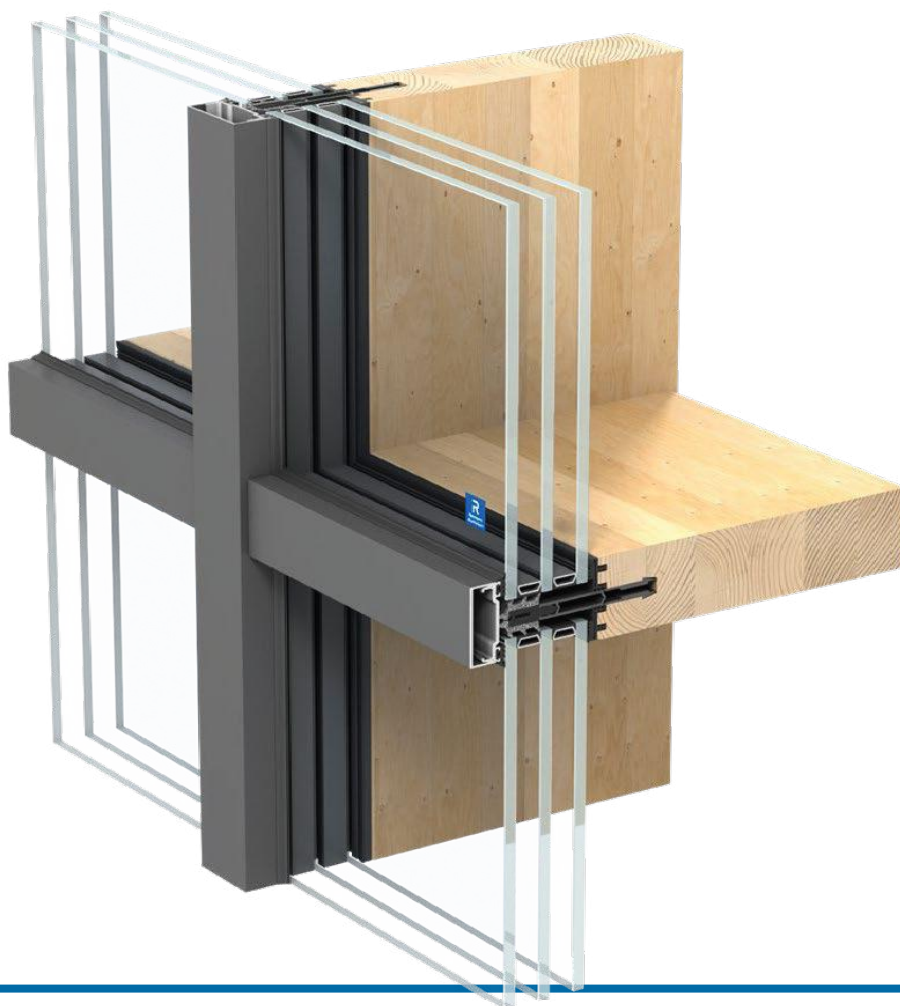
REYNAERS ALUMINIUM presenta *TIMBERWALL 50*, un nuevo muro cortina híbrido de aluminio y madera desarrollado junto a la empresa sueca **BARK**, que combina rendimiento técnico, sostenibilidad y eficiencia constructiva para fachadas más saludables, confortables y humanizadas.

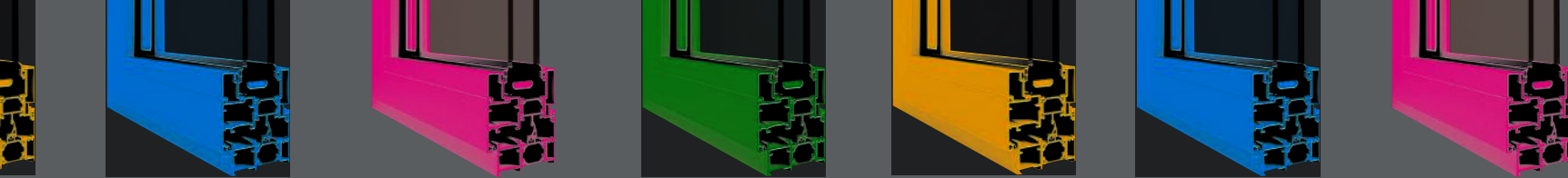
TIMBERWALL 50 introduce un enfoque innovador en el diseño de fachadas al integrar en un único sistema las propiedades complementarias de la madera y el aluminio. La madera aporta un lenguaje arquitectónico más cálido, natural y sensorial, mientras que el aluminio garantiza robustez, durabilidad y alto rendimiento técnico. Esta solución híbrida amplía las posibilidades formales y constructivas, ofreciendo a los arquitectos mayor libertad de diseño sin comprometer los requisitos técnicos y normativos de la envolvente del

edificio. Más que una alternativa al aluminio, representa una evolución en la combinación de materiales para fachadas.

Basado en una estructura modular de madera laminada encolada y tecnología de aislamiento de alto rendimiento, *TIMBERWALL 50* ofrece una solución tipo stick que combina robustez, durabilidad y elevado rendimiento térmico. El sistema alcanza valores Ucw de hasta 0,63 W/m²K, prestaciones AEV y resistencia a la intrusión hasta clase RC2, por lo que resulta adecuado para proyectos públicos y privados con altas exigencias de seguridad y confort.

Diseñado para optimizar el proceso constructivo, *TIMBERWALL 50* se suministra en forma de kits prefabricados, con perfiles de madera ya cortados a medida y mecanizados mediante CNC. Todos los componentes se entregan identificados y listos para su instalación,





lo que permite una ejecución más rápida, precisa y previsible en obra.

Compatible con el sistema *CONCEPTWALL 50*, esta solución asegura continuidad estética y constructiva en la fachada, con perfiles visibles de 50 o 60 mm, facilitando su integración en proyectos de mayor escala y complejidad.

La sostenibilidad ocupa un papel central en el desarrollo de *TIMBERWALL 50*. La madera utilizada cuenta con certificaciones FSC y PEFC y procede de bosques europeos, mientras que el aluminio aporta durabilidad y alta reciclabilidad. En conjunto, ambos materiales contribuyen a una solución de bajo carbono, alineada con las exigencias ambientales del sector de la construcción. REYNAERS ALUMINIUM refuerza este enfoque sostenible de forma transversal, desde el desarrollo de productos hasta los procesos productivos y la cadena de valor, con una estrategia guiada por objetivos científicos validados por la SCIENCE BASED TARGETS INITIATIVE (SBTI) Para reducir las emisiones de carbono.

En este contexto, también destaca *DIGITRACE*, el pasaporte digital de producto de REYNAERS ALUMINIUM, que permite rastrear el origen y el impacto de los materiales utilizados, promoviendo una mayor transparencia y apoyando la toma de decisiones informadas a lo largo de todo el ciclo de vida del edificio.

"TIMBERWALL 50 representa un paso importante en la expansión de nuestro portafolio, introduciendo una solución que combina lo mejor de la madera y el aluminio", afirma Filip Van Mieghem, product manager. "Con este enfoque, ofrecemos a arquitectos, fabricantes y promotores una mayor libertad de elección, permitiéndoles seleccionar la solución más adecuada para cada proyecto."

En definitiva, *TIMBERWALL 50* destaca por combinar madera y aluminio en un sistema de muro cortina stick y tabiquería interior de bajo carbono, certificado y listo para instalar, con alto rendimiento térmico, protección antirrobo y compatibilidad con *CONCEPTWALL 50* para fachadas y particiones acristaladas.■

www.reynaers.es

ALUPLAST

Ventanas 100% personalizadas con la plataforma *NEO*.

La plataforma *NEO* de **ALUPLAST** transforma por completo la fabricación de cerramientos, ofreciendo un ecosistema único con más de 300 configuraciones posibles. Este concepto de unificación inteligente permite simplificar los procesos internos mientras se potencia la exclusividad del producto final, garantizando una agilidad productiva y una libertad estética sin precedentes.

Gracias a su evolución continua, el sistema integra soluciones de diseño y prestaciones técnicas adaptadas a distintos mercados, consolidándose como una opción destacada para proyectos de reforma y rehabilitación. Sus principales características son las siguientes:

- **Versatilidad técnica de alto nivel:** La plataforma ofrece profundidades de construcción de 76 mm y 85 mm, con disponibilidad de sistemas de doble junta (AD) y junta central (MD), además de múltiples opciones estéticas que incluyen hoja vista u oculta, perfiles de líneas rectas (cúbicos) y diseños clásicos. A ello se suma una plena compatibilidad entre tipologías practicables y sistemas de corredera, ampliando las posibilidades de configuración y aplicación arquitectónica.

- **Innovación para la optimización industrial:** la tecnología *NEO* está diseñada para maximizar la rentabilidad. Al reducir la complejidad en la cadena de montaje y optimizar el almacenamiento de perfiles, los fabricantes logran una respuesta más rápida y eficiente ante la demanda. Gracias a las tecnologías *ENERGETO* y *POWERDUR INSIDE* de ALUPLAST, es posible fabricar ventanas de altas prestaciones sin refuerzo de acero, logrando estructuras más ligeras, estables y con un mejor rendimiento térmico.

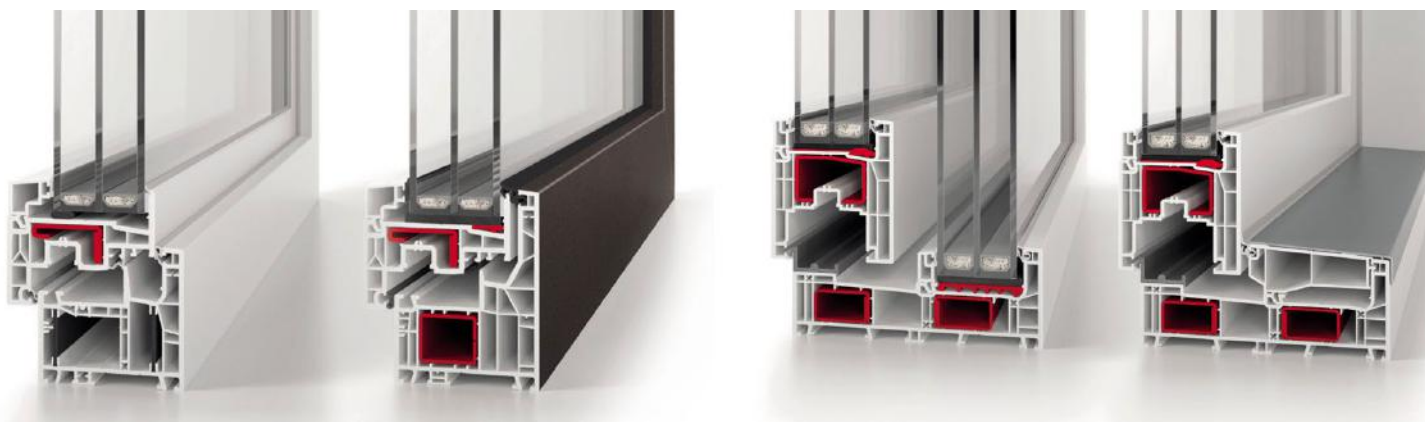
- **Personalización sin fronteras:** la familia *NEO* permite desarrollar soluciones totalmente adaptadas a cualquier tipología arquitectónica gracias a la amplia combinación de marcos y hojas disponibles, las reducidas secciones vistas y las opciones de hoja oculta o diseño minimalista. Además, incorpora múltiples posibilidades de superposición y configuración estética, facilitando una integración precisa y coherente con cada proyecto arquitectónico.

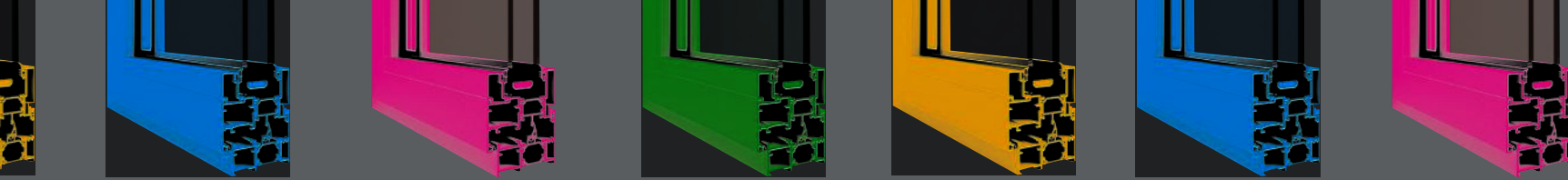
- **Soluciones destacadas de la gama:**

- **NEO VIEW**, transparencia y eficiencia. La serie *NEO VIEW* se centra en la entrada masiva de luz natural mediante perfiles extremadamente esbeltos. Solución orientada a proyectos que demandan una estética minimalista sin comprometer las prestaciones de aislamiento, alcanzando una transmitancia térmica de perfil $U_f = 1,1 \text{ W/m}^2\text{K}$ y valores U_w de hasta $0,68 \text{ W/m}^2\text{K}$ en el conjunto, lo que se traduce en un elevado confort térmico y acústico combinado con una integración arquitectónica de alto valor estético.

- **NEO SMART SLIDE**: la corredera evolucionada para espacios contemporáneos que priorizan amplitud visual, luminosidad y continuidad entre interior y exterior. El sistema combina un deslizamiento suave con una elevada hermeticidad, mejorando el confort y la eficiencia energética. Permite superficies acristaladas de hasta $6 \times 2,5$ metros y alcanza prestaciones térmicas de $U_f = 1,3 \text{ W/m}^2\text{K}$ y U_w de hasta $0,76 \text{ W/m}^2\text{K}$, siendo una solución idónea para grandes huecos con altas exigencias de aislamiento y diseño arquitectónico. ■

www.aluplast.net





JANSEN

Sistemas de carpintería de latón.

En un momento en el que la arquitectura busca diferenciarse a través de otros materiales, el latón vuelve a ocupar un lugar protagonista y **JANSEN** ha sabido situarse en el centro de esta tendencia con sistemas que combinan estética, durabilidad y prestaciones técnicas de primer nivel. Ante la necesidad de soluciones más eficientes, sostenibles y versátiles, los sistemas de carpintería de latón de JANSEN ofrecen una respuesta que conecta tradición, innovación industrial y diseño arquitectónico.



Una de las líneas que más está marcando el desarrollo actual de la carpintería es la búsqueda de perfiles más esbeltos y mayor superficie acristalada, sin renunciar a la eficiencia térmica, acústica ni a la estanqueidad. El latón, gracias a su rigidez y estabilidad dimensional, permite geometrías finas y elegantes que maximizan la entrada de luz natural. Los nuevos sistemas de JANSEN aprovechan estas propiedades para ofrecer carpinterías minimalistas capaces de integrarse en proyectos contemporáneos y en rehabilitaciones de alto valor patrimonial.

La mejora del rendimiento energético es otro eje clave. Los sistemas de latón de JANSEN incorporan soluciones con rotura de puente térmico compatibles con triple vidrio, respondiendo a las exigencias actuales de ahorro energético. Esto permite que el latón, tradicionalmente asociado a la estética y la durabilidad, se posicione también como un material plenamente apto para edificios de consumo casi nulo y proyectos con certificaciones ambientales.

El latón, por su resistencia mecánica, admite pesos elevados y configuraciones complejas sin comprometer la estabilidad ni la facilidad de uso. JANSEN ha desarrollado sistemas que combinan diseño artesanal con ingeniería industrial, permitiendo hojas de gran tamaño.

El latón encaja de forma natural en la creciente demanda de sostenibilidad, circularidad y trazabilidad. Es un material 100% reciclable, con larga vida útil y excelente comportamiento frente al paso del tiempo. JANSEN acompaña sus sistemas con certificados ambientales facilitando la prescripción en proyectos que requieren transparencia y cumplimiento normativo.

Los sistemas de latón de JANSEN no son solo carpintería. Son una declaración de intenciones: arquitectura que emociona, materiales que perduran y soluciones que elevan cada proyecto a una categoría superior. Una propuesta que responde a las necesidades reales del mercado y que devuelve al latón su lugar en la arquitectura contemporánea. ■

www.jansen.es

ALUCANSA

Sistemas con rotura de puente térmico AL 19RPT y AL 67RPT.

ALUCANSA ha desarrollado los sistemas de carpintería **AL 19RPT** y **AL 67RPT**, dos soluciones con rotura de puente térmico orientadas a aplicaciones de cerramiento con requisitos de eficiencia energética, aislamiento acústico y comportamiento ensayado conforme a normativa UNE-EN.

El sistema **AL 19RPT** es una corredera perimetral de estética minimalista con nudo central de 30 mm. Ofrece una transmitancia térmica U_w desde $1,5 \text{ W/m}^2\text{K}$ (según configuración) y cumple el CTE en todas las zonas climáticas. Admite acristalamientos de hasta 34 mm, con aislamiento acústico de hasta 33 dB. En ensayos normalizados, alcanza clase 3 en permeabilidad al aire, 7A en estanqueidad al agua y C5 en resistencia al viento. Permite configuraciones de dos a cuatro carriles, con hojas de hasta 2 X 3 metros y pesos de hasta 300 kg, ampliables a 350 kg con rail de acero.

El sistema **AL 67RPT** es una solución practicable y abatible con U_w desde $1,0 \text{ W/m}^2\text{K}$, apta para todas las zonas climáticas del CTE. Admite acristalamientos de hasta 60 mm y alcanza un aislamiento acústico de hasta 45 dB. En ensayos, logra clase 4 en permeabilidad al aire, E750 en estanqueidad al agua y C5 en resis-

tencia al viento. Incorpora marco de 67,4 mm y hoja de 76,4 mm con **RPT** de 24 mm, además de una opción de marco inferior reducido para mejorar la accesibilidad. Permite múltiples configuraciones de apertura, con opciones de herraje oculto y seguridad, y hojas de hasta 1,5 X 2,6 m y 170 kg. También disponible en versión de hoja oculta.

Ambos sistemas contemplan acabados anodizados bajo sellos EWWA/EURAS y lacados según QUALICOAT SEASIDE, con opciones de bicolor y amplia gama cromática. Estas características sitúan a **AL 19RPT** y **AL 67RPT** dentro de soluciones técnicas adaptadas a diferentes tipologías de cerramiento en edificación residencial y terciaria, en función de las exigencias térmicas, acústicas y de configuración del proyecto. ■

alucansa.com



ANICOLOR

Sistema de corredera CT con rotura de puente térmico.

CT es el sistema de corredera perimetral con rotura térmica de la firma **ANICOLOR** que se lleva a cabo mediante varillas de poliamida con 14,6 mm, 18 mm y 20 mm, reforzadas con un 25% de fibra de vidrio.

Este sistema tuvo una evolución destacada con la introducción de algunos perfiles complementarios,



pero es la nueva gama **BENELUX** la que hace de esta serie uno de los sistemas de corredera más completos y más innovadores del mercado.

Sus líneas estéticamente impares combinan a la perfección con su funcionalidad y calidad de materiales.

Está disponible en los siguientes acabados:

- Lacado en colores.
- Lacado efecto madera.
- Anodizado.

Características técnicas:

- Permeabilidad al aire (EN 1026): Clase 3.
- Estanqueidad al agua (EN 1027): Clase 7A.
- Resistencia al viento (EN 12211): Clase C5.
- Coeficiente de transmisión térmica para sistemas de 2 hojas $U_w = 2,52$ (W/m².K). ■

www.anicolor.pt/es

ELKE DESIGN

Sistema mixto con perfil de madera laminada y aluminio.

El sistema de ventana **HA68M** y **HA78M** se configura como una solución mixta que combina madera en el interior con una carcasa exterior de aluminio con cantos redondeados. El conjunto admite acristalamientos dobles o triples, con valores térmicos declarados de U_g 0,5 W/m²K y U_w 0,84 W/m²K.

Los perfiles incorporan madera laminada, con el objetivo de mejorar la estabilidad dimensional y reducir la torsión, evitando deformaciones en el uso.



En el exterior, el marco de aluminio dispone de un sistema ventilado diseñado para limitar la aparición de condensaciones en la interfase entre el metal y la madera. El aluminio empleado es de origen reciclado.

El sistema de cierre se resuelve mediante un diseño de doble junta de goma, orientado a asegurar la estanqueidad entre hoja y marco, en línea con las normativas alemanas. El acristalamiento se fija mediante un sellado perimetral con silicona neutra entre vidrio y madera, complementado con una junta de goma entre el aluminio y el vidrio.

La hoja de vidrio se sitúa en la cara interior de la ventana, permitiendo la extracción del acristalamiento exclusivamente desde el interior de la vivienda. La fijación se realiza mediante puntas ocultas. El sistema contempla además galces opcionales compatibles con las especificaciones del INSTITUTO ROSENHEIM, que permiten la integración de elementos como vierteaguas exteriores o repisas interiores.

El acabado superficial se basa en un tratamiento tipo **LASUR** de poro abierto, con un espesor de 8 micras, orientado a reducir las necesidades de mantenimiento de la madera. ■

www.elke.cat

Sistemas **WICONA** en el edificio de oficinas INSPIRE en BARCELONA

WICONA ha suministrado distintas soluciones de carpintería y fachada para el edificio INSPIRE, diseñado por el estudio de arquitectura BATLLEIROIG, uno de los desarrollos de oficinas con más uso de madera en BARCELONA - España.



El complejo reduce notablemente su huella de carbono en comparación con un edificio convencional y ya ha obtenido la certificación LEED PLATINUM y PAS 2060 gracias a las técnicas de construcción empleadas, entre las que destacan las ventanas *WICLINE 75 EVO* y los sistemas de fachadas *WICTEC 50* y *WICTEC 60* de **WICONA**.

BATLLEIROIG ha sido el estudio de arquitectura encargado de proyectar el edificio de oficinas INSPIRE, ubicado en el distrito 22@ de BARCELONA. Se trata de un edificio de **GLENWELL GROUP**, diseñado para ser neutro en carbono y que se erige como un referente en sostenibilidad. En total, se han edificado 15.385 m² de espacios de trabajo de última

generación, en los que se ha empleado la madera como principal material constructivo. Gracias a ello se ha garantizado la ejecución de un sistema estructural de menor peso en comparación con un edificio convencional y en consecuencia una cimentación más ligera. El edificio fomenta la biofilia mediante la creación de entornos verdes dentro del



Sistema de ventana
WICLINE 75 EVO.



Sistema de fachada
WICTEC 50.



complejo, con el objetivo de mejorar la calidad del aire, la salud de los usuarios y, en consecuencia, su bienestar.

Las oficinas del edificio INSPIRE se articulan en torno a una volumetría en forma de U que rodea y acoge un jardín interior. En su diseño, BATLLEIROIG ha respetado las trazas originales de la parcela, realizando una lectura patrimonial de aquello “intangible” que define la identidad del 22@ de BARCELONA e integrando las preexistencias del entorno. El acceso al complejo se produce a través de un porche a doble altura que conecta con un jardín abierto a la ciudad. Así se ha creado una planta baja permeable con un espacio verde habitable que promueve la biodiversidad, enlaza con el entorno y facilita la integración del edificio en el tejido urbano, ofreciendo un lugar público para descansar, relajarse y fomentar las relaciones sociales. Esta apertura en la planta baja permite desdibujar el chaflán, lo que refuerza la



Sistema de fachada
WICTEC 50.

continuidad visual entre el espacio urbano y el jardín, donde destaca una lámina de agua situada bajo el porche.

Protagonismo de la madera

En el interior del edificio se accede a un amplio vestíbulo de carácter

escultórico, que se inunda de abundante luz natural. El espacio cuenta con un atrio de seis alturas que actúa como núcleo articulador del conjunto, ya que permite el acceso a los lugares de trabajo mediante unas escaleras



FICHA TÉCNICA

Proyecto:

Oficinas INSPIRE en el 22@, en BARCELONA.

Estudio de arquitectura:

BATLLEIROIG.

Constructora:

CERTIS OBRES I SERVEIS.

Soluciones **WICONA** empleadas:

Ventanas WICLINE 75 EVO, Fachadas WICTEC 50 y WICTEC 60 (solución especial).

Cliente:

GLENWELL GROUP.

Fachadista:

METALISTERÍA ALMANSEÑA.

Fotografía:

Antonio Navarro Wijkmark.

abiertas. Los interiores de las oficinas se caracterizan por su calidez, gracias al uso de madera vista y a los elementos vegetales, que generan unos espacios diáfanos, polivalentes y flexibles. El propósito del edificio INSPIRE es ofrecer a los usuarios lugares comunes donde poder relacionarse de manera cómoda y natural. Por esa razón, el complejo se estructura en torno a áreas como el porche de acceso, el jardín urbano, el atrio, las terrazas y los balcones, estos últimos disponibles en todas las plantas de oficinas, con un elemento común: la vegetación, que permite crear una conexión entre las personas y la naturaleza. Cada piso cuenta, además, con jardineras perimetrales. La selección vegetal responde a criterios sostenibles, por lo que se han empleado especies autóctonas y de kilómetro cero, típicas del clima mediterráneo y con bajo consumo hídrico.



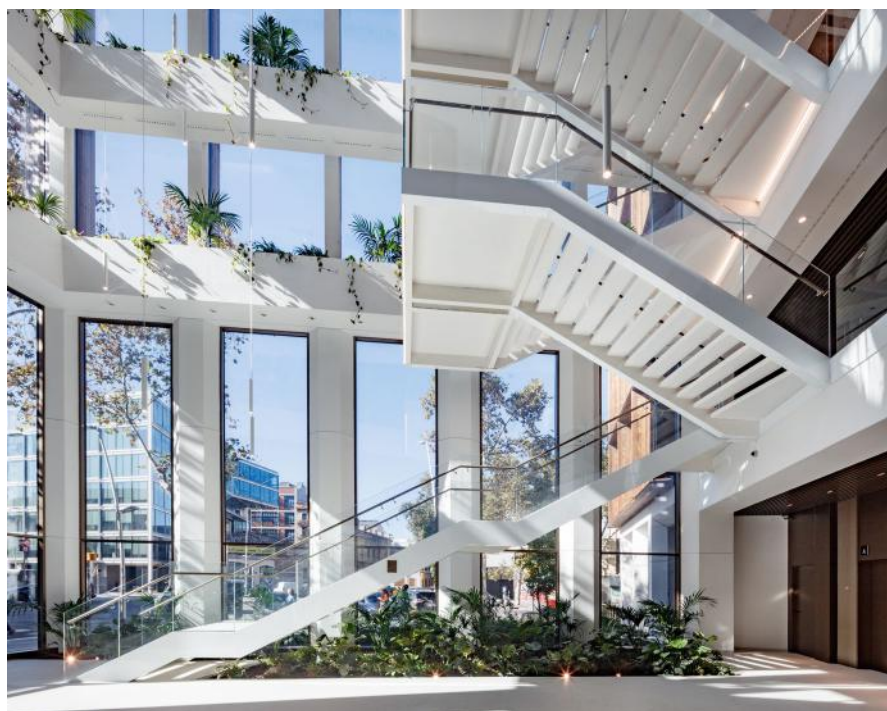
Sistemas de fachada wicona

El complejo de oficinas INSPIRE está construido sobre una base estructural de hormigón, diseñada a modo de zócalo y ejecutada con forjados postesados que permiten una gran entrada de luz. Sobre la base, se alzan el resto de plantas destinadas a oficinas y edificadas a partir del segundo nivel en madera. La fachada modular del complejo está compuesta por paneles de madera ignífuga mediante un tratamiento de autoclave y con una capa superficial de quemado siguiendo

la inspiración del método tradicional *YAKISUGI* que consiste en quemar la capa externa para protegerla del fuego, radiación solar e insectos, además de un barniz superficial aplicado a posteriori para preservar sus prestaciones al estar expuesta al exterior. Gracias a esta técnica, la madera se vuelve más duradera y requiere de un mantenimiento mínimo.

Para la envolvente, se ha empleado el sistema *WICTEC 60* de WICONA, adaptado con montantes especiales de doble nariz que pueden soportar

las lamas de madera de grandes dimensiones sin comprometer las prestaciones del sistema. La solución *WICTEC 60* es especialmente adecuada para proyectos con grandes superficies acristaladas, con necesidad de mayores inercias para cumplir con las normativas. En la planta baja, se ha instalado el sistema de fachada *WICTEC 50* de la marca, ideal para niveles excepcionales como el que precisaba este proyecto, de ocho metros de altura. En conjunto, el diseño de la fachada logra un equilibrio óptimo entre superficie acristalada y maciza, y contribuye a maximizar la eficiencia energética del edificio. El resultado es una envolvente singular y atractiva, de alto rendimiento, que brinda una imagen contemporánea. Asimismo, en INSPIRE se han empleado las ventanas *WICLINE 75 EVO* de WICONA que, a partir de un junquillo especial que se fija directamente en la zona de rotura de puente térmico, consiguen una reducida elevación del marco, logrando un alto aislamiento térmico y un incremento de la entrada de luz natural. ■



WICONA

SANT CUGAT DEL VALLÉS - Barcelona
España

wicona.es@hydro.com

www.wicona.es

FESQUA 2026

La cita brasileña de las ventanas, el vidrio y las fachadas

FESQUA volverá a convertir SÃO PAULO - Brasil en uno de los principales puntos de encuentro de la industria latinoamericana de la ventana, el vidrio y la fachada. La feria celebrará su 16ª edición del 9 al 12 de septiembre de 2026 en el SÃO PAULO EXPO EXHIBITION & CONVENTION CENTER, con una convocatoria profesional centrada en soluciones para cerramientos, componentes, herrajes, maquinaria, sistemas constructivos y tecnologías vinculadas a la envolvente del edificio.

FESQUA celebrará su edición de 2026 del 9 al 12 de septiembre en el SÃO PAULO EXPO EXHIBITION & CONVENTION CENTER, en SÃO PAULO, Brasil. La feria, de periodicidad bienal, alcanza su 16ª edición con un perfil consolidado dentro del mercado brasileño y latinoamericano de ventanas, vidrio, fachadas, herrajes, componentes, maquinaria y soluciones para la construcción.

El certamen abrirá de miércoles a viernes, de 13:00 a 20:00 horas y el sábado, de 11:00 a 18:00 horas. El recinto se encuentra en RODOVIA DOS IMIGRANTES, km 1,5, ÁGUA FUNDA, São Paulo. Para facilitar el acceso, la organización prevé un servicio gratuito de transporte mediante microbuses desde las inmediaciones de la estación Santos-Imigrantes, de la línea 2-Verde del metro, operativo desde una hora antes y hasta una hora después del horario de apertura de la feria. El SÃO PAULO EXPO dispone, además, de aparcamiento con capacidad para más de 4.200 vehículos.

La convocatoria está dirigida a fabricantes de ventanas, empresas de vidrio, instaladores, arquitectos, inge-





nieros, prescriptores y profesionales de la construcción civil. Su actividad principal girará en torno a la exposición de soluciones, lanzamientos y tendencias para ventanas, vidrio y fachadas, junto con una programación técnica formada por conferencias, encuentros profesionales y talleres. El evento está vinculado al GRUPO CONTRAMARCO, empresa espe-

cializada en la organización de encuentros sectoriales para los mercados de ventanas y vidrio.

La edición de 2026 toma como referencia los resultados de su última convocatoria, que registró 53.000 visitantes, presencia de profesionales de 25 países, 80 horas de programación, 38.000 metros cuadrados

de exposición y 700 marcas expositoras. Estos datos corresponden a la edición anterior y sirven para dimensionar el peso del certamen dentro del mercado regional, aunque no constituyen previsiones cerradas de asistencia o participación para 2026.

La lista oficial de expositores publicada para la próxima edición refleja la amplitud de la cadena de valor representada en la feria. Figuran empresas vinculadas al vidrio, aluminio, PVC, herrajes, selladores, sistemas, maquinaria, software, componentes y proveedores internacionales. Asimismo, la programación técnica prevista para 2026 se articula en torno a cuatro bloques principales: Encuentro AFEAL, SEBRASER, VIDROSOM y VENTANAS DE PVC EM FOCO. El programa más definido hasta el momento es el 6º ENCONTRO NACIONAL DA INDÚSTRIA DE VENTANAS DE ALUMÍNIO, previsto para el 12 de septiembre, de 08:00 a 12:00 horas, con inscripción gratuita y plazas limitadas. El encuentro reunirá a fabricantes, arquitectos, periodistas, entidades colaboradoras y otros agentes de la cadena de valor de las ventanas de aluminio.

El bloque VENTANAS DE PVC EM FOCO tendrá lugar el 10 de septiembre de 2026, con participación de ASPEC PVC y contenidos centrados en el desempeño y las perspectivas de las ventanas de PVC en la construcción civil. VIDROSOM también forma parte de la programación oficial, con sesiones vinculadas al vidrio y al comportamiento acústico. SEBRASER aparece incluido entre las actividades previstas, aunque la información disponible no aporta todavía detalles adicionales sobre su contenido.

Junto a la actividad central de FESQUA, la edición de 2026 contará con eventos simultáneos que amplían



el alcance técnico de la convocatoria. **FESQUA VETRO** figura como un espacio añadido dedicado al vidrio dentro del conjunto ferial. También se celebrará EBRATS 2026, el Encontro e Exposição Brasileira de Tratamentos de Superfície, organizado y promovido por IEG en colaboración con ABTS, la ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE TRATAMENTOS DE SUPERFÍCIE. A esta coincidencia se suma FEIPAT, la Feira da Patologia das Construções, centrada en inspección, diagnóstico, rehabilitación de edificios, mantenimiento de edificaciones y gestión inmobiliaria.

El registro de visitantes para FESQUA 2026 está disponible mediante acreditación gratuita, con modalidades para empresas y profesionales autónomos. Por su enfoque y por la composición de su oferta, la feria se posiciona como una cita de interés para fabricantes de carpintería, transformadores de vidrio plano, cristalerías, instaladores, empresas de fachada, proveedores de herrajes y componentes, fabricantes de maquinaria y prescriptores vinculados a la envolvente del edificio. ■

www.fesqua.com.br



NET3

comunicación

Word cloud containing various marketing and communication terms:

- Google Ads
- Facebook
- LinkedIn
- Instagram
- Youtube
- Notas de prensa
- TikTok
- Miniaturas
- Entrevistas
- Supervisión técnica
- Comunicación
- Edición de textos
- Relaciones con medios
- UTM
- Catálogos
- Grabación
- Podcasting
- Branding
- Opinión
- Banners
- Google Analytics
- WhatsApp Business
- Análisis de resultados
- Diseño
- Copywriting
- Plan de contenidos
- Plan de redes
- Artículos de producto
- Edición de vídeo
- Traducción
- Fotografía
- SEO
- Hashtags
- Anuncios
- Páginas publicitarias
- Marketing
- Blog
- SEM
- Descripciones para vídeo

Bruc 48, 08010 - BARCELONA - España

Tel.: +34 - 93 412 07 64

contenidos@net3.es

net3.es

Grupo
PROPORCIÓN 3

Suscríbase aquí

NET3 COMUNICACIÓN

“Las rehabilitaciones energéticas exigirán soluciones cada vez más eficientes y avanzadas”

El Presidente de ANFAJE (Associação Nacional dos Fabricantes de Janelas Eficientes) de Portugal, nos ofrece en la siguiente entrevista una completa panorámica del sector de la carpintería en dicho país tanto en su situación actual como en sus perspectivas de futuro a corto, medio y largo plazo.

Entrevista a **João Ferreira Gomes** - Presidente de **ANFAJE**

Como presidente de ANFAJE, ¿cómo ve la situación actual del sector de ventanas, puertas y fachadas en Portugal y cuáles son los principales desafíos a los que se enfrentan los fabricantes de ventanas energéticamente eficientes?

En los últimos años, el sector de ventanas, puertas y fachadas energéticamente eficientes en Portugal ha experimentado una fase de crecimiento muy positiva. Existe una creciente conciencia en el mercado sobre la importancia de aumentar el confort y la eficiencia energética en los edificios, factores que sitúan a las soluciones de ventanas eficientes en el centro de las estrategias de rehabilitación del parque inmobiliario existente. Al mismo tiempo, observamos un sector cada vez más profesional, innovador y preparado para responder a las demandas futuras.

No obstante, persisten desafíos importantes. Uno de los principales retos es la necesidad de acelerar la rehabilitación de los edificios en Portugal, ya que una gran parte de ellos todavía presenta niveles deficientes de confort y rendimiento energético.





Para lograrlo, resulta crucial garantizar políticas públicas estables, programas de incentivos eficaces y una mayor concienciación sobre los beneficios de sustituir las ventanas antiguas por otras energéticamente eficientes.

Por otro lado, los fabricantes también se enfrentan a desafíos relacionados con requisitos normativos más estrictos, la necesidad constante de invertir en innovación y digitalización, y la escasez de mano de obra cualificada.

A pesar de estos retos, consideramos que el sector cuenta con una oportunidad estratégica de gran relevancia para los próximos años. Las rehabilitaciones energéticas de edifi-

cios, alineadas con los objetivos europeos de neutralidad de carbono, exigirán soluciones cada vez más eficientes, sostenibles y tecnológicamente avanzadas. En este contexto, el sector ha demostrado su capacidad para responder con calidad, innovación y competitividad.

¿Cuáles son las prioridades de ANFAJE para el mandato 2025-2028 y qué papel pretende desempeñar la asociación ante las autoridades públicas, los profesionales y el mercado?

Las prioridades de ANFAJE se centran en reforzar el papel estratégico del sector de ventanas, puertas y fachadas eficientes en la transición energética de los edificios en Portugal. Seguiremos priorizando el fomento de la rehabilitación energética del parque edificatorio, abogando por la sustitución de ventanas antiguas por soluciones eficientes como medida esencial para mejorar el confort en el hogar, reducir el consumo de energía y contribuir a los objetivos de descarbonización.

Otra prioridad clave será fortalecer el diálogo con los organismos oficiales para ayudar a configurar políticas más eficaces, estables y menos burocráticas, especialmente en lo relativo a los programas de apoyo a la eficiencia energética. ANFAJE aspira a seguir siendo un socio técnico activo, capaz de respaldar la toma de decisiones basándose en la experiencia del sector y en la realidad del mercado. En este sentido, la asociación mantendrá e intensificará su enfoque en la cualificación, la formación técnica y la importancia de la instalación en obra, dado que la calidad final de las prestaciones de una ventana eficiente depende directamente de una instalación correcta.

En cuanto al mercado, el objetivo es aumentar la confianza de los clientes promoviendo información clara, técnica y fiable sobre el impacto real de las soluciones eficientes. De este modo, ANFAJE pretende consolidar su papel como fuerza aglutinadora del sector, impulsando su modernización, prestigio y competitividad, siempre con el foco puesto en la eficiencia energética, el confort y la sostenibilidad de la edificación.

ANFAJE ha publicado la «Guía exclusiva de ventanas eficientes»

2025/26». ¿Qué aporta esta herramienta al sector y cómo puede ayudar a mejorar las decisiones de compra y las especificaciones técnicas?

La «Guía exclusiva de ventanas eficientes» es una publicación diseñada para dar a conocer el sector de las ventanas y fachadas ligeras, así como a las empresas asociadas a ANFAJE. Además, la Guía constituye una herramienta fundamental para transmitir información técnica y facilitar la comprensión de las diversas soluciones disponibles, contribuyendo así a una toma de decisiones más informada y acertada.

Asimismo, la Guía desempeña un papel clave al aclarar los criterios principales para seleccionar una ventana eficiente, destacando la importancia del rendimiento energético, el confort térmico y acústico, la durabilidad y la calidad de la instalación. Para los profesionales y prescriptores, esta herramienta ofrece un valioso respaldo técnico, fomentando especificaciones

más rigurosas y alineadas con las exigencias actuales en materia de eficiencia energética y sostenibilidad en la edificación.

En definitiva, la Guía refuerza el papel de ANFAJE como entidad líder del sector, promoviendo las mejores prácticas, impulsando soluciones de calidad y contribuyendo a que las decisiones de compra sean más informadas, fundamentadas y eficientes.

¿Qué medidas considera necesarias para acelerar la renovación del parque edificatorio en Portugal: ayudas públicas, incentivos fiscales, campañas de información, requisitos normativos o formación profesional?

Acelerar la renovación del parque edificatorio requiere un conjunto coherente de políticas públicas que operen de manera complementaria y constante a lo largo del tiempo. Entre los instru-

mentos más relevantes, destacan de inmediato las ayudas públicas directas para la renovación energética; dichas ayudas deben ser más continuas, predecibles y de fácil acceso.

Paralelamente, los incentivos en el impuesto sobre la renta de las personas físicas (IRS) desempeñan un papel decisivo para dinamizar el mercado, ya que podrían ayudar a aliviar la carga



Presentación de la GUIA DAS JANELAS EFICIENTES.

financiera de los hogares y hacer más asequible la eficiencia energética.

Asimismo, las campañas de información a gran escala son fundamentales para fomentar una mayor cultura energética entre la ciudadanía. Es esencial informar a los usuarios sobre el impacto real de sustituir ventanas antiguas, no solo en cuanto a la reducción de las facturas energéticas, sino también en términos de mejora del confort térmico y acústico, mayor seguridad y revalorización del inmueble.

En conjunto, estos tres pilares —ayudas públicas eficaces, incentivos fiscales en el IRPF y campañas de concienciación generalizadas— son clave para crear las condiciones necesarias que permitan acelerar de forma sostenida la renovación energética del parque edificatorio de Portugal.

Desde la perspectiva de ANFAJE, ¿qué importancia tienen una instalación adecuada en obra y la cualificación profesional para garantizar el rendimiento real de una ventana energéticamente eficiente?

Una instalación correcta en obra es absolutamente crucial para garantizar el rendimiento energético adecuado de una ventana energéticamente eficiente. Una instalación deficiente de un producto de alta calidad puede comprometer su aislamiento térmico y acústico, su estanqueidad y su durabilidad. Por ello, ANFAJE otorga gran importancia a la cualificación profesional y a reconocer la instalación como una etapa fundamental del proceso. Es esencial que las empresas y los instaladores reciban una formación técnica adecuada, sigan las mejores prácticas técnicas y se mantengan al día con la evolución de los requisitos normativos.



¿Considera que las ventanas siguen estando infravaloradas en las estrategias de eficiencia energética de los edificios? ¿Qué argumentos técnicos deberían comunicarse mejor a los clientes particulares y a los prescriptores?

Sí, creo que las ventanas siguen estando infravaloradas en muchas estrategias de eficiencia energética de los edificios. Actualmente, los programas de ayudas públicas se centran en gran medida en la sustitución de electrodomésticos, cuando la mejora de la envolvente

pasiva del edificio debería ser una prioridad. Sin una envolvente eficiente, los edificios siguen perdiendo energía y comprometiendo el confort, independientemente de los equipos instalados.

Sustituir ventanas antiguas por otras más eficientes tiene un impacto directo e inmediato en la reducción de la pérdida de energía, la mejora del confort térmico y acústico, y la disminución de la demanda de calefacción y refrigeración. Es una intervención que ofrece beneficios duraderos tanto para los edificios como para las familias, contribuyendo simultáneamente a reducir las facturas

energéticas y a la descarbonización del parque edificatorio. Es importante seguir concienciando sobre el hecho de que una ventana no es meramente un elemento estético, sino un componente técnico esencial para el rendimiento energético de un edificio.

En términos de sostenibilidad, ¿qué avances considera más relevantes para el sector: la reciclabilidad, la incorporación de material reciclado, las declaraciones ambientales de producto, la reducción de la huella de carbono o la economía circular?

En lo que respecta a la sostenibilidad, todos estos aspectos han adquirido una importancia estratégica para el sector de las ventanas, puertas y fachadas energéticamente eficientes. La reciclabilidad de los materiales, la incorporación de contenido reciclado, la reducción de la huella de carbono, las declaraciones ambientales de producto y los principios de la economía circular son áreas complementarias y fundamentales para la evolución positiva de la industria.

El sector ha demostrado un firme compromiso con esta cuestión mediante inversiones en procesos de producción más eficientes, la innovación en materiales y el desarrollo de soluciones con un menor impacto ambiental a lo largo de su ciclo de vida. Actualmente, existe un interés creciente por equilibrar el rendimiento energético, la durabilidad y la sostenibilidad para satisfacer las demandas del mercado y cumplir con los objetivos medioambientales europeos.

Asimismo, la ventana energéticamente eficiente constituye un elemento clave para una edificación sostenible. El sector es consciente de su responsabilidad y mantiene su compromiso de



promover soluciones cada vez más sostenibles, eficientes y alineadas con los desafíos de la transición climática.

¿Qué tendencias marcarán el futuro de los sistemas de cerramiento y ventanas? ¿La rehabilitación energética, las ventanas de alto rendimiento, la industrialización, la integración con sistemas de protección solar, la digitalización o la domótica?

El futuro del sector estará cada vez más vinculado a la digitalización y a los principios de la Construcción 4.0, caracterizándose por una fuerte integración de tecnologías inteligentes en todas las etapas del proceso: desde el diseño y la fabricación hasta la instalación y el uso. La industria evoluciona hacia soluciones más conectadas, eficientes y adaptadas a las nuevas exigencias de rendimiento y confort.

La domótica y los sistemas de automatización en general desempeñarán un papel cada vez más relevante, permitiendo integrar las ventanas y los sistemas de protección solar en la gestión inteligente de los edificios. El control automatizado de la ventilación, la entrada de luz natural, la protección solar y la eficiencia energética será una tendencia creciente, contribuyendo a crear edificios más confortables, sostenibles y energéticamente eficientes.

Al mismo tiempo, la sostenibilidad seguirá siendo un eje central en el desarrollo del sector, impulsada por el uso de materiales reciclables, procesos de producción más eficientes y soluciones con una menor huella ambiental.

Sin duda, la innovación tecnológica y la digitalización serán dos de los principales motores que transformarán la industria de los cerramientos en los próximos años. ■

www.anfaje.pt

WINDOW Eurasia & DOOR Eurasia



27th International Window, Door, Shutter, Facade Systems and Accessories, Profile, Production Technologies and Machinery, Insulation Materials, Raw Materials and Complementary Products Fair



GLASS Eurasia



16th International Glass Products and Applications, Production - Processing Technologies and Machinery, Complementary Products and Chemicals Fair

SPECIAL SECTION

Aluminium Profile, Facade Systems and Accessories

SPECIAL SECTION

Shading, Protection and Closure Systems

SPECIAL SECTION

Door, Shutter, Access Control Systems, Lock and Accessories

Scan the QR code for more information!



November 21 - 24, 2026

Saturday - Tuesday



REPUBLIC OF TURKEY
MINISTRY OF TRADE

PUKAD
POWER BY KAPİ SAKİTİSİ SERVİSİ

PUKAB



WinART
PROJE

ALU&Art

RX

TÜYAP

TÜYAP FAIR & CONGRESS CENTER ISTANBUL | TÜRKİYE

THESE FAIRS ARE ORGANIZED WITH THE AUDIT OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TÜRKİYE) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO. 5174.

Suscríbese aquí

FERIAS Y EVENTOS

“Uno de los grandes retos del sector sigue siendo la creación de viviendas asequibles”

Los días 11 al 15 de enero de 2027 se celebrará del en el recinto Messe München de MÚ-NICH, Alemania, BAU 2027, la feria mundial de arquitectura, materiales y sistemas de construcción. En la presente entrevista con su directora analizamos los contenidos y expectativas de esta edición y la situación actual del sector.

Entrevista a **Cornelia Lutz** - Directora de la feria **BAU**

BAU 2027 será la primera edición desarrollada íntegramente bajo su dirección. ¿Cuál es su visión para esta nueva etapa de la feria y qué elementos le gustaría que la distinguieran de las ediciones anteriores?

Ante todo, deseo reforzar aún más la posición de BAU como la feria líder mundial del sector de la arquitectura y la construcción. Al mismo tiempo, el evento debe poner de relieve con mayor claridad el papel que desempeña la industria de la construcción en cuestiones de gran relevancia social, como la vivienda asequible, la construcción resiliente al clima y la economía circular. Para BAU 2027, considero especialmente importante centrar nuestra atención en los expositores y visitantes del futuro. Esto implica tanto la participación específica de empresas emergentes (startups) como una interacción más intensa con los visitantes jóvenes. Queremos crear nuevos formatos que resulten más atractivos, fomenten una mayor interacción y hagan visible la relevancia del sector para la próxima generación.





Desde su nombramiento, ha habido de introducir nuevas ideas y conceptos para BAU. ¿Cuáles son las principales áreas de innovación en las que se está centrando actualmente el equipo organizador?

Además de planificar los stands en los 18 pabellones de exposición, actualmente nos centramos sobre todo en nuevos formatos y áreas temáticas para BAU 2027. Un ejemplo es el estreno de la «BLACKBOX». Este concepto rompe deliberadamente con las presentaciones feriales tradicionales. El enfoque se centra en formatos interactivos para los visitantes y en la demostración de procesos constructivos específicos.

Queremos presentar soluciones no solo como productos aislados, sino en el contexto de procesos, interfaces y aplicaciones del mundo real. Esto permite visualizar mejor cómo interactúan en la práctica la planificación, la ejecución y la toma de decisiones. Otra novedad es el área de exposición dedicada a los acabados interiores (*Interior Work*), que ocupará parte del pabellón A4 en la próxima edición de BAU. Dada la creciente importancia de la construcción modular, esta área de exposición también se ampliará en BAU 2027. Además de contar con un espacio mayor en el pabellón A1, se organi-

zará por primera vez un foro específico sobre construcción en serie y modular.

¿Cuáles considera que son los principales desafíos a los que se enfrentará el sector de la construcción europeo en los próximos cinco años?

Uno de los mayores retos sigue siendo la creación de viviendas asequibles. La brecha entre la oferta y la demanda ya es considerable y seguirá ampliándose en muchos mercados. Por ello, necesitamos soluciones prácticas, escalables y rentables; y, como feria líder a nivel mundial, consideramos que es nuestra responsabilidad ofrecer una plataforma internacional para dichas soluciones. A esto se suma la construcción resiliente al clima. En el futuro, los edificios deberán estar mejor preparados para soportar el calor extremo, las lluvias torrenciales y otras consecuencias del cambio climático. Al mismo tiempo, la modernización del parque inmobiliario existente cobrará cada vez más importancia. Dada la escasez de recursos y los objetivos climáticos, a largo plazo no podemos permitirnos derribar sistemáticamente edificios funcionales para sustituirlos por otros nuevos. Por consiguiente, la gestión responsable del parque inmobiliario existente y la reducción de los costes de construcción a largo plazo se convertirán en tareas clave para el sector.

La sostenibilidad sigue siendo un eje central en la agenda del sector. ¿Cómo puede BAU contribuir a acelerar la transición hacia una construcción más eficiente y respetuosa con los recursos?

La sostenibilidad ha sido un tema recurrente en BAU durante años. En la próxima edición, esta cuestión cobrará un protagonismo especial, en parte gracias al tema principal: «Materiales y recursos». Tanto en las zonas





de exposición como en el programa complementario, los visitantes podrán conocer a fondo cómo llevar a la práctica una construcción eficiente en el uso de los recursos. Esto abarca, por ejemplo, cuestiones como cuándo la rehabilitación es una alternativa mejor que la demolición, qué materiales se emplean y cómo pueden reutilizarse posteriormente. Sin embargo, la economía circular solo funciona si conocemos qué materiales de construcción se han utilizado en una estructura y en qué estado se encuentran. Por ello, la digitalización es un factor clave: proporciona la base de datos necesaria para rastrear

los materiales y construir de forma más sostenible a largo plazo.

La rehabilitación energética de los edificios existentes es uno de los grandes retos de Europa. ¿Qué papel espera que desempeñen las soluciones de rehabilitación y modernización en BAU 2027?

Para lograr que el sector de la construcción sea más sostenible, no se puede pasar por alto el parque edificatorio existente. Por consiguiente, la rehabilitación, la modernización y la reforma desem-

peñarán un papel fundamental en BAU 2027. Abordaremos estos temas, entre otros, bajo el lema «Espacios habitables en transición». En este contexto, la minería urbana cobra cada vez más importancia. Los edificios constituyen enormes reservas de materias primas; contienen hormigón, acero, ladrillo, madera, vidrio y muchos otros materiales. Identificar y aprovechar mejor este potencial resulta crucial a largo plazo para lograr una construcción eficiente tanto en términos de recursos como económicos. Los edificios existentes, en particular, ofrecen una oportunidad extraordinaria para conjugar la protección del clima, la asequibilidad y la calidad.

La digitalización avanza rápidamente gracias a BIM, los gemelos digitales y la inteligencia artificial. ¿Qué innovaciones tecnológicas cree que cobrarán especial protagonismo en la próxima edición?

Al mencionar BIM, los gemelos digitales y la inteligencia artificial, ya ha identificado tres motores clave de la digitalización en el sector de la construcción. BIM y los gemelos digitales permiten crear modelos de datos integrales que abarcan todo el ciclo de vida de un edificio: desde la planificación y la explotación hasta la deconstrucción y la reutilización. La inteligencia artificial puede acelerar aún más este proceso en ámbitos como la planificación, la revisión de diseños, la gestión de proyectos y el tratamiento de grandes volúmenes de datos. En conjunto, estas tecnologías sientan también las bases para los pasaportes digitales de producto. En el futuro, permitirán que los datos de los productos de construcción sean legibles por máquina y trazables, facilitando así su uso en evaluaciones de sostenibilidad, planes de demolición y estrategias de economía circular.





La construcción industrializada y modular está cobrando impulso en muchos mercados. ¿Cómo valora su evolución y qué oportunidades ofrece para responder a las necesidades de vivienda e infraestructuras?

La construcción industrializada y modular está ganando importancia por buenas razones. Si queremos crear viviendas asequibles de manera más rápida y rentable, necesitamos métodos de construcción que estandaricen los procesos, aumenten la certeza en la planificación y garanticen la calidad al mismo tiempo. La construcción industrializada y modular ya fue un tema central en BAU 2025 y cobrará aún más relevancia en BAU 2027, contando con una mayor superficie de exposición y un foro propio.

La escasez de mano de obra cualificada es una preocupación creciente en todo el sector. ¿Qué soluciones y enfoques considera más prometedores para afrontar este desafío?

Al igual que ocurre con la falta de viviendas asequibles, la escasez de trabajadores cualificados tendrá un impacto significativo tanto en el sector como en la sociedad en su conjunto durante los próximos años. Identifico dos áreas clave

de actuación. En primer lugar, debemos esforzarnos más por despertar el interés de los jóvenes en la diversidad de carreras profesionales que ofrece el sector de la construcción. Aquí es precisamente donde entra en juego el nuevo formato «BLACKBOX», que ofrece oportunidades interactivas para quienes se inician en el mundo laboral, recién graduados y estudiantes. Mostrar diversos oficios especializados mediante demostraciones en vivo también desempeña un papel importante, ya que permite a las personas conocer de primera mano la realidad del trabajo diario. En segundo lugar, debemos aprovechar mejor el apoyo tecnológico. La inteligencia artificial, la robótica y los procesos automatizados pueden ayudar a aliviar las tareas físicamente exigentes, monótonas o peligrosas. El objetivo no es sustituir a las personas, sino hacer que el trabajo sea más seguro, eficiente y atractivo.

BAU posee una marcada dimensión internacional. ¿Cómo prevé que evolucione la participación global de expositores y visitantes en 2027?

Tradicionalmente, BAU ha conta-

do con una proporción muy elevada de expositores y visitantes internacionales. Cada dos años, Múnich se convierte en un punto de encuentro clave para la industria mundial de la construcción. Es probable que esta relevancia internacional aumente aún más en 2027. Observamos que algunos mercados internacionales se están recuperando actualmente con mayor rapidez que Alemania, país que sigue enfrentándose a desafíos estructurales. Por ello, esperamos que la participación internacional, tanto de expositores como de visitantes, continúe creciendo. Este es uno de los grandes puntos fuertes de BAU, ya que reúne mercados, perspectivas y soluciones que trascienden ampliamente las fronteras nacionales.

¿Qué oportunidades ofrecerá BAU 2027 a los expositores para generar negocio, establecer alianzas estratégicas y acceder a nuevos mercados?

Los expositores de BAU encontrarán un público internacional compuesto por profesionales de los ámbitos de la arquitectura, la planificación, la ingeniería, la industria de la construcción, el comercio minorista, los oficios especializados y la inversión. Esto convierte a la feria en un espacio donde no solo se exhiben productos, sino donde se inician relaciones comerciales concretas y se forjan alianzas estratégicas. Por tanto, mi recomendación a los expositores es que aborden BAU con una estrategia definida Y promocionen su empresa no solo en su stand, sino también en los escenarios, a través de diversos formatos y en sus comunicaciones antes, durante y después de la feria, incluso invitando a Múnich a clientes actuales y potenciales, y aprovechen las redes sociales y las oportunidades de visibilidad que ofrece el recinto ferial. ■

www.bau-muenchen.com

FLEXIFORCE

simplifica la instalación de puertas de garaje con *NXT*



FLEXIFORCE presenta *NXT*, un sistema modular de herrajes para puertas residenciales de garaje que reduce componentes, racionaliza el stock y facilita el montaje mediante carriles combinables, ajuste de dintel, fijación de muelles y opción de suministro con muelles pretensados.

FLEXIFORCE ha desarrollado *NXT*, un sistema modular de herrajes para puertas residenciales de garaje concebido para responder a un problema cada vez más visible en el sector: fabricar e instalar más rápido, con menos piezas y con una gestión de stock más controlada. La propuesta se dirige a fabricantes de puertas e instaladores que trabajan con soluciones residenciales elevables y que deben ajustar costes, tiempos de montaje

y disponibilidad de componentes en un mercado sometido a presión competitiva.

El punto de partida de *NXT* es la reducción de complejidad. El sistema se organiza sobre una arquitectura modular que permite utilizar un carril vertical con cuatro carriles horizontales. Esta solución reduce el número de referencias necesarias y simplifica el almacenamiento, sin cerrar la puerta a distintas configuraciones de instalación. En un entorno donde

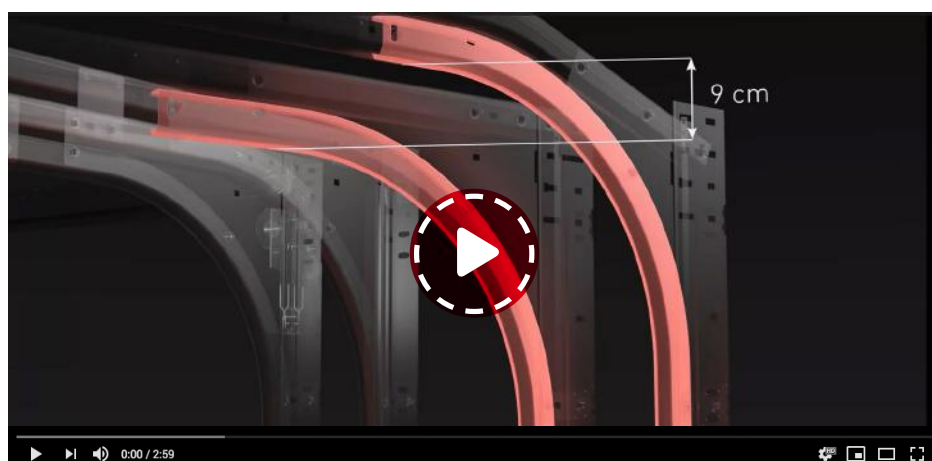
el inventario suele crecer para responder a pedidos diversos, la posibilidad de agrupar funciones en menos componentes tiene una incidencia directa en la planificación de producción y en la logística interna.

Los carriles están fabricados en acero y han sido diseñados con bordes redondeados y ranuras de montaje pensadas para facilitar el trabajo en obra. No se trata solo de reducir piezas, sino de ordenar

el proceso de instalación. La compañía plantea *NXT* como un sistema que combina características ya utilizadas en el sector con desarrollos propios orientados a mejorar la eficiencia en montaje y logística.

Entre esos desarrollos se encuentra el sistema de ajuste de dintel, pendiente de patente. Este elemento permite regular la altura y alinear ambos lados de la instalación con mayor precisión. Su principal efecto práctico es reducir los cortes en obra, limitar las pérdidas de material y acortar el tiempo de ajuste durante el montaje. En puertas residenciales de garaje, donde las condiciones del hueco pueden variar, la capacidad de corrección sobre el propio sistema resulta especialmente relevante para el instalador.

NXT incorpora también un sistema de fijación de muelles, pendiente de patente, destinado a facilitar el ajuste de tensión durante la instalación y el equilibrado de la puerta. La manipulación de los muelles es una de las operaciones más sensibles del montaje. Según la información facilitada por FLEXIFORCE, este mecanismo permite un manejo más controlado y reduce riesgos durante esa fase del trabajo. La gama contempla, además, la posibilidad de suministrar muelles de tensión o de torsión pretensados, listos para instalar, lo que permite limitar las operaciones de ajuste en obra.



Otro de los elementos técnicos del sistema es la curva optimizada. Su diseño permite ganar hasta 9 cm adicionales de altura de instalación, generando más espacio útil en el interior del garaje. Esta característica puede ser determinante en proyectos residenciales con condicionantes de altura o con necesidades concretas de aprovechamiento interior.

La instalación se ha concebido para realizarse, en su mayor parte, con una sola herramienta, principalmente Torx 30. El uso de tuercas autobloqueantes y fijaciones Torx busca hacer el ensamblaje más uniforme y reducir la dependencia de herramientas distintas durante el montaje. Esta estandarización favorece procesos más repetibles, tanto en fábrica como en obra, y encaja con la lógica general del sistema: menos referencias,



menos pasos y mayor control sobre la instalación.

FLEXIFORCE desarrolla sistemas de herrajes y componentes para puertas residenciales de garaje. Aunque el texto fuente no precisa la población ni el país donde se ubica la empresa, sí sitúa su actividad en el ámbito de los sistemas de herrajes para puertas residenciales elevables. Con *NXT*, la compañía articula una plataforma que integra carriles modulares, ajuste de dintel, fijación de muelles, curva optimizada y opciones de muelles pretensados para simplificar la fabricación, la logística y el trabajo del instalador. ■

FLEXIFORCE IBERICA
OLIVA
Valencia
España
comercial@flexiforce.com
www.flexiforce.com

Sistemas de acero **JANSEN** en la Filmoteca de Cataluña

Con el fin de mejorar la funcionalidad y seguridad de sus accesos y con la intención de no alterar las condiciones estéticas de este icónico conjunto arquitectónico de estilo contemporáneo, la Filmoteca de Cataluña ha apostado por las soluciones de acero **JANISOL INOX** de Jansen para puertas, que, además de un excelente aislamiento térmico y acústico, ofrecen un plus estético y reducen el mantenimiento al mínimo.



Sistema JANSEN JANISOL INOX en acero inoxidable en las puertas de entrada de la Filmoteca de Cataluña.

El compromiso de la **Filmoteca de Cataluña** con la calidad y la innovación ha sido responsable de que su sede del Raval barcelonés haya incorporado recientemente sistemas de acero **JANSEN** en sus puertas de acceso, que responden a las más altas exigencias en diseño, resistencia y seguridad.

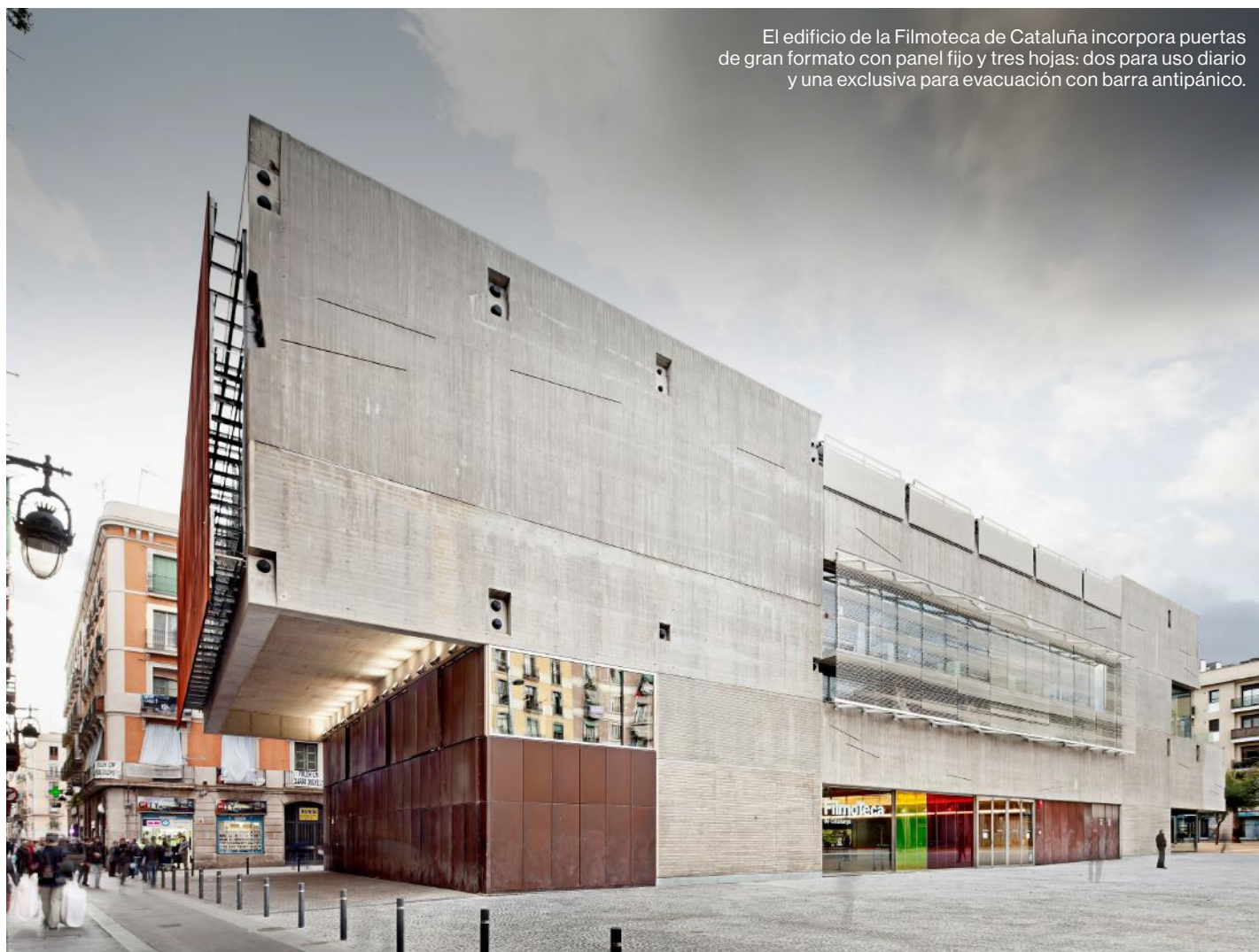
La reciente remodelación de los accesos principales del edificio, en busca de una mejora en su funcionalidad y capacidad de protección, ha encon-

trado en las soluciones de perfilaría de acero de Jansen no sólo una forma de contribuir a la mejora del bienestar de las personas que lo habitan, sino también de embellecer su piel exterior sin alterar su estética.

Firmado por el arquitecto **Josep Lluís Mateo** (autor también del edificio del Centro de Convenciones del Fórum y todo un referente cultural en el corazón del Raval barcelonés), este icónico edificio de la plaza de Salvador Seguí se caracteriza

por su particular lenguaje arquitectónico de hormigón visto y su concepto espacial inspirado en la luz y la oscuridad, elementos que dialogan con la ciudad y con la propia experiencia cinematográfica. Por eso, en busca de mantener una perfecta sintonía con la estética contemporánea del conjunto, en esta intervención se ha optado por el sistema JANSEN JANISOL INOX en acero inoxidable, una solución que aporta robustez, durabilidad y un acabado elegante.

El edificio de la Filmoteca de Cataluña incorpora puertas de gran formato con panel fijo y tres hojas: dos para uso diario y una exclusiva para evacuación con barra antipánico.



JANSEN ha incorporado el acero galvanizado ZF 100 (con una capa protectora de zinc-hierro) a los tratamientos superficiales de sus sistemas de acero para puertas, añadiendo al habitual y excelente aislamiento térmico y acústico de sus perfiles un plus estético y una reducción del mantenimiento al mínimo.

JANSEN ofrece una protección integral contra la corrosión en sus sistemas de perfiles de acero para puertas y ventanas con los innovadores revestimientos galvanizados mediante inmersión en caliente ZF 100.



El nuevo diseño de la Filmoteca incluye un conjunto de puertas de gran formato (altura total 325 cm), con un panel superior fijo, además de tres hojas: dos de apertura interior para uso habitual y una tercera destinada exclusivamente a evacuación (equipada con barra antipánico y señalización específica). Las hojas, de aproximadamente 120

cm de ancho, garantizan accesibilidad y seguridad, cumpliendo las exigencias del Institut Català de les Indústries Culturals (ICEC). ■

JANSEN
METALCO ARQUITECTURA EN ACERO
L'HOSPITALET DE LLOBREGAT
Barcelona - España
info@jansen.es
www.jansen.es

INTERNI ONESTI organiza con **LUALDI** y **OLIVARI** la jornada Puertas de Arquitectos

El showroom de la firma INTERNI ONESTI acogió el pasado mes de noviembre el encuentro Puertas de Arquitectos, organizado junto a las reconocidas firmas italianas LUALDI y OLIVARI, y que ha reunido a reconocidos arquitectos e interioristas para reflexionar sobre la importancia de las puertas y las manillas en la arquitectura contemporánea y redescubrir estos elementos, más allá de su función práctica, como símbolos de diseño, técnica y expresión arquitectónica.

Esta jornada, dedicada al valor arquitectónico y simbólico de la puerta fue presentada por **Juli Capella** y **Benedetta Tagliabue**.

El arquitecto Juli Capella ofreció una charla magistral en la que exploró la evolución de la puerta a lo largo de la historia a través de obras icónicas de grandes maestros como Gaudí, Mies van der Rohe, Alvar Aalto, Le Corbusier, Gio Ponti, Zaha Hadid o Rem Koolhaas, entre otros. Su intervención propuso un recorrido por distintas corrientes arquitectónicas y mostró cómo la puerta ha pasado de ser un mero elemento constructivo a una pieza esencial de identidad y concepto en la arquitectura.

La arquitecta Benedetta Tagliabue, del estudio **EMBT**, fue la encargada de cerrar el acto compartiendo su visión personal sobre la presencia y el valor de las puertas en algunos de sus proyectos más emblemáticos.

El encuentro, celebrado en el showroom de **INTERNI ONESTI** en Barcelona, se consolida como una cita de referencia para profesionales del sector, en la que el diseño y la cultura arquitectónica fueron protagonistas.





Sistema de puertas *FRAMEWORK* de LUALDI.

Con esta iniciativa, INTERNI ONESTI, junto a **LUALDI** y **OLIVARI**, refuerza su compromiso con la difusión de la cultura del diseño y la arquitectura, consolidándose como un espacio de encuentro y diálogo para arquitectos, interioristas y amantes del diseño contemporáneo.

SISTEMA DE PUERTAS *FRAMEWORK* DE LUALDI

Con *FRAMEWORK*, LUALDI redefine el concepto de las superficies verticales, transformándolas en elementos arquitectónicos di-

námicos, funcionales y altamente personalizables. Este innovador sistema de paneles de pared introduce un nuevo lenguaje proyectual, que combina puertas, paneles y elementos funcionales en una única composición arquitectónica.

Gracias a su estructura modular, *FRAMEWORK* permite integrar estantes, compartimentos, barras para colgar o iluminación LED, creando configuraciones adaptadas a cada espacio, desde vestidores y bibliotecas hasta zonas de trabajo o ambientes contract.

El sistema incorpora una nueva hoja de puerta de 60 mm de grosor y un marco de aluminio que mejora el rendimiento acústico y permite aplicar distintos acabados en cada cara, ofreciendo una libertad compositiva sin precedentes. Los materiales (madera, vidrio, aluminio e incluso gres o tejidos) se combinan de forma natural, poten-

Con *FRAMEWORK*,
LUALDI
redefine el concepto
de las superficies
verticales,
transformándolas
en elementos
arquitectónicos
dinámicos,
funcionales
y altamente
personalizables.

ciando la integración entre arquitectura
e interiorismo.

FRAMEWORK representa la esencia
del enfoque LUALDI: una síntesis entre
tecnología y estética, entre funcionali-
dad y elegancia. Con esta propuesta,
la marca reafirma su posición en el di-
seño Made in Italy y su capacidad para
ofrecer soluciones arquitectónicas
evolutivas y contemporáneas.

olivari, excelencia en el dise- ño de manillas

Desde 1911, OLIVARI es sinónimo de
excelencia en el diseño y la fabricación
de manillas. Con más de un siglo de his-
toria, la firma italiana ha sabido mantener
la producción 100% Made in Italy, ga-
rantizando una calidad inigualable y una
atención artesanal en cada detalle. La
manilla DOLMEN representa un enfoque
innovador del diseño: su forma parece
derretirse para adaptarse a la mano, co-
mo una barra de jabón que se ablanda
al tacto. DOLMEN permite movimientos
naturales y variados: presionar con la pal-
ma, enganchar los dedos, empujar con
el codo o incluso apoyarse contra ella.
Su diseño no requiere esfuerzo cons-



Manilla *MARE* de RENZO & MATTEO PIANO.

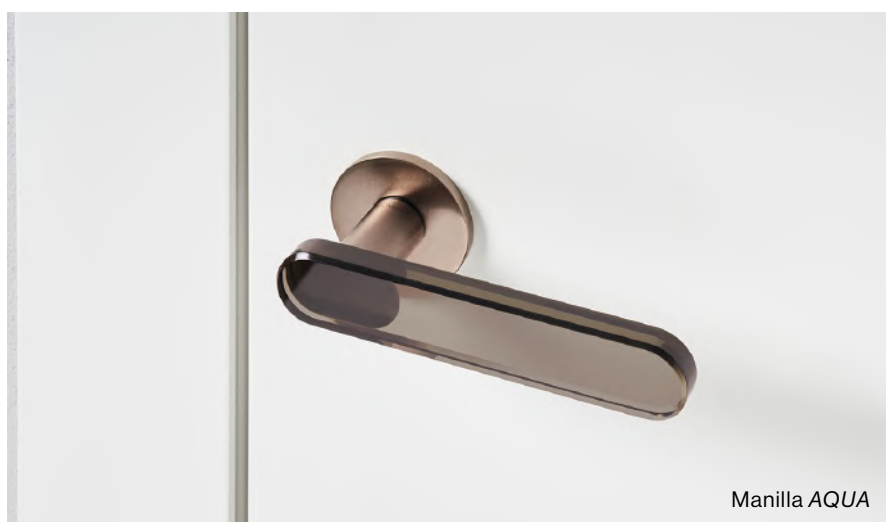


Manilla *BRERA* de Antonio Citterio..



Manilla DOLMEN.

El catálogo de OLIVARI incluye más de 100 modelos, 12 acabados y la colaboración de 50 prestigiosos diseñadores y arquitectos.



Manilla AQUA

ciente, sino que acompaña los gestos inconscientes del usuario, ofreciendo una sensación de libertad y confort.

Su catálogo incluye más de 100 modelos, 12 acabados y la colaboración de 50 de los diseñadores y arquitectos más prestigiosos del mundo, entre ellos **Patricia Urquiola, Antonio Citterio, Piero Lissoni, Gio Ponti, Zaha Hadid, Rem Koolhaas y Toyo Ito**. Las manillas de OLIVARI destacan no solo por su precisión técnica

y durabilidad, sino también por su valor estético y simbólico: el punto de contacto entre la persona y la arquitectura.

**interni onesti,
referente
en interiorismo
contemporáneo**

Con más de 40 años de trayectoria, INTERNI ONESTI se ha consolidado como una empresa familiar líder

en el servicio integral para proyectos de diseño de interiores en BARCELONA. Sinónimo de compromiso, calidad y estilo, ha transformado la manera de entender el interiorismo, combinando creatividad, precisión técnica y atención al detalle. La metodología de trabajo de INTERNI ONESTI se basa en una implicación completa en todas las fases del proyecto, desde la primera visita hasta la instalación final. La empresa asesora tanto a profesionales como a particulares, garantizando que cada decisión y cada detalle contribuyan a un resultado final que refleje fielmente la visión y necesidades de los clientes. INTERNI ONESTI colabora estrechamente con arquitectos e interioristas, ofreciendo soluciones personalizadas y exclusivas. Su cartera de marcas premium permite combinar diseño, calidad y versatilidad, siempre siguiendo las últimas tendencias y elevando los proyectos a un nivel de excelencia excepcional.

Con un enfoque que une innovación, tradición y sensibilidad estética, INTERNI ONESTI se posiciona como un referente del interiorismo de alto nivel, consolidando su papel como espacio de encuentro y plataforma para el diseño contemporáneo en BARCELONA. ■

OLIVARI
BORGOMANERO
Novara - Italia
olivari@olivari.it
www.olivari.it

LUALDI
MILÁN
Italia
info@lualdi.com
www.lualdiporte.com

INTERNI ONESTI
BARCELONA
España
info@internionesti.com
www.internionesti.com

REPLUS mejora la rehabilitación energética integrando ventana, fachada y aislamiento

REPLUS ha participado en las jornadas de colaboración impulsadas por ASOVEN PVC y AISLA con el objetivo de reforzar una visión global de la rehabilitación energética y favorecer una mayor conexión entre fabricantes, distribuidores de ventanas, instaladores de aislamiento y profesionales vinculados a la envolvente del edificio.

Entrevista a **Juan Miguel Cantó** -Director comercial de **REPLUS**.

La compañía, dedicada al ámbito de las ventanas y la rehabilitación energética, plantea esta colaboración como una vía para mejorar la coordinación técnica en actuaciones donde intervienen elementos opacos y transparentes de la fachada. Con motivo de estas jornadas hemos entrevistado a Juan Miguel Cantó, director comercial de REPLUS

En el contexto de las jornadas de colaboración impulsadas por ASOVEN PVC y AISLA, ¿qué papel ha tenido REPLUS y qué objetivos persigue su participación para reforzar la conexión entre fabricantes, distribuidores de ventanas e instaladores de aislamiento?

Desde REPLUS participamos activamente en estas jornadas con el objetivo de fomentar una visión global de la rehabilitación energética. Consideramos fundamental que fabricantes, distribuidores, instaladores de ventanas y especialistas en aislamiento trabajen de forma coordinada para ofrecer soluciones más eficientes y de mayor calidad al usuario final.

La envolvente de un edificio está formada por elementos opacos y trans-



parentes, y ambos deben entenderse como partes de un mismo sistema. Cuando el aislamiento y las ventanas se abordan conjuntamente desde la fase de planificación hasta la ejecución, se consigue una mejora significativa en eficiencia energética, confort y durabilidad de la intervención.

¿Qué necesidades técnicas detecta REPLUS en el mercado de la rehabilitación energética que hacen necesaria una colaboración más estrecha entre instaladores de ventanas, empresas de aislamiento y profesionales de la envolvente?

Una de las principales necesidades que detectamos es la correcta integración entre la ventana y el sistema de aislamiento de la fachada. Todavía existen actuaciones donde ambos elementos se tratan de forma independiente, lo que puede comprometer el rendimiento global de la rehabilitación.

La eliminación de puentes térmicos, la continuidad del aislamiento y la correcta resolución de los encuentros entre materiales requieren una coordinación real entre todos los profesionales implicados. Por ello, resulta imprescindible compartir conocimientos y trabajar bajo una visión conjunta de la envolvente del edificio.

¿Cuáles son los problemas más frecuentes que encuentran los técnicos y las empresas en la instalación de ventanas —medición, fijación, sellado, hermeticidad, estanqueidad o encuentros con la fachada— y cómo pueden abordarse desde la formación profesional?

Uno de los problemas más habituales es el desequilibrio en el aislamiento, es decir, la existencia de diferencias significativas entre las prestaciones de los distintos elementos que conforman



la envolvente. No sirve de mucho instalar una ventana de altas prestaciones si posteriormente existen puntos débiles en el aislamiento, en los encuentros con la fachada o en las juntas de instalación.

Además, son frecuentes los problemas derivados de una medición incorrecta, una mala resolución de los sellados o la falta de continuidad entre la ventana y el sistema de aislamiento. La correcta unión entre todos los elementos es clave y, para lograrla, es necesario conocer en profundidad los productos, materiales y herramientas disponibles.

Por ello, la formación continua resulta fundamental para que los profesionales puedan mantenerse actualizados y ejecutar instalaciones que garanticen la hermeticidad, la estanqueidad y el rendimiento energético previstos.

En actuaciones combinadas de sustitución de ventanas y mejora del aislamiento, ¿qué aspectos de la instalación resultan críticos para garantizar prestaciones térmicas, acústicas y de estanqueidad acordes con las exigencias actuales de rehabilitación energética?

Uno de los aspectos más importantes es el análisis previo de las condiciones reales de la obra y de los encuentros en-



tre la ventana y la fachada. Muchas veces los puntos críticos de una instalación no son visibles a simple vista y requieren una planificación detallada antes de fabricar e instalar los elementos.

La correcta ubicación de la ventana dentro de la envolvente, la resolución de las juntas perimetrales y la compatibilidad con los sistemas de aislamiento son factores determinantes para alcanzar los niveles de aislamiento térmico, acústico y estanqueidad exigidos actualmente.

¿Cómo ayuda la formación técnica y comercial de REPLUS a que distribuidores e instaladores puedan explicar al usuario final el valor de una ventana de altas prestaciones frente a soluciones de bajo coste o intervenciones parciales?

En REPLUS entendemos que la formación técnico-comercial es una herramienta fundamental para trasla-

dar al cliente final el verdadero valor de una solución de calidad. Una ventana de altas prestaciones no debe evaluarse únicamente por sus características técnicas, sino también por su correcta instalación e integración en el conjunto de la envolvente.

Por ello desarrollamos jornadas formativas orientadas a actualizar conocimientos, presentar nuevas soluciones y compartir buenas prácticas de instalación. De esta forma, nuestros colaboradores pueden asesorar con mayor rigor y ayudar al usuario a comprender los beneficios reales en términos de confort, ahorro energético, aislamiento acústico y durabilidad.

Además de ASOVEN PVC y AISLA, ¿con qué empresas, asociaciones o entidades colabora REPLUS en formación, prescripción técnica u otros ámbitos, y qué valor aportan estas alianzas para profesionalizar

la instalación de ventanas y mejorar la calidad de la rehabilitación?

REPLUS mantiene una colaboración constante con fabricantes de sistemas, empresas especializadas en aislamiento y sellado, proveedores tecnológicos y diferentes entidades vinculadas al sector de la construcción eficiente.

Estas alianzas permiten incorporar nuevas soluciones técnicas, compartir conocimiento especializado y acercar a los profesionales las mejores prácticas del mercado. Creemos que la formación continua y la colaboración entre empresas son claves para elevar el nivel de profesionalización del sector y garantizar rehabilitaciones energéticas cada vez más eficientes y duraderas. ■

REPLUS - REGICARP
COCENTAINA
Alicante - España
info@replus.es
www.replus.es

SOMMER incorpora *ACCU-PACK 0.7 S3* para alimentación de emergencia a sus automatismos

SOMMER amplía su gama de accesorios con ACCU-PACK 0.7 S3, una fuente de alimentación de emergencia diseñada exclusivamente para accionamientos de portones S3 con fuente de alimentación conmutada.

SOMMER, empresa dedicada a soluciones de automatización para portones, ha incorporado a su portafolio de accesorios ACCU-PACK 0.7 S3, una fuente de alimentación de emergencia desarrollada para las actuales generaciones de accionamientos S3. El nuevo componente está orientado a garantizar la continuidad operativa del automatismo en caso de corte de energía y se integra en la arquitectura técnica de los equipos S3 con fuente de alimentación conmutada.

Los accionamientos S3 actuales incorporan, en parte, un compartimento integrado para ACCU-PACKS y están equipados con un conector de 3 polos. ACCU-PACK 0.7 S3 se ha diseñado para trabajar con esta configuración y corresponde a la referencia S14912-00001. La compañía precisa que esta solución es compatible exclusivamente con accionamientos S3 y no es retrocompatible con generaciones anteriores basadas en transformador.

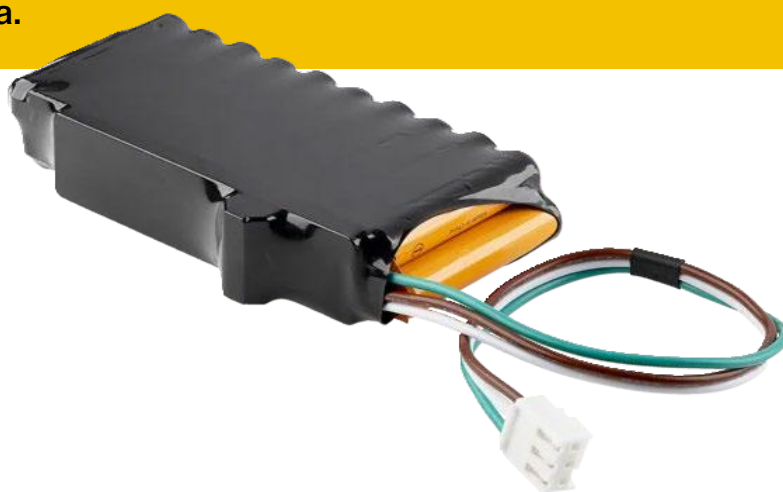
La distinción técnica entre ambas generaciones resulta determinante para la selección del accesorio. Para automatismos más antiguos basados en transformador, SOMMER mantie-

ne la solución ACCU con referencia S10523-00002. En cambio, para los nuevos automatismos S3 con fuente de alimentación conmutada, la referencia adecuada es S14912-00001. Ambas soluciones no son intercambiables y deben elegirse según el tipo de tecnología del automatismo: conector de 2 polos en sistemas con transformador o conector de 3 polos en la fuente de alimentación conmutada S3.

La incorporación de las nuevas placas de control, identificadas como versión azul, introduce una optimización de la tecnología de carga. La principal modificación técnica consiste en separar los procesos de carga y descarga. La corriente de carga se conduce al ACCU-PACK mediante un cable independiente, mientras que la

corriente de descarga retorna a la unidad de control a través de un cable dedicado.

Esta configuración permite estabilizar la gestión energética del sistema, mejorar la detección de cortes de energía, asegurar el cambio al funcionamiento con Accu y controlar el proceso de descarga en situaciones de emergencia. Con ACCU-PACK 0.7 S3, SOMMER refuerza la seguridad operativa de sus accionamientos S3 sin alterar la disponibilidad de soluciones específicas para generaciones anteriores. ■



DOCO SOMMER IBÉRICA

LA GARRIGA
Barcelona - España
pedidos@doco-international.com
www.sommer.eu
www.doco-international.com

THERMIA BARCELONA

Proyectando el futuro de la arquitectura

BARCELONA ocupa este año el centro del debate arquitectónico internacional como Capital Mundial de la Arquitectura, impulsada por la Unión Internacional de Arquitectos y reconocida por la UNESCO. Más que una celebración, es una oportunidad para revisar cómo proyectar el futuro desde la arquitectura actual.



La efeméride coincide, además, con un momento simbólico: el centenario de **Antoni Gaudí**, un visionario que trabajaba desde principios que hoy se siguen intentando sistematizar. La luz, la ventilación o la inercia térmica no eran consecuencias del diseño, sino variables de proyecto. No respondía a una normativa: respondía al comportamiento del edificio.

Durante décadas, gran parte del parque de edificios construido en

BARCELONA se desarrolló sin integrar estas variables como parte estructural del proyecto. Hoy, cerca del 70 % de las viviendas fueron construidas antes de 1980. Edificios que siguen en uso, pero que no responden a las condiciones climáticas ni a las exigencias energéticas actuales.

Esto desplaza el problema arquitectónico. El reto ya no es proyectar nueva arquitectura, sino intervenir sobre una

que no fue concebida para el contexto en el que ahora debe funcionar. Y eso cambia completamente las reglas, ya que en una ciudad densa, consolidada y con un fuerte valor patrimonial, la transformación no puede ser invasiva. No hay margen para rehacer; hay que mejorar sin alterar.

En este escenario, la arquitectura deja de operar principalmente en la forma y pasa a operar en el comportamiento,



que se decide, en gran parte, en la envolvente. No como límite, sino como sistema activo.



Es en la envolvente donde se gestiona la radiación solar antes de que el calor entre en el interior. Donde se define la continuidad del aislamiento. Donde se determina el rendimiento acústico real del edificio. Donde, en definitiva, se juega el confort.

Por eso, la transición energética no es sólo una cuestión de materiales o instalaciones, sino de cómo se resuelve ese punto crítico entre interior y exterior.

En este sentido, aspectos como una protección solar integrada, control térmico, precisión en el encuentro constructivo y otras decisiones aparentemente menores tienen un impacto directo en el funcionamiento del edificio a lo largo del tiempo. Si



esta capitalidad de BARCELONA quiere dejar un legado tangible, el debate debe desplazarse hacia ahí.

Thermia Barcelona trabaja en esa escala silenciosa de la arquitectura, entendiendo la carpintería como parte de un sistema mayor: la envolvente como herramienta climática. La protección solar integrada como decisión de proyecto y la continuidad del aislamiento como condición estructural del confort. El camino trazado por THERMIA BARCELONA es el de desarrollar soluciones que respondan a una ciudad compleja, climáticamente expuesta y arquitectónicamente rigurosa. Significa pensar en sección, en detalle y en comportamiento. En reumen la ciudad que ya existe es el verdadero proyecto, y ahí es donde la arquitectura tiene hoy su mayor responsabilidad. ■

THERMIA BARCELONA

SANT QUIRZE DEL VALLÈS

Barcelona

España

hola@kubreglass.com

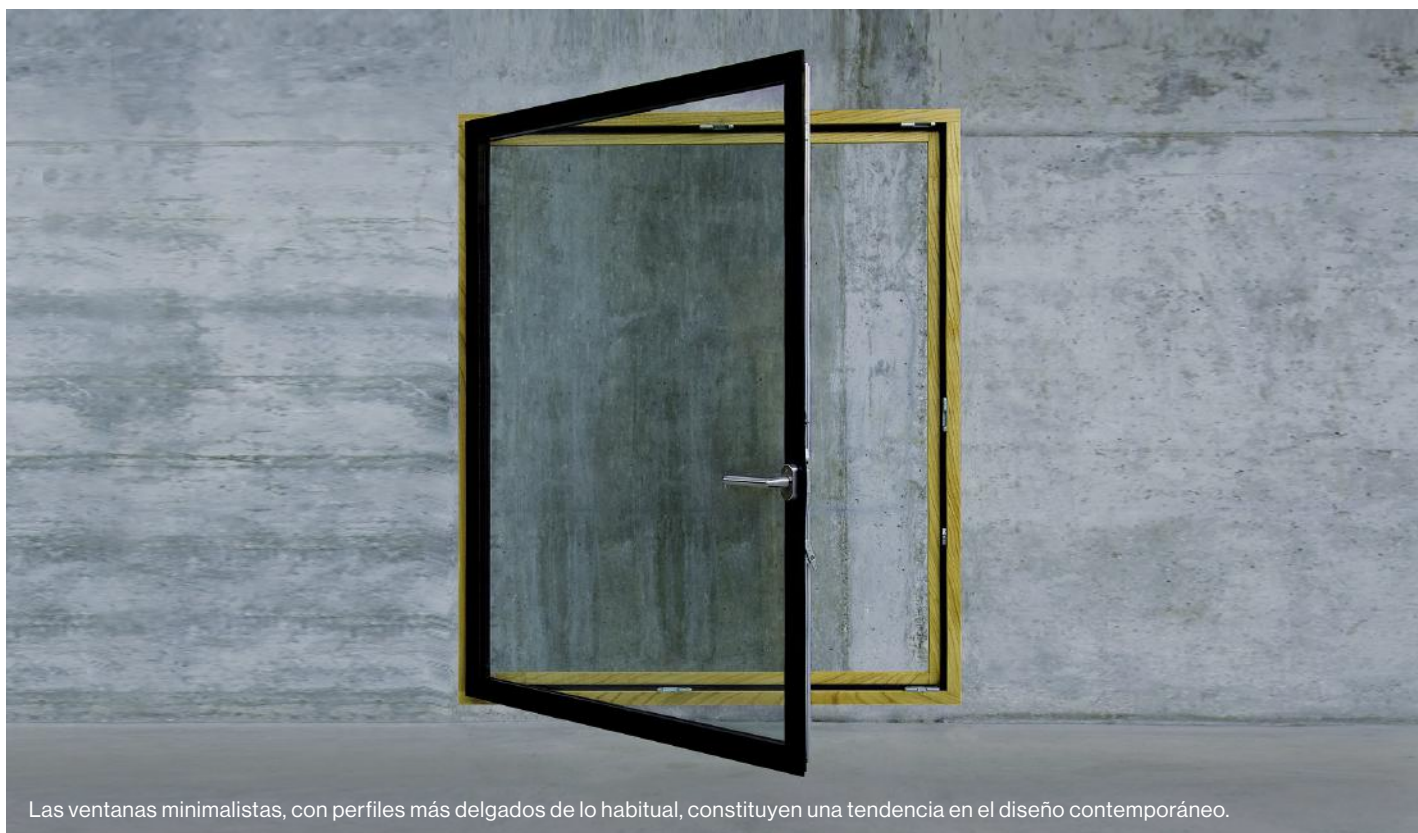
contacto@thermiebarcelona.com

www.thermiabarcelona.com

WECO WINDOWS

compromiso con la innovación, la calidad y la sostenibilidad

WECO WINDOWS, empresa especializada en ventanas y cerramientos de altas prestaciones en madera, se ha incorporado como miembro a AITIM (Asociación de Investigación Técnica de las Industrias de la Madera), reforzando su compromiso con la innovación técnica, la calidad certificada y la investigación en sostenibilidad en el ámbito de la carpintería.



Las ventanas minimalistas, con perfiles más delgados de lo habitual, constituyen una tendencia en el diseño contemporáneo.

La integración de **WECO WINDOWS** en la **AITIM** tiene como objetivo promover la colaboración en proyectos de investigación y desarrollo centrados en la eficiencia energética, la durabilidad de los materiales, el comportamiento térmico y acústico de los cerramientos, así como en la trazabilidad y sostenibilidad de la madera utilizada en sus sistemas.

Para **Iciar de las Casas**, fundadora de WECO WINDOWS, esta incorpora

ción supone un paso en la evolución de la compañía: *“Formar parte de AITIM representa avanzar en nuestra estrategia de innovación y sostenibilidad. Compartimos una visión común sobre la necesidad de impulsar una construcción más eficiente, responsable y basada en materiales naturales como la madera. Queremos generar valor a través del conocimiento técnico compartido”*.

Por su parte, **Enrique Peraza**, secretario de AITIM, ha valorado muy positivamente la incorporación de esta compañía: *“WECO WINDOWS presenta un concepto de empresa muy original porque parte de la iniciativa de un arquitecto que se une a unos técnicos con experiencia en el producto. Sabemos que este tipo de iniciativas se han intentado en el pasado, pero no han llegado a buen puerto. En el caso de*

Los diseños de ventanas de WECO evidencian una especial atención en la selección de componentes que elevan el rendimiento del sistema.



La integración de WECO WINDOWS a AITIM refuerza una colaboración orientada a la innovación responsable, combinando tecnología, diseño y tradición en madera para impulsar cerramientos más eficientes, sostenibles y respaldados por un conocimiento técnico compartido.

WECO WINDOWS ya cuenta con más de 10 años de andadura, lo que demuestra su acierto. "En AITIM no teníamos asociados de este tipo; casi todas las carpinterías son empresas familiares y tradicionales modernizadas. Así que para nosotros es una novedad y enriquece el perfil de nuestros asociados que fabrican ventanas", destaca.

La participación de WECO WINDOWS en AITIM se enmarca dentro de su compromiso con la innovación responsable, combinando la tradición artesanal de la madera con tecnologías avanzadas de fabricación y un enfoque integral hacia la sostenibilidad. A través de esta alian-

za, ambas entidades buscan impulsar la transferencia de conocimiento técnico y fomentar la aplicación de criterios medioambientales en los proyectos de carpintería.

AITIM, como referente técnico que promueve el uso responsable de la madera en la construcción y la industria, se distingue por dos aspectos: la calidad y la información técnica dirigida sobre todo a prescriptores, valores que comparte WECO WINDOWS.

En cuanto a la calidad, los diseños de ventanas de WECO WINDOWS muestran una gran preocupación por la elección de componentes que me-

joran las prestaciones de la ventana y con los que se han conseguido algunas distinciones importantes.

En el segundo aspecto, WECO WINDOWS también tiene valores que aportar a AITIM en diseño; las ventanas minimalistas, con perfiles más delgados de los habituales son tendencia. Además, los huecos resultantes dejan pasar más luz y enmarcan más claramente determinadas vistas desde el interior. ■

WECO WINDOWS

MADRID - España

info@wecowindows.com

www.wecowindows.com

Ferias y Eventos Internacionales



FESQUA

FESQUA 2026
Salón de las Ventanas y del Vidrio.
Del 9 al 12 de septiembre de 2026
SÃO PAULO (Brasil)
www.fesqua.com.br



ALUMINIUM GLOBAL EXHIBITION 2026
Feria Internacional de la Industria del Aluminio
y sus aplicaciones.
Del 6 al 8 de octubre de 2026
DÜSSELDORF (Alemania)

VETECO
SEMANA INTERNACIONAL
DE LA CONSTRUCCIÓN

VENTANAS
FACHADAS
PROTECCIÓN SOLAR
VIDRIO PLANO

VETECO 2026
Salón Internacional de las Ventanas, Fachadas,
Protección Solar y Vidrio Plano.
Del 10 al 13 de noviembre de 2026
IFEMA - MADRID (España)

SMARTDOORS
SEMANA INTERNACIONAL
DE LA CONSTRUCCIÓN

PUERTAS
AUTOMATISMOS
SEGURIDAD

SMARTDOORS 2026
Salón Internacional de Puertas,
Automatismos y Seguridad.
Del 10 al 13 de noviembre de 2026
IFEMA - MADRID (España)



EURASIA - WINDOW & DOOR 2026
Feria Internacional de las Ventanas, Puertas, Fachadas,
Perfiles, Maquinaria, Herrajes, Accesorios y Vidrio.
Del 21 al 24 de noviembre de 2026
ESTAMBUL (Turquía)

BAU

BAU 2027

Salón Internacional de la Construcción.

Del 11 al 15 de enero de 2027

MÚNICH (Alemania)



R+T 2027

Feria internacional especializada en Persianas, Puertas/Portones y Protección Solar.

Del 15 al 19 de febrero de 2027

STUTTGART (Alemania)

CONSTRUMAT

CONSTRUMAT 2027

Salón Internacional de la Construcción.

Del 18 al 20 de mayo de 2027

FIRA BARCELONA - GRAN VÍA 2

BARCELONA (España)



DOORS & WINDOWS MEXICO 2027

Salón Internacional de Puertas y Ventanas.

Del 7 al 9 de julio de 2027

MONTERREY (México)



MADE EXPO 2027

Feria Internacional de la Construcción.

Del 17 al 20 de noviembre de 2027

FIERA MILANO

MILÁN (Italia)

FENSTERBAU FRONTALE

FENSTERBAU FRONTALE 2028

Feria internacional de Ventanas, Puertas, Fachadas y Vidrio.

Del 28 al 31 de marzo de 2028

NÜREMBERG (Alemania)

La imagen y el prestigio
de su empresa no tiene precio

vidrioperfil.com

HUECO

ARQUITECTURA

La primera revista digital dedicada
a la Arquitectura en Vidrio y Fachadas Ligeras



Edificio H60 HOUSE,
premiado en el 23º Concurso Internacional METRA BUILDING.

BREVE HISTORIA DEL USO DEL VIDRIO EN LA ARQUITECTURA

BARCELONA 2026 - CAPITAL MUNDIAL DE LA ARQUITECTURA

GAUDÍ: VENTANAS AL FUTURO ANALIZA LA VENTANA
COMO ELEMENTO CLAVE EN LA ARQUITECTURA DE GAUDÍ

TVITEC - CRICURSA EN LA CRUZ DE LA TORRE DE JESUCRISTO DE LA SAGRADA FAMILIA
KURARAY SENTRYGLAS® OBTIENE 5 PREMIOS EN LOS GLASS MAGAZINE AWARDS 2025

Año 24,
Abril 2026

Revista de Arquitectura
especializada en Vidrio, Ventanas, Puertas,
Fachadas y Cerramientos Acristalados

Más información al teléfono **+34 93 412 07 64**
o al e-mail **publicidad@vidrioperfil.com**

Síguenos en:



**QUIERO ANUNCIARME
EN ESTA REVISTA**

Ir al Sumario

Ir al Índice de Anunciantes



Promocione sus productos en América Latina, España, Portugal y Andorra con esta revista. 24 países y más de 66.000 lectores.

ARGENTINA
BOLIVIA
BRASIL
CHILE
COLOMBIA
COSTA RICA
CUBA
ECUADOR
EL SALVADOR
FLORIDA (EE. UU.)
GUATEMALA
HONDURAS
MÉXICO
NICARAGUA
PANAMÁ
PARAGUAY
PERÚ
PUERTO RICO
REPUBLICA DOMINICANA
URUGUAY
y VENEZUELA

ESPAÑA
PORTUGAL
ANDORRA

Síguenos en:



vidrioperfil.com
EL PORTAL DE LA CARPINTERÍA Y EL VIDRIO



1989 - 2026
PROPORCIÓN 3 S.A.



Bruc, 48 - 08010 BARCELONA - España - Tel.: + 34 93 412 07 64
publicidad@vidrioperfil.com - www.vidrioperfil.com

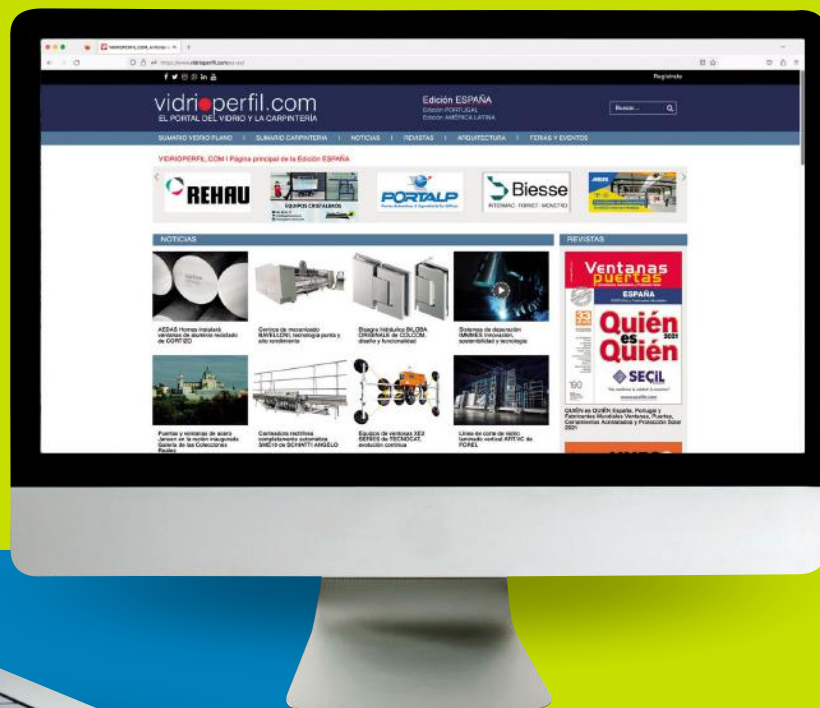
Suscríbase aquí



**QUIERO ANUNCIARME
EN ESTA REVISTA**

vidrioperfil.com

EL PORTAL DE LA CARPINTERÍA Y EL VIDRIO



DISEÑO RESPONSIVE

adaptado a ordenadores, tablets, móviles...



Síguenos en:



Descúbralo en
www.vidrioperfil.com



QUIERO ANUNCIARME
EN ESTE PORTAL

Ir al Sumario

Ir al Índice de Anunciantes

Ventanas puertas

Cerramientos Acristalados y Protección Solar

**AMÉRICA
LATINA**

Edición

Distribución:
ARGENTINA
BOLIVIA
BRASIL
CHILE
COLOMBIA
COSTA RICA
CUBA
ECUADOR
EL SALVADOR
FLORIDA (EE. UU.)
GUATEMALA
HONDURAS
MÉXICO
NICARAGUA
PANAMÁ
PARAGUAY
PERÚ
PUERTO RICO
REPÚBLICA DOMINICANA
URUGUAY
y VENEZUELA



90
Julio 2026



Mûchtek
TECNOPERFILES GROUP

Ventanas que inspiran
espacios más luminosos y confortables



Primer Premio, Categoría Arquitectura
Residencial Unifamiliar 2026,
Casa Mora del Estudio Medina Mas Arq. - Jujuy, Argentina.
Taller elaborador: Vexar.

LOS GANADORES DE LA
SEGUNDA EDICIÓN VIAJARÁN A
VETECO



Mûchtek
TECNOPERFILES GROUP

@muchtek.tecnoperfilesgroup
/muchtek.com

**IN&OUT
DESIGN**

Encontranos en las redes



@inoutdesign.muchte
/inoutmuchtek.com



¿Quiere exportar?

Edición digital AMÉRICA LATINA
distribuida a 21 países:

Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Cuba, Ecuador, El Salvador
Florida (EE.UU.), Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay
Perú, Puerto Rico, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.

publicidad@vidrioperfil.com

Suscríbase aquí



**QUIERO ANUNCIARME
EN ESTA REVISTA**

vidrioperfil.com

Vidrio

PLANO E INDUSTRIAS AFINES

PRODIM

1989 • 2026
37 años en
**ESPAÑA
PORTUGAL
ANDORRA**

FOREL - 50 ANIVERSARIO
CON UNA NUEVA
PLANTA DE PRODUCCIÓN

TUOMAS - NUEVA GAMA DE
SOLUCIONES PARA LA INDUSTRIA
DEL VIDRIO TUROLAN

SOLUTEC GLASS
UNA DÉCADA INNOVANDO
EN LA INDUSTRIA DEL VIDRIO

TRANSGRÚAS PRESENTA
LA NUEVA GENERACIÓN
DE MINIGRÚAS TRX DE **JEKKO**

VIDROSOUTO INVIERTE
1,5 MILLONES DE EUROS
EN TECNOLOGÍA **BIESSE**
SUMINISTRADA
POR **AFC PEREIRA**

TECNOCAT
SOLUCIONES PARA ACCEDER
A INSTALACIONES COMPLEJAS

216

Julio / Agosto 2026
Revista Técnica Bimestral

Síguenos en:



DESCUBRE LA NUEVA SERIE PROLINER V



MÁS RÁPIDO. MÁS PRECISO. MÁS VENTAS.
MÁS INFORMACIÓN EN WWW.PRODIM-SYSTEMS.ES

**Clicar aquí para
ver la revista**